



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



2021 春季

浙江大学MBA求是精英

SPRING 2021 ZHEJIANG UNIVERSITY
MBA QIUSHI ELITE CAREER FAIR

专场招聘会

职场社交 浙里有你

2021年4月17日-5月30日

主办方：浙江大学MBA教育中心
联合主办方：浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心
协办方：浙江大学管理学院发展与联络中心
浙江大学EMBA教育中心
浙江大学EDP中心
联系人：梁贝特
联系电话：0571-88206780
电子邮箱：beiteliang@zju.edu.cn

参会手册



前言

2021年4月17日-5月30日，浙江大学MBA教育中心、浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心联合主办，浙江大学管理学院发展与联络中心、浙江大学EMBA教育中心和浙江大学EDP中心协办的2021春季浙江大学MBA求是精英专场招聘会将为包括在校生的校友在内的所有浙大MBAers创造一个再次选择职业生涯走向的机会。此次招聘会将为应聘学生提供发展前景可观的岗位以及
与资深HR和企业进行面对面交流的宝贵机会。经过此次招聘会，相信同学们对自己未来的职业发展也能拥有更清晰的规划和展望。

参会企业

佰全物业	报喜鸟	博行人力
丁香园	鼎力	东方证券
格家	固抵	海康威视
行致盛	杭萧钢构	汇明
吉利科技	精工钢构	猎客科技
陆浦投资	绿城	绿筑
魔咕文化	钱江摩托	青橄榄
求是知产	融创	拾象科技
水晶光电	娃哈哈	韦思登
伟星文化	未来资产	卧龙电驱
鲜丰水果	协能科技	星汉信息

按拼音首字母排序

招聘岗位

本次招聘会，企业（包括猎头）带来的招聘岗位涵盖金融、科技、房地产、服装、制造、咨询、食品等二十余个行业，招聘岗位从总监到总经理，从HRD到CEO，全面覆盖技术序列、职能序列、管理序列、运营销售序列总计240+个岗位。你熟悉的企业，你期待的职位，你想要的报酬，浙里，全都有。



金融



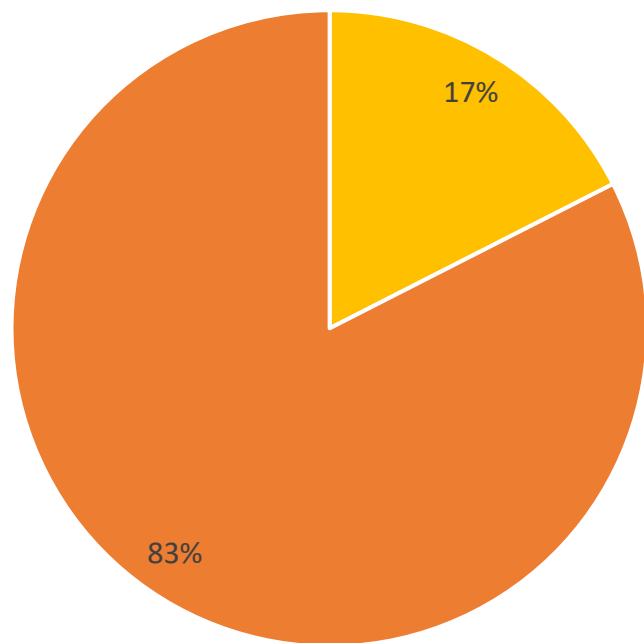
互联网



房地产

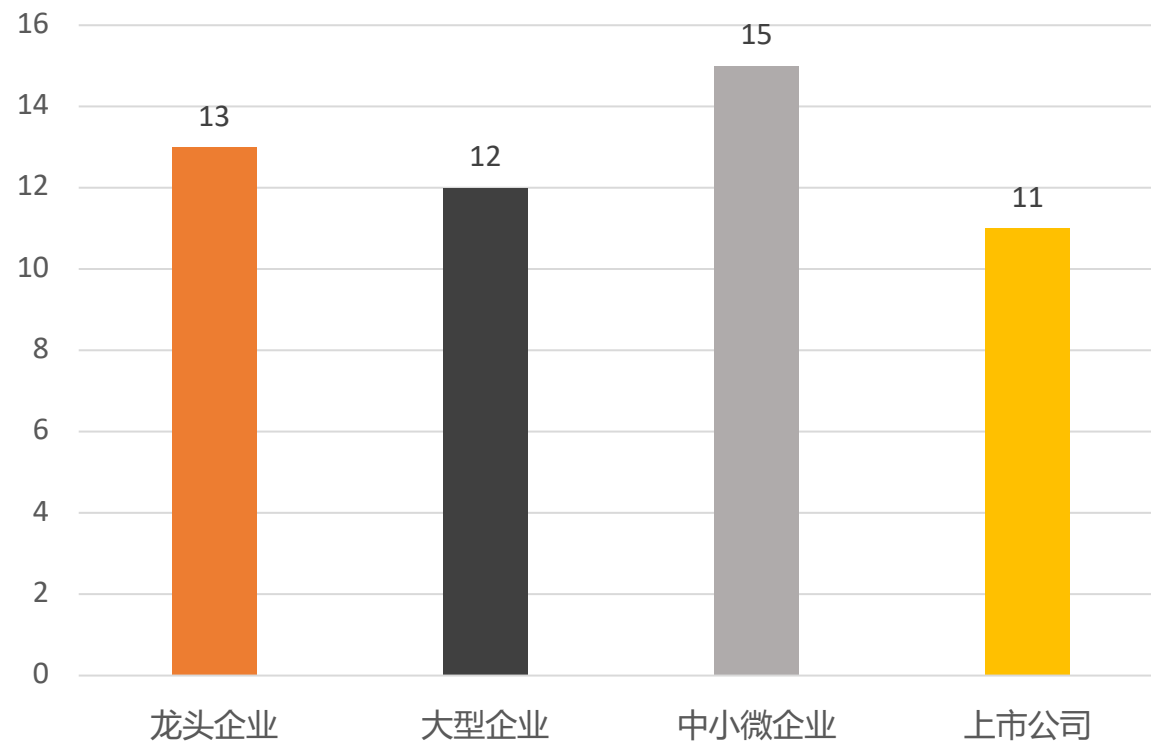


制造



■ 校友企业 ■ 非校友企业

此次招聘会校友企业占比



此次招聘会参会企业规模统计



目录

(按企业名称字母顺序排序,持续更新中,实际以招聘当天为准)

岗位信息		岗位信息	
报喜鸟控股股份有限公司	01	杭州娃哈哈集团有限公司	25
北京拾象科技有限公司	02	杭州韦思登企业管理咨询有限公司	31
长江精工钢结构(集团)股份有限公司(集团总部)	05	杭州协能科技股份有限公司	33
丁香园—观澜网络(杭州)有限公司	07	杭州智嘉企业管理咨询有限公司	35
东方证券杭州市心北路证券营业部	08	吉利科技集团有限公司	37
杭萧钢构股份有限公司	09	精工工业建筑系统有限公司(子公司)	38
杭州佰全物业服务集团有限公司	11	陆浦投资管理集团	43
杭州博行人力资源有限公司	13	绿城房地产建设管理集团有限公司	44
杭州固柢生命科技有限公司	15	魔咕(杭州)文化产业有限公司	45
杭州海康威视数字技术股份有限公司	16	融创中国东南区域集团	46
杭州行致盛房地产服务集团有限公司	20	绍兴柯桥汇明装饰材料有限公司	48
杭州猎客科技有限公司	22	卧龙电驱集团股份有限公司	49
杭州青橄榄网络技术有限公司	24	鲜丰水果股份有限公司	50



目录

(按企业名称字母顺序排序,持续更新中,实际以招聘当天为准)

岗位信息

岗位信息

易链咨询有限公司	53	中信证券股份有限公司杭州滨盛路证券营业部	85
优趣汇(上海)供应链管理有限公司	54		
浙江鼎力工程项目管理有限公司	59		
浙江格家网络技术有限公司	64		
浙江绿筑集成科技有限公司(子公司)	66		
浙江钱江摩托股份有限公司	68		
浙江求是知识产权运营有限公司	70		
浙江水晶光电科技股份有限公司	71		
浙江伟星文化发展有限公司	73		
浙江未来资产管理咨询有限公司	74		
浙江星汉信息技术股份有限公司	78		
浙江一鸣食品股份有限公司	81		
正邦集团有限公司	84		

企业介绍



报喜鸟控股股份有限公司

报喜鸟控股股份有限公司，组建于1996年，是一家以服装为主业，涉足投资领域的股份制企业。2007年，于深交所上市。目前，公司拥有1600多家线上线下融合的销售网点，温州、上海、合肥三大生产基地，年零售收入50多亿元，位列中国服装行业百强企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
CRM经理	运营类	浙江温州	全职	1	3	<ol style="list-style-type: none"> 1、优化CRM系统，通过对既有的会员体系的渗透及了解，提出优化及改善方案，升级会员系统及权益； 2、完成年度新增有效会员指标，针对既有会员的级别提出改善计划，增加会员粘性； 3、根据会员分析与其特征，拟定相对应的各类活动，同时，通过大数据消费洞察，结合会员权利，拟定相对应的会员活动，增加会员满意度和粘性； 4、了解并熟悉会员体系、会员生命周期等，结合会员特点策划符合营销目标的会员活动，线上和线下场景结合，扩大会员群体，提升会员活跃度，增加会员销售转化； 5、进行会员资料、会员生命周期的管理，对会员进行分析和筛选，重点包括新注册未购买会员的转化、活跃会员的重复购买、流失用户的挽留； 6、催化会员活跃度，提升会员销售额占比，提高会员价值贡献率； 7、完善会员积分，会员权益及会员服务体系，针对既有体系，会员情况提出改善行动； 8、基于会员数据，做出积分营销数据分析报告，进行年度会员营销活动策划及执行。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、专科及以上学历，专业不限； 2、5年以上服装、零售行业会员运营管理经验，有丰富的线上线下全渠道会员运营经验者优先考虑； 3、具备丰富的会员体系搭建和会员系统管理经验； 4、擅长以消费者服务为基础的：会员规则、流程优化、客户体验提升、营销、积分运营、活动策划与组织； 5、超强的开拓创新能力，洞察客户需求的能力，客情维护能力，责任心强、自我驱动力强； 6、优秀的分析能力和执行能力，服务精神和团队协作能力，良好的工作热情和学习能力，有亲和力。 	20-40万
活动策划	运营类	浙江温州	全职	1	2	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责编制公司年度促销活动预算，提交年度促销方案，制定与协调各区域促销活动推进时间与方案选择； 2、洞悉活动及客户市场，根据市场的动态、客户要求，能独立完成活动策划案撰写提案； 3、提出活动策划的基本概念，完成活动策划、活动创意、配合执行部进行项目执行； 4、负责所有策划方案执行的跟踪督导； 5、搜集市场活动信息以及竞争对手活动信息，提升品牌活动质量和整体策划能力； 6、负责各类活动中定制礼品的开发和管理； 7、完成公司安排的其他相关工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科以上学历，专业不限； 2、具有优秀的沟通协调能力和有过男装活动策划经验。 	15-18万

北京拾象科技有限公司

谷歌重新组织了互联网信息，淘宝重新组织了零售商品，字节跳动重新组织了多媒体内容，拾象科技致力于应用科学方法重新组织金融资产。拾象由红杉中国科技领域投资人发起，汇聚科技、投资、法律等各领域顶尖人才，在数名一线新经济企业家支持下，由红杉中国投资孵化，于2019年年底成立。过去一年，拾象团队专注全球独角兽股权联合投资市场，完成了对全球头部创新公司的研究全覆盖，带领数十名新经济企业家客户投资近5亿美元，实现了超百万美元的人均创收。新的一年，拾象希望在全球独角兽业务上完成数倍增长，并在生命科学、数字货币等高速增长、具备长期价值的领域做出新的探索。我们希望汇聚这个时代最优秀的人才，给予他们最广阔的空间、最全面的支持和超预期的回报，一起科学组织金融资产，共同打造全球最高效率的投资网络，建设全球资管市场的基础服务设施。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
技术岗	技术类	上海/北京	全职	2	不限	拾象相信更高的技术强度和信 息密度可以更好地解决金融领域问题，我们希望找到具有广阔视野的技术人才，用技术手段帮助拾象挑战业务难题。	你需要符合以下四点中至少一点： 1. 计算机科学基础扎实，对各项软件技术的发展与应用前景有深刻的认识，能够根据产品需求实现相应功能； 2. 具备良好的数理基础，能够根据业务情况抽象出合适的数学模型，并能熟练使用统计学方法验证猜想； 3. 有作为全栈工程师的经验或有成为全栈工程师的愿望，有能力胜任H5网页、移动端APP或微信小程序的开发； 4. 有良好的产品意识与产品思维，可以快速理解拾象的各种业务逻辑与流程，形成清晰的产品需求，在业务团队与技术团队之间建立起高效的沟通桥梁，并推动产品的落地。	面议
研究岗	项目管理类	北京/上海	全职	2	不限	拾象相信金融市场的底层竞争力来自于结构化的信息和知识体系我们希望找到杰出的知识工作者，通过科学组织底层信息，并产出对市场有指导意义的研究。我们过往的研究标的包括SpaceX、Epic Games等全球头部独角兽公司，区块链、量子计算等科技创新方向和中国市场特定行业政策等。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 有独立的学术研究经历，产出过具有原创性的学术成果； 2. 有头部行研的工作经历，产出过具有指导性的行业研究成果。	面议



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
交易岗	运营类	北京/上海	全职	2	不限	拾象相信透明交易架构、系统的交易流程、完善的交易支持和清晰的沟通可以为客户提供最好的交易体验，也相信交易合规、风险控制是业务的必要前提，我们希望找到专业的法律、金融人才支持并推动拾象和客户完成每年数亿美元的投资。	你需要符合以下三点中至少一点： 1. 具备比较完备的金融知识和搭建财务模型的能力，有过一定的金融市场交易经验； 2. 受过比较完备的法律训练，能够在交易架构和法律文件层面提供一定的专业意见； 3. 有律所的工作经历（PE/VC或M&A领域），了解相关交易涉及的法律环节及风险，具备解决相应问题的能力。	面议
市场岗	市场类	北京/上海	全职	2	不限	拾象相信高效的沟通可以降低市场的交易成本，我们希望找到有热情、愿意与人打交道，能够高通量、高保真地传达信息，并有能力构建复杂信息、资产和人脉网络的市场型人才。我们过往打交道的人群包括但不限于中美顶级PE、VC和对冲基金的从业者、一线新经济企业家、超高净值人群、科学家和创业者。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 具备优秀的理解能力和语言组织能力，可以应用不同种类的沟通手段和沟通方式达成信息和情感的传递； 2. 具备拓展人脉网络的意愿、能力和资源，可以定向拓展对拾象有帮助的客户或合作伙伴。	面议
企业效率岗	HR/行政管理类	北京/上海	全职	2	不限	拾象相信降低企业内部沟通、行政和交易成本能够更好地发挥出企业中每个人的价值，我们希望找到严谨细致的支持性人才，运用成熟的企业服务软件收集并处理信息，为公司业务提供支持，提升企业每个环节效率。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 认真细致，热爱信息管理，愿意学习并操作各种企业软件处理信息； 2. 踏实严谨，热爱管理实物资产，能够担当办公室的后勤主管。	面议
创新业务岗	运营类	北京/上海	全职	2	不限	如果你足够优秀，我们愿意因人设岗，支持你探索创新业务。	如果你足够优秀，我们愿意因人设岗，支持你探索创新业务。	面议
技术岗实习生	技术类	上海/北京	实习	2	不限	拾象相信更高的技术强度和信​​息密度可以更好地解决金融领域问题，我们希望找到具有广阔视野的技术人才，用技术手段帮助拾象挑战业务难题。	你需要符合以下四点中至少一点： 1. 计算机科学基础扎实，对各项软件技术的发展与应用前景有深刻的认识，能够根据产品需求实现相应功能； 2. 具备良好的数理基础，能够根据业务情况抽象出的合适的数学模型，并能熟练使用统计学方法验证猜想； 3. 有作为全栈工程师的经验或有成为全栈工程师的愿望，有能力胜任H5网页、移动端APP或微信小程序的开发； 4. 有良好的产品意识与产品思维，可以快速理解拾象的各种业务逻辑与流程，形成清晰的产品需求，在业务团队与技术团队之间建立起高效的沟通桥梁，并推动产品的落地。	面议
研究岗实习生	项目管理类	北京/上海	实习	2	不限	拾象相信金融市场的底层竞争力来自于结构化的信息和知识体系，我们希望找到杰出的知识工作者，通过科学组织底层信息，并产出对市场有指导意义的研究。我们过往的研究标的包括SpaceX、Epic Games等全球头部独角兽公司，区块链、量子计算等科技创新方向和中国市场特定行业政策等。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 有独立的学术研究经历，产出过具有原创性的学术成果； 2. 有头部行研的工作经历，产出过具有指导性的行业研究成果。	280-800元/天



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
交易岗实习生	运营类	北京/上海	实习	2	不限	拾象相信透明交易架构、系统的交易流程、完善的交易支持和清晰的沟通可以为最好的客户提供最好的交易体验，也相信交易合规、风险控制是业务的必要前提，我们希望找到专业的法律、金融人才，支持并推动拾象和客户完成每年数亿美元的投资。	你需要符合以下三点中至少一点： 1. 具备比较完备的金融知识和搭建财务模型的能力，有过一定的金融市场交易经验； 2. 受过比较完备的法律训练，能够在交易架构和法律文件层面提供一定的专业意见； 3. 有律所的工作经历（PE/VC或M&A领域），了解相关交易涉及的法律环节及风险，具备解决相应问题的能力。	280-800元/天
市场岗实习生	市场类	北京/上海	实习	2	不限	拾象相信高效的沟通可以降低市场的交易成本，我们希望找到有热情、愿意与人打交道，能够高通量、高保真地传达信息，并有能力构建复杂信息、资产和人脉网络的市场型人才。我们过往打交道的人群包括但不限于中美顶级PE、VC和对冲基金的从业者、一线新经济企业家、超高净值人群、科学家和创业者。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 具备优秀的理解能力和语言组织能力，可以应用不同种类的沟通手段和沟通方式达成信息和情感的传递； 2. 具备拓展人脉网络的意愿、能力和资源，可以定向拓展对拾象有帮助的客户或合作伙伴。	280-800元/天
企业效率岗实习生	HR/行政管理类	北京/上海	实习	2	不限	拾象相信降低企业内部沟通、行政和交易成本能够更好地发挥出企业中每个人的价值，我们希望找到严谨细致的支持性人才，运用成熟的企业服务软件收集并处理信息，为公司业务提供支持，提升企业每个环节效率。	你需要符合以下两点中至少一点： 1. 认真细致，热爱信息管理，愿意学习并操作各种企业软件处理信息； 2. 踏实严谨，热爱管理实物资产，能够担当办公室的后勤主管。	280-800元/天
创新业务实习生	运营类	北京/上海	实习	2	不限	如果你足够优秀，我们愿意因人设岗，支持你探索创新业务。	如果你足够优秀，我们愿意因人设岗，支持你探索创新业务。	280-800元/天

长江精工钢结构（集团）股份有限公司（集团总部）

成立于1999年的精工钢构集团，是一家集国际、国内大型建筑钢结构、钢结构建筑及金属屋面墙面等设计、研发、销售、制造、施工于一体大型上市集团公司。连续六年蝉联全国钢结构行业第一，同时领先开启了装配式绿色集成建筑、EPC工程总承包的转型升级之路。从“鸟巢”到“凤凰”，从南方到北方，从内地到边疆，从国内到海外。匠心廿载，铸就卓尔不凡。在全球，精工钢构一共打造了各类大型场馆110余座，高层超高层建筑数百座，大型机场航站楼及火车站近70余座！中国当代十大建筑、新世界七大奇迹，精工品牌独占六席！

更多信息请查询公司官网：
<http://www.600496.com>

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监	市场类	绍兴	全职	1	5年以上	1、整合集团资源服务战略客户，带领团队开展市场调研，组织业务公关； 2、关注行业发展形势，敏锐洞悉并把握市场机会；统管销售业务，为各子公司提供项目合作机会，指导各子公司抢占市场份额 3、营销团队建设、管理与培训指导；	1、本科及以上学历，营销类、管理类相关专业，具有5年以上工程项目营销管理经验； 2、熟悉建筑工程行业营销的管理流程，深刻了解本行业业务模式，熟悉项目承接运营模式，了解合同和风险基本控制点，能有效推进销售管理改善及效率提升； 3、具有较强的计划性和预判能力，能够把握和分析行业动态和市场方向； 4、具有较强的组织协调、沟通表达、决断能力及敬业精神，良好的抗压能力。	40-60万
运营总监	运营类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责集团运营管理相关制度建设的统筹和指导工作； 2、负责工程项目运营情况的指导、检查、分析与评估，并督促各公司项目全生命周期运营模式的实施； 3、负责集团运营管理信息化的推进，并指导数据分析体系的建设与完善；	1、本科学历，工程管理类相关专业，10年以上建筑行业工程或生产管理经验，3年以上工程运营管理经验； 2、熟悉建筑施工企业业务运营流程，能结合信息化手段建立工程项目运营管理体系，有效提高运营效率并控制风险； 3、具备较好的规划统筹、组织协调、沟通及经营能力，突发问题的处理应变能力；	30-50万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
法务总监	其他	绍兴	全职	1	5年以上	1、负责集团法务部管理工作，制定并完善法务管理体系与制度； 2、负责起草、审查和修正公司各类法律文书及合同，为公司审查、拟定各类法律文书，出具法律意见书； 3、负责评估、审核公司经营项目的法律风险和政策风险，控制和防范公司运营中的法律风险； 4、参加和配合公司有关的财务、税收、劳动用工、合同管理等检查并提供法律意见； 5、参与公司重大并购或危机处置活动，协助领导、有关部门进行处理；	1、全日制本科及以上学历，法律等相关专业，5年以上大中型企业法务管理经验，具有独立代理商业合同、建筑工程法律诉讼经验，持有律师资格证书； 2、扎实的专业知识，熟悉经济法、公司法、合同法、知识产权法、投融资法规，具备各类法律事务的逻辑判断和分析能力，擅长制度体系建设，能够预防并控制合同中大风风险； 3、工作细致，责任心强，具备良好的职业操守、团队管理和领导能力，较强的逻辑思维和沟通谈判能力； 4、具有良好的行业资源和人脉关系尤佳。	30-50万
采购总监	其他	绍兴/上海	全职	1	5年以上	1、修订与完善采购管理体系与制度，并监督检查、分析和指导采购条线运作情况； 2、负责公司运营过程中各类涉及采购的招投标及合格分供方、分包方的选定，并做好供应商管理工作； 3、负责大宗物资集中采购及管理工作；	1、本科学历，具有采购管理经验5年以上，具有建筑行业供应链管理尤佳； 2、熟悉采购流程中的关键控制点及注意事项，能够较好的控制采购成本和采购风险； 3、熟悉体系制度修订与完善，能够结合企业实际情况优化采购流程和采购管理办法； 4、具备较强的沟通谈判能力、问题分析与处理能力和团队管理能力。	30-50万
安全总监	其他	绍兴	全职	1	5年以上	1、负责修订与完善公司环境、职业健康及安全管理制度，并监督、指导考核各公司的安全管理人员，保障环境、职业健康防护措施的有效性； 2、负责组织对生产线、施工线的环境、安全隐患排查，危害源的评估与控制； 3、负责组织对重大突发事件的应急救援处置和伤亡事故调查，制定预防措施和应急预案；	1、本科及以上学历，5年以上建筑行业安全管理及团队管理经验，持有注册安全工程师资格证书者优先； 2、熟悉建筑行业安全生产的关键控制点，对重大突发事件具有较好的应对方法，能根据企业实际情况制定和完善安全管理办法，保障生产及项目施工的正常进行； 3、具有较强的问题分析与解决能力，沟通与组织协调能力和团队管理能力。	30-50万
招聘总监	HR/行政管理类	绍兴	全职	2	5年以上	1、根据公司业务发展需求，做好人才盘点，制定人才发展规划； 2、负责公司招聘体系的完善； 3、主导制定评估方法、构建面试题库并进行面试官培训； 4、组织开展人员需求分析，制定人才配置计划与招聘计划、开展人员招聘； 5、管理招聘渠道； 6、进行阶段性的招聘偏差分析、评估，并提出改善意见和措施。	1、本科及以上学历，5年以上大中型企业关键岗位招聘经验或3年以上同岗位经验，有猎头经验和资源者优先； 2、熟悉建筑施工行业运营模式与行业内人才任职资格标准； 3、具备招聘体系、人才评估体系等构建能力； 4、具有较好的沟通表达能力、组织协调能力和说服力，良好的抗压能力。	20-40万

丁香园—观澜网络（杭州）有限公司

丁香园是中国领先的数字医疗健康科技企业，通过专业权威的内容分享互动、丰富全面的医疗数据积累、高质量的数字医疗服务，连接医生、科研人士、患者、医院、生物医药企业和保险企业。成立 20 年来，服务上亿大众用户，并拥有 550 万专业用户，其中包含 210 万医生用户，占国内医生总数的 71%。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
建筑设计师	其他	杭州滨江区上峰电商产业园3号楼3楼	全职	1	5~10	岗位职责： 1、根据部门计划的安排，完成相关工作； 2、配合负责人编制建筑设计要求及设计任务书，协调建筑设计出图，组织建筑图纸会审； 3、配合负责人协调建筑专业与其他专业在设计上的矛盾，配合各专业技术部门提供技术服务，确保工程顺利进行； 4、协同现场工程师、监理及时解决施工中有关设计问题，在符合国家设计规范和有关规定基础上，尽量满足使用需求作必要的变更，并将设计修改量控制在合理范围	任职要求： 1、本科及以上学历，年龄35周岁以下，建筑学及相关专业； 2、三年大型建筑甲级设计院建筑专业工作经验，最好具有两年甲方项目工作经验； 3、具有甲级写字楼或中大型商业体项目设计或开发经验； 4、具有景观及精装设计工作的管控能力； 5、具有较好的沟通协调能力，能够对接政府相关部门、设计院等配合单位； 6、具有能够同时处理多项工作的能力； 7、能够完成基础类工作； 8、熟悉各种设备材料	20-30万
建筑机电设计师	其他	杭州滨江区上峰电商产业园3号楼3楼	全职	1	5~10	岗位职责： 1、配合领导安排的项目机电专业设计等各项工作； 2、参与完成机电专业相关设计招标、工程招标工作； 3、参与机电专业报建及相关工作； 4、负责与机电专业设计单位协调相关设计问题； 5、负责项目设计方案论证、设计方案论证、施工图会审、设计交接； 6、负责对项目方案设计、扩初设计、施工图设计中的机电专业技术进行把关； 8、监督项目工程的机电专业施工工艺及质量； 9、对项目机电工程施工技术进行支持； 10、负责对机电工程施工变更进行技术审查，在变更联系单上签署意见； 11、负责解决图纸中出现的机电专业技术问题； 12、参与机电工程的验收工作，并收集有关资料，对工程验收存在的质量问题及时提出整改	任职要求： 1、专科及以上学历，年龄35周岁以下，机电类相关专业； 2、五年大型建筑甲级设计院设备类专业工作经验，最好具有三年甲方项目工作经验； 3、具有甲级写字楼或中大型商业体项目设计或开发经验； 4、具有设备类全专业设计工作的管控能力； 5、具有较好的沟通协调能力，能够对接政府相关部门、设计院等配合单位； 6、具有能够同时处理多项工作的能力； 7、能够完成基础类工作	20-30万

东方证券杭州市心北路证券营业部

东方证券股份有限公司（以下简称“公司”）是一家经中国证券监督管理委员会批准设立的综合类证券公司，其前身是于1998年3月9日开业的东方证券有限责任公司，总部设在上海，现有注册资本69.94亿元。公司于2015年3月23日成功登陆上交所（600958），2016年7月8日H股成功发行并上市（03958），成为行业内第五家A+H股上市券商。

经过20余年的发展，公司从一家仅有586名员工、36家营业网点的证券公司，逐渐壮大为一家总资产达2900亿，净资产超过600亿，员工5000余人、在全国87个城市设有177家分支机构，提供证券、期货、资产管理、理财、投行、投资咨询及证券研究等全方位、一站式专业综合金融服务的上市证券金融控股集团。

公司全资持有上海东证期货有限公司、上海东方证券资产管理有限公司、上海东方证券资本投资有限公司、东方金融控股（香港）有限公司、上海东方证券创新投资有限公司，东方证券承销保荐有限公司，同时作为第一大股东参股汇添富基金管理股份有限公司。

公司将继续秉承“团结 进取 务实 高效”的企业精神，致力于创建“具有国内一流核心竞争力、为客户提供综合金融服务的现代投资银行”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销副总	销售类	杭州钱江世纪城市心北路2030号	全职	1	5	1、负责私人财富中心团队建设、业务管理、合规管理等工作； 2、负责私人财富中心财富管理工作开展，与总部相关业务部门对接； 3、负责前台业务的整体规划与实施，落实营销目标的达成，协助总经理完成收入和利润考核等目标。	1、全日制本科（含）以上学历，金融财经类专业，年龄40周岁以下； 2、具备良好的职业道德和专业素质，无违法违规记录； 3、具备5年以上证券、银行、信托、基金等金融机构团队管理经验； 4、具有较强的学习能力、营销能力与团队管理能力，具有丰富的渠道资源； 5、具有证券从业、基金从业资格，有CFA、CPA、证券投顾资格等优先考虑； 6、达到公司规定的其它条件。	17-44万
财富顾问总监	销售类	杭州钱江世纪城市心北路2030号	全职	1	3	1、完成私人财富中心总经理下达的季度、年度经营指标； 2、负责所辖团队的业务协调和管理，对所辖团队的收入和利润等目标负责。	1、全日制本科（含）以上学历，金融财经类专业，年龄40周岁以下； 2、具备良好的职业道德和专业素质，无违法违规记录； 3、具备3年以上证券、银行、信托、基金等金融机构团队管理经验； 4、具有较强的学习能力、营销能力与团队管理能力，具有丰富的渠道资源； 5、具有证券从业、基金从业资格，有CFA、CPA、证券投顾资格等优先考虑； 6、达到公司规定的其它条件。	17-38万
机构业务总监	销售类	杭州钱江世纪城市心北路2030号	全职	1	3	1、负责机构业务队伍建设、业务管理、合规管理等工作； 2、负责私人财富中心机构业务工作开展，与总部相关业务部门对接； 3、完成私人财富中心总经理下达的季度、年度经营指标。	1、全日制本科（含）以上学历，金融财经类专业，年龄40周岁以下； 2、具备良好的职业道德和专业素质，无违法违规记录； 3、需具备3年以上证券、银行、信托、基金等金融机构团队管理经验； 4、具有较强的学习能力、营销能力与团队管理能力，具有丰富的渠道资源； 5、证券从业、基金从业资格，有CFA、CPA、证券投顾资格等优先考虑； 6、达到公司规定的其它条件。	17-38万

杭萧钢构股份有限公司

杭萧钢构股份有限公司位于浙江省杭州市，成立于1985年，拥有员工5000多人，被列入住建部首批建筑钢结构定点企业，是国内首家钢结构上市公司（股票代码：600477），国家首个“钢结构住宅产业化基地”，首批“国家装配式建筑产业基地”。

杭萧钢构拥有10余家全资或控股子公司，100多家参股公司，总占地面积3000余亩，生产规模已跃居行业首位。

杭萧钢构与浙江大学、同济大学、福州大学、西安建筑科技大学等多所著名院校和研究所建立了密切的合作关系，拥有院士工作站、博士后科研工作站，国家级企业技术中心。

杭萧钢构参编、主编40多项国家、地方、行业标准及规程规范，获得100多项工程获鲁班奖、中国钢结构金奖、省（市）钢结构金奖等行业奖项，浙江省科技进步奖，浙江省专利金奖，并先后获得400余项国家专利成果。

杭萧钢构具有房屋建筑工程施工总承包壹级资质、钢结构工程专业承包壹级资质、中国钢结构制造企业资质（特级）等行业资质。通过了美国钢结构协会AISC认证、新加坡钢结构协会SSSS认证、欧盟EN1090认证、ISO质量、环境、职业健康等管理体系认证。汉德邦CCA板获得中国环境标志产品认证、CE认证等国内国际权威认证。杭萧钢构被评为中国工程建设标准化协会单位，中国建筑金属结构协会副会长单位，中国钢结构协会副会长单位等国家荣誉单位。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
结构工程师(研发)	技术类	杭州上城区瑞丰国际商务大厦	全职	6	/	1、对钢结构高层建筑体系进行研发突破； 2、关注国内外结构相关前沿的信息和知识，储备外界有效信息，提供研发方向乃至方案； 3、熟悉工程技术领域法律法规及政策，熟练ansys或abaqus等有限元分析软件，动力弹塑性时程分析相关软件并有工程经验的专业人员。	硕士及以上学历，工学、理学相关专业	面议



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
结构设计师	技术类	杭州上城区瑞丰国际商务大厦	全职	30	/	1、参与及负责项目的方案、施工图及加工详图设计； 2、参加相关公司的课题的技术研发工作； 3、有较强的力学及专业功底，有较强的责任心。	本科及以上学历，工学、理学相关专业	面议
项目代表	销售类		全职	30	/	1、与国内当地各级政府、相关立项审批部门及当地设计院、专家顾问建立对口联系，确保常态联系拜访，并邀请到公司参观考察； 2、搜集建筑行业相关信息，实时获取项目信息； 3、策划有竞争力的商务、技术投标方案，付款风险条款评审，中失标原因分析评估改进。	本科及以上学历，工学、理学、管理学相关专业	面议
智能制造储备干部	其他		全职	5	/	1、协助数字化转型，实现集团装配式建筑的数字化和智能化生产； 2、实现集团包括员工在线、产品在线、管理在线和客户在线的四个在线智能化运营。	硕士及以上学历，理学、机械工程、工学相关专业	面议
生产管理	其他		全职	30	/	1、根据生产计划组织落实工序生产安排、人员排班安排； 2、负责生产技术工艺的执行，监督实际生产过程中规范作业执行情况； 3、负责生产现场6S可视化管理和安全作业等。	本科及以上学历，工学、理学相关专业	面议
施工管理	其他		全职	20	/	1、参与施工组织设计及施工方案的编制； 2、组织对作业人员进行技术、质量交底，以确保工程按规定要求施工，达到质量要求； 3、按规范及工艺标准组织施工，并对施工过程进行检查、指导，保证施工进度、质量和安全。	本科及以上学历，工学相关专业	面议
战略投资	其他		全职	6	/	1、根据公司经营方向、战略规划，做好集团和分子公司战略执行，确保与公司的战略规划一致； 2、对标杆企业、竞争企业的经营模式、发展战略、业务范畴等进行研究； 3、立足公司所在行业进行细分领域的业务研究，为公司核心研发部门提供市场信息。	硕士及以上学历，经济学、管理学相关专业	面议
人力资源专员	HR/行政管理类		全职	2	/	1、负责招聘、培训、人事行政等工作的综合管理； 2、参与协助人力资源战略规划的落地，参与人力政策、方案和流程的建立、优化或日常推进工作。	硕士及以上学历，专业不限	面议

杭州佰全物业服务集团有限公司

杭州佰全物业服务集团有限公司（佰全物业集团）成立于2001年11月，公司服务内容包括物业管理服务、案场服务、顾问咨询服务与增值服务，服务对象涵盖写字楼、办公楼、产业园、综合体、学校、银行、城市公园等多种物业类型，拥有国家物业管理一级资质，是浙江省综合实力最强的独立第三方物业服务企业之一，现为中国物业管理协会理事单位、杭州市物业管理协会理事单位。多次被评为中国物业管理服务优秀品牌企业、中国特色物业服务领先企业和中国物业管理市场化运营领先企业，连续六年被评为“中国物业服务百强企业”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
运营副总裁	高级管理类	杭州市下城区	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1. 根据公司提出的战略目标，制定公司战略规划、经营目标，配合总裁主持公司的日常经营管理工作，检查、督促和协调各项业务工作进展； 2. 主持领导公司各业态项目的市场开发和经营管理工作； 3. 建立和健全公司管理体系与组织结构； 4. 对内协调本部门与其它部门的联系，对外建立良好的公共关系。 5. 上级领导交付的其它类工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 年龄35-50周岁之间，全日制本科及以上学历，工商管理、物业管理、房地产经营管理等相关专业； 2. 十年相关行业及5年以上副总经理以上岗位，有知名品牌物业管理工作经验，熟悉写字楼、综合体、住宅等多业态开发经营与管理模式； 3. 具备全局意识和协作精神，有较强的领导能力、沟通协调能力、执行力、商务谈判能力。 	25-30万
储备项目经理	运营类	杭州市下城区	全职	若干	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责对公司下达的各项经济指标和管理目标，进行分解，并组织落实，确保完成； 2. 负责物业项目日常物业服务管理工作； 3. 处理业主的反馈与建议，提升服务满意度； 4. 负责项目工程、保安、保洁、客服现场管理及执行情况的检查监督； 5. 与有关政府部门（交通，环保，公安等）保持良好的外联关系；负责与甲方针对物业的管理、运营沟通对接； 6. 检查、督促、考核部门员工严格执行各项制度，加强内部管理，提高工作效率； 7. 完成项目月度、季度、年度的收费工作； 8. 做好项目业主委员会工作筹备与对接工作开展； 9. 完成领导交办的其他工作； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、大专以上学历，具有物业管理经理上岗证； 2、三年以上相同岗位管理经验，有小区、写字楼、商业综合体等项目工作经验优先； 3、熟悉物业管理工作流程和环节； 4、熟悉办公自动化软件操作，良好的口头和书面表达能力； 5、有较强的计划、组织、领导、协调、控制、督导能力，具备全面统筹大型综合物业的能力； 6、有良好的职业素质与服务意识，为人热忱有礼，工作仔细认真； 	15-25万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
市场开发总监	运营类	杭州市下城区	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责市场信息渠道建立,收集市场信息并根据公司市场定位制定切实可行的市场拓展方案; 掌握了解所负责区域客户的相关需求,建立并维护良好的合作关系,拓展区域内相关合作资源; 配合业务发展需要,搭建市场拓展体系和标准,同时进行公司品牌的市场推广,促进公司广泛的业务合作; 新项目的跟踪、接洽、项目勘察,项目情况立项报批等; 负责新项目的投标小组组织、标书编制; 对目标市场动态信息的收集、汇总,市场信息数据库的建立,同时,负责对市场进行调研,结合公司状况建立市场拓展标准化流程及指导意见等制度; 负责对外处理公共关系,支持分支结构的市场拓展工作; 制订月度、季度及年度市场拓展工作计划,做到坚决执行和落实。 	<ol style="list-style-type: none"> 市场营销、管理类及其他相关专业; 5年以上物业管理行业经验,其中:需至少包含3年以上市场拓展相关工作经验; 熟悉国家招投标法律法规及政府采购流程,熟悉项目招投标工作流程; 具有较强的谈判、协调能力及抗压力,同时,有较好的下属培养能力; 具有大型写字楼、政府物业、商写物业管理经历或市场拓展经历者优先。 	28-40万
物业工程经理	运营类	杭州市下城区	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 制定贯彻执行有关设备设施和能源管理方面的工作规章制度。 在“安全、可靠、经济、合理”的前提下,及时指导各项目做好节约能源工作。 组织编制各种设备的保养、检修计划,并组织实施。 组织拟订设备管理、操作、维护的各种规章制度,落实下发并指导、监督各项目公司执行。 负责前期项目筹备,承接查验工作配合。 负责大厦综合性设备指导操作与维修维护,确保设备正常运行; 负责下属单位工程管理工作质量的督导和考核,对不合格项提出整改意见。 完成品质中心领导交办的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 大专以上学历,有过5年以上物业工程主管以上工作经验; 持有相关的证书(高配电工证、消防安全证、电梯管理员证); 针对工程类水电、特种设备、消防监控、高配等设备维修技术熟练,业务能力强; 熟悉电脑软件操作,办公软件、CAD软件、图纸等; 可接受临时性外派工作。 	12-15万

杭州博行人力资源有限公司

杭州博行人力资源有限公司 (boxing) 是一家专业的咨询式猎头服务机构，一直秉承着“将合适的人才放在合适的位置”及真诚、专业、服务、创新的价值理念，坚持以真诚求竞争，以专业求生存，以服务求效益、以创新求发展的经营模式，致力于为企业寻访合适的中高端人才，成为行业内的领跑者。Boxing依托创始人十余年人力资源行业从业经验，服务企业达500余家，重复续签率达80%，拥有庞大的中高端人才数据近200万，主要分布在大健康、医药、环保、金融、互联网、人工智能及先进制造业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监		杭州	全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司战略目标，制定部门的销售策略和品牌建设； 2、制定销售管理制度，组织实施培训，提高销售人员的综合素质与销售技巧； 3、负责部门员工的考核与监督，实现团队运营的良性发展，不断提升公司产品在市场中的占有率； 4、组织搜集行业政策、竞争对手及客户信息等，分析市场发展趋势，为公司重大决策提供支持； 5、负责协助重要客户的维系和开拓工作，与重要客户保持良好业务关系； 6、搭建顺畅的晋升通道，做好人才储备，完成部门人员梯队建设，保证销售团队稳定； 7、履行公司制度及体系规定的，本岗位应有的其他职责，享有履行职责应有的权力。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、暖通、电气自动化、市场营销、电子、机械等相关专业本科以上学历；具备心理学、销售管理、销售技巧等方面的培训经验； 2、五年以上产品在轨道行业、药厂工程项目或制药设备行业的销售工作经验优先，其中三年以上担任销售部门总监、经理或负责人； 3、具有优秀的销售技巧，较强的市场策划能力和运作能力；具有较高的综合素质，能够迅速掌握与公司业务有关的各种知识； 4、具有优秀团队管理能力，组织、协调、沟通、出色的人际交往、社会活动能力、敏锐的洞察力及优秀的公关能力； 5、具有很强的判断与决策能力，计划和执行能力；具有销售激情，团队合作精神，责任心强，能适应出差。 	固定3万/月+绩效提成
总裁办主任		杭州	全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 1、总裁办行政管理； 2、接待参观工作； 3、协助董事长、总裁推动内部项目管理、改革推动落实事业部各部门,跟进工作运营及进度。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科毕业，有过集团化企业总裁办经验； 2、形象气质佳 	30万左右

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财富中心 总经理		杭州	全职	1		1、负责理财团队的搭建及管理工作，包括人员招募、培训、绩效考核以及日常工作的辅导监管； 2、根据团队业绩指标，带领团队成员开发高净值客户，达成销售目标。 3、负责高净值客户的开拓、维护及服务工作，为客户提供专业的投资建议并制订专属的资产配置方案； 4、为客户提供金融产品相关的信息支持，做好售后跟踪与服务提升客户满意度和忠诚度； 5、配合公司营销宣传、带领团队进行市场推广及各类产品路演等活动；	1、本科及以上学历，金融、经济、投资、市场营销、销售管理等相关专业； 2、3年及以上金融行业工作经验，2年及以上团队管理经验； 3、熟悉市场各类理财产品、熟悉有关政策法规和相关金融知识，并有一定的客户资源及渠道； 4、为人热情、善交际，成就动机，抗压性强、沟通协调能力强； 5、有基金从业资格、CFP、AFP优先考虑。	固定30-50万+提成
人资总监		杭州	全职	1		1.根据企业发展战略要求，制定企业人力资源发展规划； 2.全面统筹规划人力资源开发及战略管理，拟定人力资源规划方案，并监督各项计划的实施； 3.建立并完善人力资源管理体系，研究、涉及人力资源管理模式（包含招聘、培训、绩效、薪酬及员工发展等体系的全面建设），制定和完善人力资源管理制度； 4.贯彻实施人力资源管理制度，并根据实际情况不断进行修订与完善； 5.负责对企业人力资源管理各个模块的工作进行监督、指导与控制； 6.负责人力资源管理相关事务决策的审核或审批工作； 7.向公司决策层提供人力资源、组织机构等方面的建议并致力于提高公司综合管理水平，控制人力资源成本； 8.负责企业文化的建设与完善，树立良好的企业形象； 9.及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题，指导员工职业生涯规划。	1.具备10年以上大型企业人力资源管理经验，有医药行业、或制造业背景优先考虑； 2.具有较高的战略思维和极强的逻辑思维能力，具有出色的业务敏感度，思路清晰严谨； 3.具备较强的实操能力，熟悉人力资源管理相关知识体系，精通各人力资源管理模型的设计与运作； 4.能承受高强度工作压力，具备很强的执行及协调能力，全面推动、监督、跟踪人力资源管理各项制度的落实和效果。	30-40万
政府事务 总监		杭州	全职	1		一、岗位职责 全面负责公司政府事务，充分挖掘企业科技创新优势，匹配国家及地方各类科技创新扶持政策，具体工作如下： 1.挖掘、整合公司现阶段与未来所需的社会资源，拓展和维护政府关系网络，协助制订公司政府事务战略规划和工作计划； 2.负责公司与政府部门、行业协会日常工作对接，建立信任顺畅的沟通渠道； 3.负责公司高层进行政府领导、重要客户的接待与洽谈工作； 4.组织安排公司高层参加政府与行业重大活动，提升公司在各级政府层面的认知度及品牌形象； 5.牵头公司政府项目组织、申报、运作和资源调度，负责公司重大战略项目的洽谈与落地； 6.为公司业务发展争取政府资源，满足公司发展需求，解决实际问题； 7.企业公共事件的评估和处理。	1.统招本科及以上学历，党员优先考虑； 2.普通话标准，具有较佳的个人形象和气质，谈吐大方得体； 3.从事政府公共关系工作5年以上，能独立策划、编写各类申报材料； 4.具备很强的语言表达、沟通协调以及对复杂问题的分析、判断、决策能力； 5.了解互联网行业，具备互联网思维，有持续的学习力、思考力和创新意识，适应互联网行业快速、高效的风格，有很强的抗压能力； 6.熟悉政府组织架构及办事流程，具备较强的政府公文写作能力； 7.具备较强的政治敏感度，有政府相关从业经验或在企业内从事过政府事务工作优先。	30-50万

杭州固抵生命科技有限公司

身心锻炼神器——固抵机器人·学霸锻炼机，增强体质、提高成绩，释放压力、缓解焦虑，改善亚健康、提升学习力。机器人辅助锻炼，航天训练家庭化、太极推手智能化、足底推拿自动化。融合经典智慧与现代科技，已在全球49个国家进行核心基础专利布局，已出版《你能上北大》。抵[dǐ]者，本也。固抵®专注于教育&健康高科技领域，以“中正安舒·深根固抵”为理念，以“培养精英·酿造幸福”为使命，由华为系、浙大系、北大系团队联合创办，已有多位用户成为投资人，包括中国杰出商界女性、深港双上市、生命健康领军企业创始人。网址: www.GuDi.vip 微信公众号：固抵 GuDiXT

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
CEO	高级管理类	杭州	全职	1	不限	全面负责创新项目执行	正直敬业、阳光积极，有爱心、有领导力、有创新精神；认同并带头践行“中正安舒·深根固抵”价值观，承诺以“培养精英·酿造幸福”为使命；喜爱教育、健康、国学经典、中医药、太极拳者优先。	工资+期权
CMO	市场类	杭州	均可	1	不限	负责创新项目市场营销	正直敬业、阳光积极，有爱心、有开拓精神；曾受或正受亚健康困扰者优先。	工资+期权
COO	运营类	杭州	全职	1	不限	负责创新项目运营	负责创新项目运营：机器人辅助锻炼，激发内在活力、净化身心环境、唤醒内在意识、释放潜在能量、促进自我改善、实现综合提升；曾受或正受亚健康困扰者优先。	工资+期权
合伙人	其他	杭州	均可	3	不限	战略资源合作	认同并践行“中正安舒·深根固抵”价值观，愿以“培养精英·酿造幸福”为使命；曾受或正受亚健康困扰者优先。	股份分红
营销总监	销售类	杭州	均可	3	不限	负责创新产品营销推广	正直阳光，有较强营销经验；曾受或正受亚健康所困者优先。	工资+期权
运营总监	运营类	杭州	全职	3	不限	负责创新项目行业运营	正直阳光，有较强运营经验；曾受或正受亚健康所困者优先。	工资+期权
销售经理	销售类	杭州	均可	5	不限	创新产品销售	正直阳光，有一定销售经验；曾受或正受亚健康所困者优先。	工资+提成

杭州海康威视数字技术股份有限公司

海康威视是以视频为核心的智能物联网解决方案和大数据服务提供商，业务聚焦于综合安防、大数据服务和智慧业务，构建开放合作生态，为公共服务领域用户、企事业用户和中小企业用户提供服务，致力于构筑云边融合、物信融合、数智融合的智慧城市和数字化企业。

公司全球员工超40000人（截止2019年12月31日），在中国内地拥有32家省级业务中心，在港澳台地区及海外国家/地区有59个分支机构（截止2020年7月30日）。

海康威视秉承“专业、厚实、诚信”的经营理念，践行“成就客户、价值为本、诚信务实、追求卓越”的核心价值观，不断创新，不断发展多维感知、人工智能、与大数据技术，为人类的安全和发展开拓新视界。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
组织探索 实践研究 员	HR/行政 管理类	杭州	全职	1	3	1、组织探索研究-70% ① 能够理解“所指定的实践探索课题”的目的和主要思路，并能够在此基础上，提出自己的建议，丰富并完善实践行动计划； ② 能够进行定性和定量的实践设计，协助进行探索性实践采样和分析，参与结果讨论； ③ 需要能够在主思路的指导下，进行实践成果书面汇报（包括工作实践报告的输出，Word、PPT和思维导图的输出），并逐步承担起分享和教育影响的角色职责。 2、理念建设-30% 剥离造成主观认知差异的显性因素，验证观点的效度，纠偏主观认知偏见，促进内部建立科学的人才信念系统。	1、喜欢不断拓展自己的认知边界，不一味执着固守于自己的主观见解，对经验保持持续地开放性，不排斥新理念，不断检视和迭代自己的主观认知； 2、对组织实践研究有着浓厚兴趣，对于规律性的东西感兴趣，不拘泥于表象；有强大的洞察力，有好奇心；对于应用性的实践探索感兴趣； 3、能够参与讨论，提出实践研究假设，并设计方案，采样处理加以证明； 4、能够熟练地使用工具处理数字信息，能够从数字中洞见现实；同时，又不会受限于数字信息； 5、硕士及以上，3年及以上工作经验，有业务领域工作与人才项目经验者优先； 6、有“质性研究”经验者优先；有过发表研究论文经验者优先。	40-70万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
传播策划经理	运营类	杭州	全职	1	3	1、共识沟通与策略制定-20% 在理解部门整体战略和工作基础上，锁定沟通对象，针对性制定共识沟通策略和计划，并推动落地执行，在不同层次建立人才共识。 2、渠道管理与内容生产-40% ①刊物、课件、论坛等媒介渠道的开发管理，基于海康特色以最具效率的形式在公司内部特定受众中传播价值观与人才信念。 ②文章、课件等内部沟通内容的创意、制作、编写，推动部门对外沟通内容的标准化，提高对外沟通的专业度。 3、活动策划实施-40% ①根据部门年度计划，系统性策划安排内部主题活动和年度刊物，将部门成果和积淀经验内部交流传播。 ②根据识人评鉴项目发展需求，对接外部高价值资源，组织识人评鉴队伍深度交流、参观学习。	1、具备强大的聆听能力与较好的独立思考能力，认同部门工作主题和价值； 2、文字功底扎实，有丰富的价值观体验和文化传播经验； 3、有一定的活动策划、组织、传递经验，善于打造良好的活动氛围； 4、marketing和创新意识强，能以丰富的idea承载和推广传播内容； 5、掌握PS/AI等设计软件的基本操作技能，具备视频剪辑能力或有视觉表达经验者优先。	40-70万
潜才资源管理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	3	1、对于潜才资源的运营和管理，并能够将对他们的阶段性评估输入给业务部门； 2、在跟资源和业务的紧密互动中，基于运作经验和分析，能够在孵化逻辑和项目设计面进行版本迭代输出。 3、输出适合海康业务端的《孵化手册》，并能够培训并帮助新的业务单元向有孵化意识和能力的业务单元顺利转型。	1、最重要的两点：一是质朴、踏实的心，二是独立思考的能力。 2、系统性、逻辑性思考能力强，能快速厘清事物主干，抓住核心大脉络，积极思考提供解决方案。 3、能相对独立进行项目运营管理，交付结果，输出价值。 4、如果具备以下特点，可能有其他闪光点，但这个岗位可能并不适合： 1) 总是在寻找标准、清晰明确的信息，与“不确定性”共生的能力弱； 2) 囿于已有套路、模式，无法从本质、朴素的逻辑思考问题； 3) 该岗位的定位是高水平的个体贡献者，无法满足管理大团队的诉求。	30-40万
HRBP	HR/行政管理类	杭州	全职	3	3	1. 担当业务部门负责人的人力资源顾问与合作伙伴，为组织发展提供人力资源支持，定期进行组织盘点，在招聘、培训、绩效考核、薪酬、员工关系等方面为业务部门提供有效的解决方案并实施； 2. 主动与事业部管理层、一线主管及员工进行多种形式的接触和有效沟通，保证信息在不同层级间的有效传递； 3. 开展员工访谈，掌握员工动态和个人需求，并协助部门开展员工关怀活动和培训； 4. 在业务部门内推动公司层面的变革，负责完善业务部门人力资源的制度、流程、体系；提升人力资源运作效率； 5. 对业务有洞察力，快速学习并推进到业务团队的发展，协助部门进行内部组织结构优化，提高团队凝聚力，提高核心员工的稳定性。 6. 传承公司文化，发扬价值观，建设沟通渠道，保证组织的持续健康成长。	1. 本科及以上学历，3-5年及以上人力资源工作经验，在培训模块有丰富的经验。，有互联网公司或HRBP/HRM经验优先考虑； 2. 具有良好的业务理解力和洞察力，能够从外部市场+内部业务角度形成深刻理解，进行HR的工作规划以及对应方案； 3. 有亲和力；能够从组织文化和团队建设角度进行诊断和设计，促进组织能量的提升； 4. 优秀的沟通协调和关系建立能力，能够胜任多任务多角色的工作环境； 5. 强烈的自我驱动力，较强的快速适应、学习能力及抗压能力。	30-50万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
组织发展经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、集团公司职位体系建设（包括：职位族群、序列、职级等），为员工发展搭建基础； 2、能够协助领导根据企业战略及企业文化、岗位体系等完善任职资格体系，建立并优化任职资格标准； 3、根据任职资格标准实施人员的能力评估，优化认证评审方法提升评审效率及效果； 4、有效推动任职资格体系在培训发展、晋升、人才盘点等的应用于落地。	1、全日制本科及以上学历，社会学、心理学、管理学、人力资源等优先； 2、5年以上人力资源相关经验，有任职资格相关工作经验，具有咨询公司经验优先； 3、熟悉胜任力和任职资格相关知识，对任职资格体系建设和运作有较深入的认识； 4、逻辑思维严谨，有较好的数据分析、书面表达能力； 5、沟通协调能力强、业务协同意识良好，具备一定的系统思维和工作推动能力。	30-50万
培训经理-领导力	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、承接公司战略及人才发展体系的输出，搭建企业领导力发展体系； 2、对管理人员能力现状进行分析诊断，制定培训发展策略，设计学习项目； 3、提炼和完善公司内部的案例库，组织开发培训课程，输出高质量课程包； 4、作为项目负责人，组织相关学习项目的落地实施、评估与迭代。	1、全日制本科以上学历，人力资源管理或相关专业为佳；2、具备大中型企业五年以上培训工作经历，其中包含领导力培训设计与实施，课程开发的完整项目经验；3、熟练掌握学习项目设计理论及相关技能； 4、熟练掌握课程设计与开发技术，掌握引导技术； 5、熟练使用培训所需各类媒介、精通Office软件。	30-50万
薪酬福利经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、设计、完善薪酬福利管理政策、制度与工具，并不断进行优化； 2、完善优化薪酬福利管理体系监控管理机制，有效执行并确保公司薪酬福利管理的相关政策、制度、流程的实施； 3、关键数据统计与分析，定期输出人工成本、效能分析报告； 4、通过薪酬管理课程等方式，为业务部门管理者开展薪酬管理工作提供培训、指导和支持。	1、全日制本科及以上学历； 2、熟悉薪酬福利管理知识，具有5年以上企业薪酬福利工作经验，IT行业背景或咨询经验者优先考虑； 3、良好的分析和解决问题的能力，数学逻辑清晰； 4、品行端正，认真细致，责任心强，有良好的沟通表达能力和团队协作能力，能承受一定的工作压力。	30-50万
招聘经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、盘点公司整体人力资源现状，洞察外部人才市场动态，结合战略规划以及需求诊断，推动人才引进与渠道策略的制定与落地并为业务提供人才引进建议； 2、组织业务调研，优化目前招聘面试流程，驱动人才引进质量的不断提升； 3、参与公司人才标准的梳理，基于任职资格及胜任力模型，开发校招/社招不同场景所需的人才评价工具，推动人才评价技术在招聘领域的专业应用； 4、针对面试官团队及招聘团队进行专业赋能，不断提高团队的识人能力。	1、全日制本科以上学历，5年以上招聘相关经验，熟悉各种招聘模式和渠道，有国内外知名咨询公司或猎聘背景优先； 2、熟练掌握组织诊断、工作分析、人才评价方法、招聘体系建设等工具与方法； 3、具备优秀的分析判断能力，逻辑思维、沟通协调及团队合作精神。	30-50万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务BP	财务类	杭州	全职	2	5	<ol style="list-style-type: none"> 1. 根据公司业务战略, 协助业务部门制定整体业务规划, 负责业务财务管理; 2. 全面参与到业务经营过程中, 了解业务各个环节, 在业务发展过程中提供合理的财务解决方案以适应业务新的变化; 3. 主导业务IT系统蓝图设计及系统上线; 4. 动态跟踪整体经营业绩, 全面参与计划和业绩管理, 并做好业绩评价; 5. 根据业务实际发展情况, 为业务提供相应的运营分析报告, 提供建议, 为业务决策提供支撑; 6. 梳理业务业务场景, 固化流程及财务操作; 7. 从运营角度分析存在的问题, 过程跟踪, 解决问题, 提高业务整体运营效率; 8. 根据业务发展规划, 制定资金预算、筹资计划及过程收付现金流管理。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历, 财务、会计类专业; 2. 5年以上企业财务工作经验, 2年以上企业财务管理及分析工作经验; 或会计师事务所3年以上项目经理经验; 3. 要求了解公司整体财务运作机制; 4. 熟悉国家会计法规, 了解税务法规和相关税收政策; 5. 具备较强的分析能力和预测能力; 6. 具备较强的责任心、主动性以及沟通协调和团队协作能力; 7. 拥有CPA及类似资格、四大会计师事务所工作经验者或者海外留学经验者优先。 	30-50万
税务经理	财务类	杭州	全职	2	5	<ol style="list-style-type: none"> 1. 对业务和行业不断了解, 结合专业的税法知识, 负责所支持业务的税务分析、税务咨询等事项; 2. 对涉税流程不断的进行优化; 3. 与外部监管机构建立并维持良好的工作关系, 对新业务面临的相关涉税事项制定合理的税务规划; 4. 对重大的业务事项(并购重组)进行税务分析, 提供税务分析报告; 5. 从集团层面考虑转让定价工作; 6. 定期对所支持业务开展税务流程自查工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科或以上学历, 财务或税务相关专业; 2. 具有5年以上税务工作经验, 精通国内的税收法规; 3. 有强烈的责任心和求知欲, 对快速变化的税收法规和公司业务有快速的学习能力和适应力; 4. 沟通能力和抗压能力强; 5. 熟练使用Office办公软件; 6. 有四大会计师事务所、或者大型企业税务部门工作经验的优先考虑。 	30-50万
财务报告经理	财务类	杭州	全职	2	5	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司的会计核算制度, 全面负责公司境内外公司会计总账核算及报表编制工作, 对财务报告整体的准确性、合理性、及时性负责。 2、根据具体业务场景, 组织确定各类业务核算维度, 及时调整核算规则; 3、审查国内外子公司核算是否符合内部核算规则, 督促财务管理各项制度的有效实施; 4、负责对接各项内、外部审计工作; 5、全面配合IPO上市工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历, 会计、税务、审计、财务管理等相关财经专业; 2、从事财务工作5年以上, 具有CPA或者ACCA, 四大会计师事务所工作经验优先 3、熟悉中国会计准则, 熟悉中国会计财务制度以及其他相关财务制度或规定, 熟练操作SAP和常规办公软件; 4、良好的中文、英文口头及书面表达能力; 5、具有良好的沟通和团队协作能力, 严谨、踏实、主观能动性较强。 	30-50万
核算会计(资金)	财务类	杭州	全职	2	3	<ol style="list-style-type: none"> 1. 支持公司结算系统的日常操作与管理; 2. 结算完成后与相关部门进行核对、沟通; 3. 为客户办理收付款业务; 4. 核对合同完整性, 合规性; 5. 整理、盘点、管理资金帐实; 6. 资金日报编制与报送; 7. 协助结算主管业务维护和优化结算流程; 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制本科及以上学历, 财务管理、会计等专业 2、熟悉国家财税法律规范、财务核算、管理、分析、预测等财务制度和业务; 3、良好的口头及书面表达能力, 英语能作为工作语言优先; 4、能熟练使用Office办公软件, 有SAP财务系统经验者优先; 5、工作细致, 有较强的执行力和沟通能力, 可以适应快节奏工作环境; 6、具有良好的沟通和团队协作能力, 良好的职业操守, 严谨、踏实 	20-35万



杭州行致盛房地产服务集团有限公司

2014年，行致盛创立，取意“同敦行，共致盛”的核心经营理念。

业务特色：中高端改善住宅全案独家代理

行致盛，由杭城地产名企——欣盛房产十年营销团队精英打造而成。以谙熟“东方润园”、“东方郡”、“东方福邸”等知名项目的专业营销手法，专注于全案推广中的每个细节和迅速的执行力、造势而变的创新精神，及历经杭州楼市十余年变幻而积累的优秀口碑，立志成为杭州最具专业水准及服务品质的地产营销机构。

团队优势：专业、极致、创新、共赢

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
房地产市场研究员	市场类	杭州滨江区	全职	1	1	1.负责宏观信息、区域房地产市场、竞争对手、重点楼盘和其它市场信息收集分析研究，发布定期周报、月报、半年报； 2.负责本区域重点地块的项目可行性研究工作； 3.负责项目定位研究工作。	1.本科及以上学历，具备良好的逻辑思维和数据能力分析能力，能够通过对区域市场进行研究分析，提炼出有价值的投资和拓展建议； 2.具备一定的沟通表达和组织协调能力，能够独立开展和组织市场研究； 3.熟悉杭州周边城市房地产市场，国家和地区房地产方面的政策法规； 4.了解房地产行业知识和业务开发流程； 5.具备较强的文字写作能力，能够独立完成各类可研报告的撰写。	6-8K



行致盛
STRIDESAN



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总经理助理	高级管理类	杭州滨江区	全职	3	1	1、协助公司领导制定战略规划、年度经营目标任务及各阶段工作计划;起草公司工作总结和其他文件; 2、上传下达,协助总经理协调各部门关系,推动公司高效运作,必要时可单独召集业务沟通会议或工作会议; 3、撰写公司总经理办公会议、专题研讨会议纪要,并盯催重点工作落实情况和经营目标达成情况,提供分析意见及改进建议; 4、配合商业项目市场信息调研,整理调研报告,提出策划思路; 5、营销、方案策划与实施组织及现场活动的策划及组织; 6、配合总经理处理外部公共关系(重要客户等)。	1、学历:本科及以上(第一学历985、211统招本科优先); 2、专业:管理类相关专业毕业优先; 3、行业从业经验:三年以上; 4、掌握系统的商业地产行业及项目相关专业知识;全程参与过商业项目者优先,对商业项目策划有一定思路、见解和成功实践的尤佳; 5、具有较高的综合素质,良好的计划执行、沟通协调、综合管理和自我学习能力;熟练使用office、CAD、Photoshop等办公软件; 6、良好的团队协作精神,为人诚实可靠、品行端正、具有亲和力,较强的独立工作能力和公关能力	8-12k
数据分析师	技术类	杭州滨江区	全职	1	1	1.基于业务理解,建立全面的数据监控、分析体系,完善规范的数据管理体系,为公司决策提供有质量的数据视角 2. 通过数据监控与分析,优化改善业务流程并促进系统迭代,及时定位并修复异常数据问题,不断提升数据质量 3.通过可视化BI工具,构建业务数据看板,用数据发掘业务问题并提出落地的优化方案,推动业绩增长 4.对业务问题进行深入分析,为公司营销策略、客户运营等提供有质量的数据支持	1.本科以上学历,数据、信息技术、统计等专业,2年以上相关工作经验 2.良好的数据敏感性和数据呈现能力,能从数据库提炼核心结果,数据分析经验丰富 3.了解数据库技术,能熟练使用BI工具,熟悉Python或R者优先 4.良好的逻辑分析能力和系统性思维,热爱钻研商业和业务逻辑,工作细致认真负责,有一定抗压能力。	10-15k

杭州猎客科技有限公司

猎客猎头，专注余互联网、高新科技行业以及集团客户的高级人才猎聘。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRD	HR/行政管理类	杭州	全职	1	8年以上	<p>职位描述:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、全面统筹规划公司人力资源开发及人才战略管理, 组织制定人力资源规划方案, 并统筹管理各项计划的落地实施; 2、根据公司特点及发展阶段, 制定适合本公司的人力资源策略, 建立和完善人力资源管理体系; 3、深入理解公司发展战略, 根据公司战略目标, 梳理各事业中心战略目标, 能系统识别业务卡点、组织难点, 通过作用于核心管理层, 推动业务战略落地、助力业务目标实现、催化组织能量、以及帮助组织能力提升; 4、定期向高层决策者提供有关人力资源战略、组织建设等方面的专项建议, 为公司层面决策提供人力资源信息支持, 把达成共识的思路转成行动计划并持续推进; 5、负责公司人才储备和梯队建设, 进行核心管理团队选拔、培养与继任, 推动专业序列人才梯队培养计划; 6、维护、发展及传播企业文化, 确保公司文化对战略目标的推动作用。 	<p>岗位要求:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、统招全日制本科及以上学历, 人力资源管理、心理学、工商管理专业优先。 2、10年以上人力资源工作经验, 至少5年以上HRD或OD负责人经验, 服务过500人以上的规模; 3、丰富的组织发展和变革管理经验, 经历过企业快速扩张时期, 组织诊断, 组织变革, 薪酬绩效体系优化, 了解并适应移动互联网的快文化, 抗压强, 具有创新精神和解决复杂问题的能力; 4、具有战略、策略化思维, 较强的业务敏感度, 思路清晰严谨, 较强的统筹和推动力; 5、具有事业心和成就意识, 抗压力强, 并具有很强的激励、沟通协调、团队领导能力。 	50W+
HRVP	HR/行政管理类	深圳	全职	1	8年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、全面统筹规划集团人力资源战略, 制订适应公司发展的中长期人才战略规划及整体人力资源规划, 并负责监督实施; 2、参与公司战略规划及重大问题的决策, 向公司高层决策者提供有关人力资源、组织建设等方面的建议; 3、负责管理招聘、培训文化、薪酬福利、绩效考核、激励机制、员工关系等模块, 熟悉国家相关的政策、法律法规; 4、擅长各类中高级人才的甄别和选拔, 及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题, 指导员工职业生涯规划; 5、负责建立有效的激励机制、轮岗制、赛马机制、职级职等, 充分激发员工的积极性和创造性; 6、负责督导公司企业文化的塑造、倡导、维护与传播。 	<p>任职资格:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、人力资源、企业管理、金融经济或相关专业本科以上学历, 必须要有平台类、电商类或金融类行业经验; 2、有5年以上大中型集团企业人力资源管理经验, 2年以上同等职位工作经验者优先(上市经验尤佳); 3、熟悉现代企业管理模式, 熟悉国家相关法律法规; 4、精通人力资源各个模块, 善于团队管理、资源整合及体系建设; 5、有较强的团队领导力、战略规划能力、组织能力、创新能力和解决问题的能力。 	60W+



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
策略总监	运营类	杭州	全职	1	5年以上	<p>职位描述: 1、基于公司业务规划提出销售策略规划, 开拓品牌客户, 完成销售目标;</p> <p>2、与品牌方建立良好关系, 深入了解品牌方调性以及广告需求, 了解和挖掘客户潜在需求;</p> <p>3、根据客户需求, 结合公司资源, 对接对应的项目组, 消化客户需求, 达成客户的营销目标;</p> <p>4、不断建立和完善客户群体, 维护、谈判, 建立长期、稳定的合作关系并不断的开发新客户;</p>	<p>岗位要求:</p> <p>1、具有大型全案营销实际操盘经验, 有品牌营销策划经验者优先, 有4A公司、直播、广告公司等从业经验优先;</p> <p>2、善于洞察行业市场机会, 对品牌营销有深度见解, 熟悉抖音、淘系、种草平台等玩法者优先;</p> <p>3、拥有创新思维, 具备较强的内外部资源整合能力, 项目管理能力和跨部门协调沟通能力;</p> <p>4、有较强的大局观, 思维敏捷, 创意独特, 有优秀的文字功底, 逻辑性强。</p>	50W+
直播运营总监	运营类	杭州	全职	1	5年以上	<p>1、负责直播业务规划制订, 根据规划制订具体的执行策略和行动计划, 带领团队达成公司直播业务既定经营目标;</p> <p>2、负责直播业务团队组建、管理、考核等事项;</p> <p>3、负责带领团队制订直播业务的运营、产品、营销、培训、商务合作策略并落地执行;</p> <p>4、对团队日常直播数据进行分析, 给予主播和客户直播建议和解决方案对直播gmv负责;</p> <p>5、定期与直播平台、MCN机构及招商部门进行交流与反馈工作, 对直播提出持续改进意见并协调跟进相关改善, 提升用户体验;</p>	<p>任职要求:</p> <p>1、本科及以上学历, 直播业务相关经验, 熟悉电商直播商业模式和运营玩法;</p> <p>2、对直播和电商行业发展趋势有深刻理解, 并热衷于用户行为研究, 有创意、思维活跃, 具备优秀的学习能力和商业嗅觉;</p> <p>3、了解直播代运营的行业生态, 对内容和直播用户敏感度高, 能深入了解直播代运营的整体运作模式和思路;</p> <p>4、具备较强的团队管理经验, 有强烈自我驱动力, 工作以目标为导向, 具备较高抗压能力。</p>	60W+
C00	运营类	深圳	全职	1	8年以上	<p>职责描述:</p> <p>1、规划及完成公司年度业绩指标、推广指标、运营计划, 实现平台化运营的战略目标;</p> <p>2、维护各渠道, 如:APP、支付宝小程序、生活号、天猫、微信、抖音、快手等流量入口, 监控各渠道流量漏斗转化;</p> <p>3、制定线上产品模式及商品价格体系、提升流量转化率, 提升盈利;</p> <p>4、负责公司租赁平台业务全盘运营, 对商家分层, 平台现状、业务目标的分析, 能够制定中长期的运营策略和商家运营规划, 基于不同类型商家的特征组织运营策略实现资源和效益的最大化;</p> <p>5、负责租赁平台的品牌建设口碑传播及舆情公关;</p> <p>6、研究竞争对手, 根据公司整体营销策略和目标, 制定完善的销运营策略和运营政策, 及时调整经营思路, 拥抱变化;</p> <p>7、负责部门团队的统筹, 组织架构的设计, 人才培养以及目标管理、绩效考核、相关技能操作培训等管理工作。</p>	<p>任职要求:</p> <p>1、统招本科或以上学历, 电子商务、市场营销或工商管理相关专业优先;</p> <p>2、年龄 28-40 周岁, 8 年以上互联网电商平台行业经验, 如有 2 年以上 3C 租赁公司同岗位或任职同等规模公司岗位经验(最佳);</p> <p>3、熟悉 B2C 平台(如:支付宝、淘宝、京东、唯品会、乐信等)商业模式运营流程, 熟练掌握电商平台的运营推广方式, 具备优秀的产品运营策划能力和丰富的经验;</p> <p>4、具备良好的沟通与运营团队管理能力, 能够独立组建团队, 制定运营营销政策和管理制度;</p> <p>5、具备领导能力, 以结果为导向, 有创新性思维, 具备一定策划能力, 有独到的市场眼光和快速的落地。</p>	100W+

杭州青橄榄网络技术有限公司

青橄榄是以“场景支付”与“身份识别”为核心的全场景解决方案与数据服务提供商，为高校、医院、园区、政府事业单位、智慧社区、大型企业等组织提供互联网+场景应用的整体解决方案和数据服务，打造一站式综合服务与管理平台，推出融合智慧餐饮、新零售、物联生活等全场景的产品体系、数据服务和运营服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
Java	技术类	西湖区国际科技大厦D座中	全职	1人	3~5年	微服务搭建	本科，有微服务项目搭建经验	11~16k（月均）
产品	产品类		全职	1人	3年	做餐饮方向产品	有餐饮产品经验	10~15K
前端	技术类		全职	1人	1~3年	公司项目开发	开发经验	8~11k
项目经理	项目管理类		全职	1人	1~3年	把控项目流程，按时交付	有大型项目的落地执行	10~15k
客户经理	销售类		全职	4人	不限	客户签单	最好有B端销售经验	10k+
市场宣传	其他		全职	1人	1~3年	企业宣传，参加展会等	有过相关经验，创意多	9k+



杭州娃哈哈集团有限公司

杭州娃哈哈集团有限公司创建于1987年，在创始人宗庆后的带领下，不断开拓，锐意进取，在全国29个省市自治区建有80个生产基地、180多家子公司，拥有员工近3万人，企业规模和效益连续20余年处于行业领先地位，位居中国企业500强、中国制造业500强、中国民营企业500强前列。

34年来，娃哈哈专注食品饮料主业，建立了国家级企业技术中心、省级企业研究院、博士后科研工作站、CNAS认可实验室，拥有雄厚的科研实力。产品涵盖包装饮用水、蛋白饮料、碳酸饮料、茶饮料、果蔬汁饮料、咖啡饮料、植物饮料、特殊用途饮料、罐头食品、乳制品、医药保健食品等十余类200多个品种。除食品饮料研发、制造外，娃哈哈还是食品饮料行业中唯一具备自行研发、自行设计、自行生产模具和饮料生产装备、自行安装调试设备及工业机器人开发能力的企业。

近年，娃哈哈开始了有关健康产品的研发及产业化项目，努力为国人健康做出贡献。同时，大力发展智能制造等高新技术，推动制造行业从“中国制造”迈向“中国创造”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
博士后研究员	博士后项目	杭州	全职	不限	不限	1、负责企业管理、市场营销、中医食疗、生物工程、酶制剂、营养学、菌种、传感器、软件开发、视觉算法、模具设计、物流工程、生产布局、研发工艺、层流罩净化、包装工艺等领域的研发工作； 2、参与国家重大科技项目的申请、实施落地等工作； 3、负责单位科研成果沉淀和产品转化等相关工作； 4、负责开发人员的培训指导。	1、具有博士学位，40周岁以下，身体健康； 2、专业领域方向：企业管理、市场营销、中医食疗、生物工程、酶制剂、营养学、菌种、传感器、软件开发、视觉算法、模具设计、物流工程、生产布局、研发工艺、层流罩净化、包装工艺等领域，其它领域的优秀课题研究也可以申报； 3、认同娃哈哈“激情、责任、专业、创新”的价值观，品学兼优，具有扎实的专业基础和较强的工作能力，有志于在研究领域深入并长远发展；	应届博士年收入28万以上；有工作经验者根据实际情况上调。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
市场营销管培生	集团储备类	杭州	全职	20	不限	1、负责行业领域大数据分析调研工作，制定集团战略层面的营销决策和目标规划； 2、负责集团细分市场的市场策略，制定与实施商品线价格体系及各渠道的营销策略，完成对应品类在行业中的市场定位以及相应的市场反馈等。	1、硕士及以上学位，市场营销、企业管理专业，有学生会、校内大型社团干部任职经历者优先； 2、认可集团“激情”“责任”“专业”“创新”的价值观，有志于成为未来优秀的集团管理者； 3、优秀的领导力与良好的沟通能力，文字功底强，善于思辨，能发现问题并积极解决问题； 4、工作认真负责，性格稳重，思维细致、缜密且具有良好的耐心，具备良好的反应能力、抗压能力和团队，合作精神，责任心强，执行力强，敢于接受挑战。	1、硕士：应届生第一年12万左右；满一年后18万及以上；有工作经验者根据实际情况上调； 2、应届博士年收入28万以上；有工作经验者根据实际情况上调。
企业管理管培生		杭州	全职	10	不限	1、基于公司发展设计绩效发展的解决方案，了解各部门的业务状况和团队状况，理解业务战略并促进绩效和激励机制的有效实施； 2、负责企业流程建设及绩效考核体系的不断迭代优化，指导和确保绩效考核、激励机制等的实施效果，根据动态变化适时调整优化保证与组织和业务发展的适配性，并基于数据分析提供岗位轮换和晋升的建议，促进组织效能不断提升； 3、定期进行组织绩效评估工作，确定各组织岗位价值与职级，为公平、合理确定员工薪酬提供重要依据； 4、推动岗位责任制落地，负责各部门岗位说明书的编写等组织发展相关事宜。	1、硕士及以上学历，企业管理、人力资源管理等相关专业，熟悉企业管理、流程管理、绩效考核、岗位责任制等相关知识； 2、有良好的沟通表达能力，积极的工作态度，较强的自我驱动力；对业务好奇，善于诊断业务和组织的问题； 3、有大中型企业岗位责任制、流程建设、绩效考核实习经验或有第三方管理咨询公司实习经历的候选人优先考虑。	
品牌创意管培生		杭州	全职	2	不限	1、负责公司企业品牌、产品品牌发展战略的制订、策划、组织、实施、推广等管理工作，2、充分利用公共关系的职能为企业塑造良好的品牌和社会形象，提高企业的品牌价值，助力销售增长。	1、硕士以上学历，市场营销、广告学、新闻学、传播学等专业，有学生会、校内大型社团干部任职经历者优先； 2、认可集团“激情”“责任”“专业”“创新”的价值观，有志于成为未来优秀的集团管理者； 3、一流的感召力，不满足于现状，乐于挑战，对所从事的事业充满激情； 4、一流的市场敏感度，一流的思辨能力，喜欢尝试新鲜事物，圈子内的关键意见领袖。	

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
证券管培生	集团储备类	杭州	全职	3	不限	参与研究总部投研策略	1、硕士及以上学历，金融、经济学、投资管理等相关专业； 2、有良好的沟通表达能力，具备良好的逻辑思维能力和团队精神； 3、对金融行业感兴趣，有基金、证券从业资格证者优先考虑，有相关经验者优先考虑； 4、有很强的上进心，学习能力强，对新事物抱有好奇心和探索精神。	1、硕士：应届生第一年12万左右；满一年后18万及以上；有工作经验者根据实际情况上调； 2、应届博士年收入28万以上；有工作经验者根据实际情况上调。
法律管培生		杭州	全职	3	不限	1、负责组织公司各类诉讼、仲裁或非诉讼案件的处理； 2、负责重要合同及法律文书的起草、审核，组织完成合同监督管理工作； 3、组织公司商标、专利、域名、著作权等各类知识产权的注册工作并协助相关部门的保护工作； 4、组织制定公司法律事务工作的相关制度； 5、负责集团相关业务法律风险监控体系建设。	1、硕士及以上学位，法学、民商法、经济法等专业，具有法律职业资格证书，有学生会、校内大型社团干部任职经历者优先； 2、认可集团“激情”“责任”“专业”“创新”的价值观，有志于成为未来优秀的集团管理者； 3、优秀的领导力与良好的沟通能力，文字功底强，善于思辨，能发现问题并积极解决问题； 4、工作认真负责，性格稳重，思维细致、缜密且具有良好的耐心，具备良好的反应能力、抗压能力和团队合作精神，责任心强，执行力强，敢于接受挑战。	
营养功能支持工程师	食品研发类	杭州	全职	2	不限	1、为研究所各类研发项目提供营养支持； 2、定期开展食品营养专业培训； 3、提交营养支持报告及组建营养数据库。	1、硕士以上学历，熟悉医学与营养领域国内外现状和发展趋势，有较系统、扎实的专业知识。 2、功能食品研制开发能力，能快速有效查阅英文文献。 3、有主持项目及带团队经验。	
天然产物研发工程师		杭州	全职	2	不限	1、负责进行天然产物提取方向的研究、专利开发等相关工作。 2、负责为公司研发新的功能性食品、保健食品和饮料。 3、负责药食同源或中药原料等天然产物中功效成分的提取、分离、精制工艺、功能研究和车间生产指导； 4、负责功能食品等相关产品的片剂、胶囊、粉剂、软胶囊等工艺的研究和车间生产指导	1、硕士及以上学历，天然产物化学、药学等相关专业； 2、熟悉中医学、中药学、营养药剂学、药理学等医药学或保健食品、功能食品等食品学专业知识，有药学、药企工作经历者优先。	
酶工程研究工程师		杭州	全职	2	不限	从事谷物饮料、功能肽的开发方面工作，分别是淀粉酶、糖化酶和蛋白酶去酶解淀粉、麦芽糊精和蛋白质	1、硕士及以上学历，酶工程、微生物和生物技术等相关专业； 2、对蛋白质的结构解析、蛋白质序列/结构与功能的关系有较为深入的研究，参与过针对酶的催化活性、底物特异性、稳定性等性能改进所进行的酶的遗传改造研发工作； 3、具有良好的英语阅读和写作能力； 4、团队合作精神好，工作积极主动。	

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
菌种研发工程师	食品研发类	杭州	全职	2	不限	1. 负责菌种的培养冻干工艺; 2. 负责益生菌的功能研究, 包括细胞实验和动物实验等。	1、硕士及以上学历, 微生物学, 药学, 发酵工程, 生物化工等相关专业; 2、掌握微生物学、生物化学、细胞与免疫、发酵工程等的基本理论知识; 3、具备一定的实验技能, 特别是乳酸菌的功能研究中涉及的细胞实验, 动物实验; 乳酸菌的培养, 冻干等。	1、硕士: 应届生第一年12万左右; 满一年后18万及以上; 有工作经验者根据实际情况上调; 2、应届博士年收入28万以上; 有工作经验者根据实际情况上调。
特膳食品研发工程师		杭州	全职	3	不限	1、跟踪学习并了解保健食品研发相关的前沿技术、先进工艺及装备, 对新的技术、工艺及设备在公司的应用进行科学的评估; 2、负责片剂、胶囊等相关保健品或功能性食品的研发; 3、参与保健品工艺研究, 为公司保健品生产线建设设计工艺路线; 4、做好各类产品投产指导、培训与投产后的产品质量跟踪, 及时为各分公司生产提供技术咨询服务, 及时帮助解决分公司存在的工艺质量问题。	1、硕士以上学历, 保健食品和功能食品研究方向; 2、有良好的自我管理能力和学习能力, 独立工作能力强, 有一定的抗压能力。	
高级调香师		杭州	全职	2	不限	1、负责收集乳品及乳饮料/饮料类国内外风味趋势及信息; 2、协助乳品或乳饮料/饮料类新项目的调查及创香工作; 3、协调相关新口味的消费者调研; 4、负责乳品类/饮料类香精库的维护。	1、硕士及以上学历, 轻化工程、香精香料、食品科学等相关专业; 2、喜欢香精研发, 对香气有一定的敏锐度, 喜爱探索气味; 3、熟练专业感官评价模型。	
乳品研发工程师		杭州	全职	2	不限	1、主要负责功能性乳品和酸奶类产品的研究与开发, 尤其是通过酶解或发酵等工艺产生功能性成分方面的研究; 2、协助开展功效评估研究及功效因子分析。	1、硕士以上学历, 功能性食品、食品科学方向; 2、熟悉掌握各类功能型成分、特色发酵功能性食品, 能够独立研发新产品; 3、有良好的自我管理能力, 学习能力强, 独立工作能力强, 有一定的抗压能力。	
分析检测工程师(微生物检测方向)		杭州	全职	2	不限	1、完成分析检测工作; 2、参与项目研究; 3、参与CNAS体系的维护。	1、硕士以上学历, 微生物学, 有一定的微生物分析检测经验; 2、具有一定的创新开拓精神, 能根据相关分析检测领域、国内外技术动态, 积极参与分析检测领域的实验; 3、能独立开展分析检测工作; 4、熟悉理化分析实验室的通用要求; 5、工作认真、严谨, 思维敏捷, 富有激情, 能吃苦耐劳, 具有不断学习进取的精神。	
分析检测工程师(色谱分析检测方向)		杭州	全职	2	不限	1、完成分析检测工作; 2、参与项目研究; 3、参与CNAS体系的维护。	1、硕士以上学历, 分析化学专业或分析化学研究方向, 在液相、液质、气质等色谱分析方面有相关研究; 2、具有一定的创新开拓精神, 能根据相关分析检测领域、国内外技术动态, 积极参与分析检测领域的实验; 3、能独立开展分析检测工作; 4、熟悉理化分析实验室的通用要求; 5、工作认真、严谨, 思维敏捷, 富有激情, 能吃苦耐劳, 具有不断学习进取的精神。	

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
视觉算法工程师	高端机电类工程技术类	杭州	全职	5	不限	1、作为机器视觉研发团队核心成员，和团队一起针对专门应用研发机器视觉产品； 2、根据需要选择机器视觉软硬件产品，实现图像的处理以及视觉系统在自动化控制系统中的控制应用。	1、硕士以上学历，具有数字信号处理知识和经验 2、具有图像数据的采集以及图像处理的相关知识 3、对机器视觉的知识具有深入的了解，并可以切实将视觉系统应用到工业机器人上。 4、熟悉机器视觉软硬件系统，具备较强软件开发能力。	1、硕士：应届生第一年12万左右；满一年后18万及以上；有工作经验者根据实际情况上调； 2、应届博士年收入28万以上；有工作经验者根据实际情况上调。
模具设计工程师		杭州	全职	2	不限	1、负责新产品包装的模具设计工作； 2、负责自制模具的调试工作； 3、负责模具类产品的物料代码维护工作； 4、负责模具领域新技术收集和研究工作，为新包装设计提供技术支持； 5、工作目标：各类制瓶、制盖、金属包装等模具设计与研究。	1、硕士以上学历，CET-6，机械设计、模具设计及材料类等相关专业； 2、具有一定的机械设计专业理论水平； 3、具备各类模具设计的专业知识； 4、了解制瓶、制盖、制罐的各类成型机械； 5、了解国内外各类成型包装材料的性能； 6、具有良好的组织管理能力与协调沟通能力； 7、具有较强的模具设计技术，熟练使用三维设计软件； 8、具有较好地发现问题、分析问题、解决问题的能力。	
基建项目管理		杭州	全职	2	不限	1、负责新建、在建项目的施工管理，协助施工管理科落实好地质勘探、设计交底等前期工作，协助分公司办理项目前期审批手续； 2、对照施工合同，督促施工单位制定进度计划表，确保工程进度； 3、按施工员管理制度有关规定，及时上报基建变更内容，有效控制基建造价； 4、抓好每一关键控制点的质量，确保项目基建质量优良，无重大质量事故发生； 5、监督管理监理单位人员、施工单位项目经理到位情况及工作落实情况，严格按照合同办事； 6、做好材料进场验收和留样工作，保证材料质量，对大宗无价材料，按程序进行审批，控制费用； 7、与项目公司、施工单位进行有效沟通和协调，积极解决施工过程和设备安装阶段的疑义或纠纷； 8、定期向管理部门汇报工程进展情况、存在问题、需协调问题等，提出合理化建议，并及时进行项目总结； 9、督促施工单位、监理单位及时收集、整理各种资料，竣工后，汇总移交档案管理人员； 10、做好基建竣工总结工作，总结基建过程管理中产生的问题和解决方法上报部门。	1、硕士以上学历，土木工程等相关专业，热爱基建工作，能迅速投身融入； 2、熟悉国家、地方的有关建筑法规及相关的建筑规范、规定等； 3、熟悉操作CAD、word、Excel等办公常用软件； 4、了解工业厂房项目规划、施工管理、基建验收、档案管理等操作流程。	
项目设计工程师		杭州	全职	2	不限	1.精通 CAD 绘图； 2.熟悉各类生产线内设备工作原理、产品工艺流程安装调试工作定额； 3.熟悉能动部分各设备工作原理、工艺流程、安装调试工作定额； 4.熟悉公司新项目实施流程； 5.熟悉项目各块人员、物料需求量及运转情况； 6.熟悉物料用量、成品数量及各功能建筑面积的核算； 7.熟悉基本土建知识及厂区内给排水等相关知识； 8.入职后能快速成长，对新型设备各功能区块进行合理改造，并对新型生产线各设备及车间功能区块及时消化能力。	1、硕士以上学历，工业工程专业，成绩优异，有学生干部经验优先； 2、细致严谨、积极主动、认真负责，乐于与人沟通，具有不断学习进取的精神； 3、适应能力强，能适应集团企业文化，有明确的职业生涯规划。	

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
微流控工程师	高端机电类工程技术类	湖州	全职	4	不限	1、参与微流控芯片研发项目的芯片设计、工艺开发和验证； 2、负责微流控结构分析、微流体分析、流体设计等工作； 3、负责柔性高分子材料的选型、制备与性能分析，采用微纳加工技术制造微结构； 4、调研行业发展趋势，进行市场发展分析与新技术转化研究，协助开展产业化工作。	1、硕士及以上学历，微电子、物理、高分子材料、应用化学、生物医学工程等专业； 2、熟悉微流控芯片系统设计方法与微流体分析技术，有微纳加工工艺开发经验； 3、熟练使用至少一种版图绘制软件，熟悉有限元仿真或者MEMS分析工具； 4、有较强的创新能力和组织协调能力，具备良好的文献综述、新技术调研能力； 5、有产品开发经历者优先，能够从事产业化工作。	1、硕士：应届生第一年12万左右；满一年后18万及以上；有工作经验者根据实际情况上调； 2、应届博士年收入28万以上；有工作经验者根据实际情况上调。
光学工程师		湖州	全职	3	不限	1、参与基于流式细胞术原理的微生物检测系统的光路设计、验证和优化； 2、参与激光器选型和激光聚焦光路设计，使激光光斑质量满足流式检测需求； 3、负责检测光路设计，根据流通池结构和荧光染料光学特性，合理设计微生物的荧光和散色光检测光路； 4、负责开展高速在线红外无损检测仪器方案设计与可行性分析，协助团队人员开展仪器系统软硬件定义、测试、建模等工作； 5、负责流式细胞仪光学系统所需光学元件、光电检测元件的选型和性能分析，指导所设计光学系统的装调与评测，并协助开展仪器搭建、验证、优化等工作。	1、硕士及以上学历，光学工程、光学仪器、光学测量、激光相关专业； 2、能够使用Zemax、Code V、ASAP、Lighttool、SolidWorks、ProE、Matlab等设计仿真软件； 3、能够高效阅读中英文技术资料，有良好的独立思考、沟通与团队协作能力； 4、具有较强动手能力和快速学习能力，能够独立完成系统搭建及实验等工作； 5、有流式细胞仪、生物荧光检测、激光光学、生化检测项目开发经历者优先，能够从事产业化工作。	
医疗芯片应用工程师		湖州	全职	2	不限	1、协同开展生物芯片与医疗电子设备研发项目的芯片设计与制造； 2、负责设计生物微流控自研芯片的自动化与智能化应用方案； 3、了解医疗器械的开发、应用与产品化过程中涉及的注册申报流程； 4、收集国内外技术发展资料，进行市场发展分析与新技术转化研究，协助开展产业化工作。	1、硕士及以上学历，微电子、物理、仪器科学、生物医学工程等专业； 2、熟练使用版图绘制软件与有限元仿真分析工具； 3、了解芯片设计流程、测试与可靠性分析方法，课题中进行过生化检测实验； 4、具备以下实际项目经验者优先：可穿戴设备、植入式电子设备、生物传感器、MEMS传感器等； 5、能够高效阅读中英文技术资料，有良好的独立思考、沟通与团队协作能力； 6、有产品开发经历者优先，能够从事产业化工作。	

杭州韦思登企业管理咨询有限公司

公司专注于互联网电商，新零售及新锐快消品行业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务总监	财务类	滨江	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、熟悉商贸零售行业经营模式、懂业务逻辑和盈利模式，相关行业工作经验8年以上，具备新零售行业背景； 2、熟悉财税管理体系（战略、经营、预算、预测、分析、评估和成本费用控制），负责财税体系的建设工作3年以上； 3、总管公司会计、报表、企业预算体系建立、企业经营计划、企业预算编制、执行与控制工作； 4、组织协调企业财务资源与业务规划的匹配运作，公司财务战略规划制定与实施； 5、制定公司资金运营计划，监督资金管理报告和预、决算，制定公司会计核算方案和税收筹划方案； 6、建立健全公司内部核算的组织、指导和数据管理体系，以及会计核算和财务管理的规章制度； 7、建立企业内部会计、审计和内控制度，完善财务治理、公司财务控制和会计机构，对会计人员实施有效管理； 8、会同经营管理部门开展经济活动分析，组织编制公司财务计划、成本计划，努力降低成本、增收节支、提高效益； 9、协调公司与银行、工商、税务、统计、审计等政府部门的关系； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、财务、会计、金融等专业本科及以上学历，拥有CPA或同类专业资格优先 2、熟知国家财经法律法规政策，国内国际会计准则，熟练操作财务软件；熟悉上市公司相关规定优先 3、8年以上财务相关工作经验，担任过3年以上财务总监岗位，有四大背景和上市公司工作经验优先 4、负责商品模块的分析报表建立和运行，建立财经数字化服务体系支持经营管理数据需求 5、负责组织年度财务预算管理编制、月度资金预算审核、实施监控及检核 6、负责预算差异体系建设及实施，审核经营分析及专项分析报告，主持月度经营分析会 7、负责业务立项、经营合同、资金支付、费用报销审核、实施费用管控 8、负责财税风险控制、问题协调、处理、跟进、反映 9、具备出色的管理能力与良好的沟通技巧 	60-80w
品牌经理	市场类	西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责市场调研、消费者分析、产品定义的方案策划和报告输出； 2、负责产品包装、品牌定位、品牌传播和调性的把控； 3、对各渠道的生态、优缺点、推广有了解，能分配品牌推广矩阵； 4、能负责大型天猫活动策划、品牌方案策划输出。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、有成熟的营销、产品、用户认知基础和理论体系； 2、对市场和用户需求及心智具备高度敏感性，善于发现营销切入点； 3、有天猫S级活动策划和执行统筹经验。 	25-45w



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产品经理	产品类	西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、对市场数据、用户需求敏感度高，能够发掘新的品类创新点； 2、对现有产品的研发、设计负责，确保对类目产品的卖点落地； 3、能够及时对产品提出有效可行的优化、迭代方案。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、精通保健、滋补类目产品知识和产品线规划； 2、牵头参与过产品研发、包装、上市的项目经验，并且有成熟的产品案例； 3、善于评估和对接供应链资源。 	25-45w
渠道拓展总监	销售类	滨江区	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司年度开拓新店规划，制定年度终端门店加盟拓展计划（包括但不限于街铺店、商场店、联营店、加盟店）； 2、负责对接的新店开业工作，制定并优化开店流程及相关标准； 3、负责对接选址和规划，后期的运营管理工作； 4、根据公司渠道拓展计划对重点城市扫描，商圈考察及商圈图输出、项目对接、意向客户拜访、老店考察及老客户拜访。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、具有5年以上零售连锁渠道拓展、市场拓展工作经验； 2、熟悉零售终端模式的运营管理，具备丰富的市场招商渠道、营销网络资源、商场资源； 3、具备优秀的沟通能力、业务谈判能力，抗压能力强； 4、具备品牌招商整体策划和推广经验； 5、熟悉行业品牌竞品，以及竞争对手的发展情况 	50-80w

杭州协能科技股份有限公司

协能科技是一家新能源科技公司，以自主知识产权和创新机制为依托，致力于新能源电池管理技术的研发、生产和经营，位居行业领先地位。

公司由知名留美博士归国创办，核心团队由知名学府的博士、硕士组成。团队实力卓著，技术氛围浓厚。

公司产品线丰富全面，提供覆盖储能、电动汽车、后备电源、二轮车、梯次利用等五大领域的完整解决方案，并涉及智能制造、边缘计算、等相关新兴领域。主要战略合作伙伴及客户包括国电投、吉利、南都、松下、天合等知名实力企业。

2021年，面对新能源万亿级的赛道，公司进入快速扩张、集团化发展的新阶段。我们为员工提供富有竞争力的薪资福利、节奏紧凑且氛围宽松的工作环境、独立成长的职业机会、跨领域发展的晋升空间。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
项目总监	项目管理类	杭州	全职	1	5-10年	1. 带领项目管理团队,提升项目管理团队的整体专业能力,拓展项目经理对于项目交付的正面影响力和价值感知; 2. 梳理项目管理的标准化工作流,整体提升项目协作和交付的效率; 3. 协助其他项目经理进行跨项目的风险管理和答疑解惑; 4. 亲自跟进重点/难点项目的项目管理工作。	1. 有丰富的项目管理经验,包含设计项目管理经验; 2. 具备高度的责任感,拥有积极的沟通能力和协调能力; 3、工作效率高,抗压能力强;有BMS或新能源行业从业经验者优先。	30-50万
产品经理	产品类	杭州	全职	4	5-10年	1、负责调研分析BMS相关产品领域的市场、用户、竞品,并提出相关产品规划、商业计划; 2、负责完成BMS产品的定义、规划,负责相关产品从概念到设计、开发、发布的全过程管理; 3、负责制定具体产品规格、产品执行计划并保证其得到高效高质的项目执行,负责协调解决产品生命周期中的各种问题; 4、负责研发设计、供应链、生产、测试部门等,完成产品的客户交付; 5、负责新客户和新产品的客户导入,制定客户导入计划及客户产品的研发对接,建立良好的客户关系。 6、协助销售及市场完成客户拓展和保持客户及上下游合作关系。	1、本科及以上学历,电气工程及其自动化、电子技术或自动控制相关专业; 2、熟悉储能相关产品、锂离子电池、交直流转换设备、充电桩等产品; 3、3年以上新能源行业工作经验,有BMS、储能行业经验最佳; 4、有敏锐的市场意识、应变能力,学习能力强;逻辑性强和良好的语言表达能力。	30-50万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
高级嵌入式开发工程师	技术类	杭州	全职	4	5-10年	1、负责公司产品嵌入式软件方案设计、框架搭建以及上下位机通讯协议编制； 2、承担公司产品嵌入式软件功能模块开发、调试，对故障进行分析、定位； 3、向相关部门提供嵌入式软件相关的后期技术支持； 4、按照客户项目的要求完成客户项目的软件开发工作，在客户现场进行产品安装调试；	1、计算机、通讯、电子类及相关专业，本科以上学历； 2、精通C语言，2年以上C语言工作经验； 3、具有良好的学习能力、沟通能力和团队合作能力； 4、能适应短期出差； 5、具备下列条件之一者优先： a、使用C语言主导开发过独立的系统； b、熟悉WINDOWS程序开发； c、有单片机系统开发经验； d、有项目管理相关工作经验；	30-50万
项目经理	项目管理类	杭州	全职	3	3-5年	1、负责公司产品研发项目的管理工作； 2、制定项目计划，管控项目进度与质量，牵头和推动项目的立项、需求、设计、开发、测试等相关工作，协调项目组成员之间，以及跨部门成员之间的合作； 3、负责整理项目过程文件和设计文件，并及时归档； 4、管理项目过程中的问题、风险和变更； 5、负责项目对内对外的沟通与汇报；	1、本科及以上学历，自动化、电气工程、电力、机电一体化等相关专业； 2、2年以上项目管理经验，熟悉研发项目开发流程； 3、具有较强的责任心、团队意识，良好的沟通协调能力、问题解决能力； 4、有BMS或嵌入式行业从业经验者优先。	14-30万

企业介绍



杭州智嘉企业管理咨询有限公司

杭州智嘉企业管理咨询有限公司是一家人力资源服务供应商，专注于互联网行业的猎头业务。公司成立于2018年1月，现有资深猎头顾问20多人，服务客户为一线大厂、知名独角兽公司。我们以诚实、专注、高效的精神作为自己的立身之本，为客户提供了大量优秀专业的人才，也为人才获得了更好的职业发展机会。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRBP leader	HR/行政管理类	杭州未来科技城	全职	1	3	1、了解所支持部门的业务状况和团队运作状况，明确用人部门招聘需求，制定招聘计划； 2、完成业务部门招聘指标，执行人员甄选与面试工作； 3、铺设与开拓各类招聘渠道，优化部门招聘流程； 4、协助贯彻企业文化、政策及流程在所支持部门的执行； 5、其它人力资源支持工作。	1、统招本科及以上学历，至少3年以上人力资源工作经验，熟悉招聘模块； 2、有在大型IT/媒体公司/互联网公司从事HRBP工作经验者优先，商业体系部门HR支持经验者优先； 3、了解人力资源各模块基本工作，并具备招聘、员工关系两个模块及以上人力资源模块的实操经验，熟悉国家相关的政策、法律法规； 4、认同热爱公司业务和文化。	100-150万
HRD	HR/行政管理类	杭州未来科技城	全职	1	5	1、根据公司业务与战略，制定人力团队规划，研究、设计人力资源管理模式（重点招聘、绩效、薪酬及人才发展的体系建设）带领hr团队提供高效的业务支持； 2、带领团队建立高效的招聘、选拔、储备人才机制，同时注重人效，拟订合适的人力资源成本预算，监督控制预算的执行； 3、推动文化落地，科学梳理企业文化，平衡人才多样性与文化统一性，助力提升组织活力；	1、本科及以上学历，5年以上互联网公司人力资源工作经验，精通人力资源体系和六大模块，重点在招聘、薪酬绩效、组织文化有丰富的经验与独立的见解； 2、人力资源管理覆盖300+人团队，有良好的全局观与战略思维，逻辑与体系化设计能力，良好的职业操守； 3、成就他人。	40K-60K
数据分析	运营类	未来科技城	全职	1	1	1、负责电商业务数据监控，构建电商业务指标体系； 2、负责多维数据模型的规划与设计、业务数据报表需求分析、设计、落地，为业务及管理层提供决策支持； 3、组织相关团队进行数据产品理念、技能、工具的培训，推动业务部门数据化运营； 4、负责电商业务相关页面埋点的规划设计和推动上线。	1、本科及以上学历，1年以上数据分析工作经验，具备电商从业经验者优先、统计学、数学专业优先； 2、具备构建数据指标体系知识框架，曾有过构建指标体系经验；掌握基本数据分析方法，对数据落地到业务有一定经验； 3、熟练使用Excel、精通SQL、hive，至少可以熟练使用一种数据可视化分析工具，擅长R和Python者优先； 4、沟通表达能力优、抗压能力强、协调推动能力强。	40-80万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRD	HR/行政管理类	人工智能小镇	全职	1	5	<ol style="list-style-type: none"> 1.协助决策层制定公司发展战略,负责其功能领域内短期及长期的公司决策和战略,对公司中长期目标的达成产生重要影响; 2.全面统筹规划人力资源开发及战略管理,拟定人力资源规划方案,并监督各项计划的实施; 3.建立并完善人力资源管理体系,研究、设计人力资源管理模式(包含招聘、培训、绩效、薪酬及员工发展等体系的全面建设),制定和完善人力资源管理制度; 4.向公司决策层提供人力资源、组织机构等方面的建议并致力于提高公司综合管理水平,控制人力资源成本; 5.及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题,指导员工职业生涯规划; 6.负责公司的整体企业文化建设。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.人力资源、企业管理或相关专业本科以上学历; 2.5年以上相关工作经验,3年以上人力资源部经理工作经验(IT行业优先); 3.熟悉人力资源的六大模块(人力资源规划、招聘与配置、培训与开发、绩效管理、薪酬福利管理、劳动关系管理); 4.熟悉国家、地区及企业关于合同管理、薪金制度、用人机制、保险福利待遇、培训等方面的法律法规及政策; 5.具有良好的组织协调、沟通和人才挖掘与甄别能力; 6.具有良好的职业素质、较强的责任心、一定的亲和力; 	40-60万
HRBP	HR/行政管理类	西湖区	全职	1	7	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责所在团队的HRBP工作; 2.参与HR部门公共项目; 	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科以上学历,7年以上人力资源工作经历,精通1-2个人力资源模块; 2.有良好的沟通技巧和适应能力,有发现问题并提出解决方案的能力; 3.拥有应对变化的心态和享受创业的激情; 4.毕业院校优秀或拥有名企背景者优先。 	20-30k
HRD	HR/行政管理类	中新大厦	全职	1	5	需要有品牌电商公司同岗位经验,薪资50万+,base未来科技城	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科以上学历,5年以上人力资源工作经历,精通1-2个人力资源模块; 2.有良好的沟通技巧和适应能力,有发现问题并提出解决方案的能力; 	50万以内
招聘经理	HR/行政管理类	未来科技城	全职	1	3	负责产研线的招聘	三年甲方或乙方产研团队的招聘经验	30k以内
行业运营	运营类	未来科技城	全职	1	3	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责家居行业运营,能够结合用户需求及行业发展趋势制定行业全年规划及策略打法; 2、结合行业方向,对商家分类、分层管理,根据不同商家群体制定不同的运营策略及计划; 3、通过数据分析,归纳总结商家运营方面存在的共性问题,并结合类目情况运用平台化运营方式提出并落实解决方案; 4、结合行业发展需要,能横向跨部门完成项目合作,并拿到结果; 5、具备成熟的商业谈判经验,出色的沟通能力和业务开拓能力。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、统招本科及以上学历,5年以上相关行业经验,熟悉并了解家居行业上下游的运作,对行业趋势有一定认知与解读,能全方位的思考商家商品的分层和定位,有全局观; 2、有数据分析及挖掘能力,对商业有较强的敏锐度; 3、具备较好的项目管理能力和推动力,善于整合资源,有一定的组织协调能力; 4、开放的心态,具备良好的学习能力,愿意接受挑战。 	60-120万
整合营销	运营类	未来科技城	全职	1	5	<ol style="list-style-type: none"> 1、基于市场分析与洞察,联动横向营销团队,制定全年整合营销规划。通过策划组织线上活动并有序执行落地,构建平台用户心智,促进业务指标增长; 2、主导大型营销活动落地,对营销策划与资源整合工作负责,包括但不限于整合需求、方案策划、资源落实、项目执行和活动沉淀; 3、根据电商行业发展与消费者需求迭代,沉淀出对行业有影响力、对平台有价值的相关营销经验和方案; 4、具备数据化营销运营能力,基于数据分析和洞察,制定针对品类和人群的营销策略和方案。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历,广告、营销、传媒、策划类专业优先; 2、5年以上食品行业经验,有过食品横向营销经验的优先; 3、2年以上电商运营与大型线上整合营销项目经验,深谙各平台电商玩法,熟悉各个平台之间的相通的玩法,和运营方法论; 4、沟通协调、营销策划及资源整合能力强,联动站内外的资源策划营销活动。 	40-80万

吉利科技集团有限公司

吉利科技集团有限公司(以下简称“吉利科技集团”), 是一家以科技创新为导向, 以投资和运营双轮驱动的大型产业集团。作为跨界科技生态领域产业投资商与运营商, 吉利科技集团构建了6+X的产业布局, 拥有汽车轻量化新材料、换电生态、能源业务、通用航空、商业航天和摩旅文化六大核心业务模块, 并同步开展互联网类、科技类业务孵化。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
博士管培生招聘	高级管理类	杭州市滨江区吉利大厦	全职	2	0	1、学习和熟悉公司业务逻辑、产品知识和市场状况; 2、协助公司业务的运营管理工作, 包括: 目标管理、内外部数据统计、成本分析与控制、流程体系管理、沟通协调、风控、人力资源管理等相关工作; 3、协助集团开展收购重组、资本运作等其他专项工作; 4、接受公司的人才培养计划, 逐步锚定发展方向; 5、完成上级安排的其他工作任务。	专业要求: 经济类、管理类相关专业工作毕业时间2020-2022届毕业生、实习生, 应届毕业生可直接定岗, 实习生做长线培养。	薪酬: 可根据学生毕业时间开放沟通。

精工工业建筑系统有限公司（子公司）

精工工业建筑系统有限公司源于精工品牌对于智慧建造理念和生态建筑美学的不断追求与探索。公司位于浙江绍兴，专注于从事厂房、仓储、酒店、多层商住楼、围护系统等工业和民用建筑的设计研发、加工制作、施工安装、试验检测和维护保养，是国家重点高新技术企业。作为长江精工钢结构（集团）股份有限公司（股票代码：600496）核心业务板块，公司致力成为全球领先的智能化建筑钢结构制造商、智能围护系统解决方案供应商和智慧工业建筑引领者。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
运营管理 副总监	运营类	绍兴	全职	1	10年以上	协助总监开展运营管理中心的管理工作和相关部门的运作支持；负责公司各项工程的全生命周期运作与重大难项目的把控协调工作。	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科学历，工程管理类相关专业，10年以上建筑行业工程或生产管理经验，具有5年以上工程运营管理经验； 2、熟悉建筑施工企业业务运营流程，能结合信息化手段建立工程项目运营管理体系，有效提高运营效率并控制风险； 3、具备较好的规划统筹、组织协调、沟通及经营能力，突发问题的处理应变能力。 	30-60万
项目管理 副总监	项目管理类	绍兴	全职	1	10年以上	协助总监开展项目管理中心的各项管理工作，开展项目条线的相关运作支持，人员与项目管控协调	<ol style="list-style-type: none"> 1、土木工程相关专业本科以上学历，具有一级建造师执业资格证； 2、具备10年以上项目管理经验，5年以上中大型及工程项目管理经验； 3、熟悉工程管理项目的操作流程，熟悉设计、采购、施工各专业内部之间的关系，具备很好的管理和沟通能力； 4、熟悉国家和行业的相关政策、法律、法规、规范、标准； 5、能够承受较大的工作压力，具有团队合作精神。 	30-60万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
EPC技术总工	技术类	绍兴	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、协助事业部总经理对项目实施技术整体管理，负责项目的技术管理、交底、指导等与施工技术相关的工作。 2、能独立编制技术相关计划、方案等。 3、负责协助公司建立公司工程项目的技术管理体系，施工新工艺的研发等。 4、熟知国家及地区各项施工技术规范。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、工程管理、土木工程类相关专业，本科及以上学历，中级及以上职称； 2、10年以上工程项目管理工作经历，曾担任过大型建筑工程项目经理、总工或有从事过300人以上施工队伍管理相关工作经验； 3、有丰富的专业知识和工程管理、现场管理经验，精通土建工程规范、技术要求、施工工艺、材料设备； 4、具有较强的技术把控能力； 5、对施工质量、进度及效果能够进行有效的监控，善于发现施工过程中的各种问题； 6、具有高度的责任感和吃苦耐劳的敬业精神，良好的沟通、协调、组织能力，思维清晰，工作有条理。 7、按工程项目的需要可派驻外地工作。 	30-50万
事业部总经理	高级管理类	绍兴	全职	1	10年以上	全面负责事业部的各项管理工作和相关部门的运作支持	<ol style="list-style-type: none"> 1、30-45岁，本科以上学历，绍兴、萧山地区人员为主，工程管理、土木工程类相关专业； 2、10年以上钢结构项目管理相关工作经验； 3、熟悉钢结构项目管理模式，有5年及以上实操经验，有大中型建筑企业高级管理工作经历； 4、具备较强的专业知识学习能力，具备较强的组织协调沟通能力，沟通能力强，善于跨部门、跨专业协调和开展工作。 5、具有敏锐的市场观察力和应变能力，把握和分析行业动态和市场方向的能力； 6、极强的竞争对手分析能力，具备同行业资源整合能力，有较强的营销团队建设能力。 	27-54万
钢结构项目经理	项目管理类	全国/项目所在地	全职	5	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、全面负责自业务承接中标开始起至实施完成为止的项目全周期运营管理和实施工作；保证项目的质量、安全、进度、技术、成本管控、二次经营等目标的全面实现。 2、做好项目风险控制预案、项目整体及二次经营策划书，并负责风险控制、二次经营措施的执行落实。 3、编制施工组织设计、施工方案等技术资料，编制项目安装计划、项目要货计划及项目策划书等控制资料，编制项目安全施工方案、质量控制方案等质量、安全控制资料，参加内部图纸会审，负责完成项目质量安全、进度、成本等管理策划工作。 5、签订项目承包合同、内部加工合同，选择劳务分包单位、签订劳务分包合同，完成合同任务的分解分工，实施内部模拟市场机制。 6、组织项目收尾工作，进行项目缺陷整改，完成项目竣工交付、项目结算审计以及工程余款回收。保障项目质量、安全、进度、成本等目标最终实现。 7、参加项目完工总结，对工程实施管理、工程质量及经营目标达成情况进行总结分析并提出改善方案。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、30-50岁，认同精工核心价值观和责任心、进取心； 2、五年以上施工现场管理经验，二年以上执行经理岗位经验； 3、熟悉钢结构全过程管理流程及控制要点； 4、有较强的内外部沟通协调能力； 5、具有较好的沟通表达能力和逻辑思维能力有良好的团队合作精神； 6、具有带领团队完成目标的能力。 	20-50万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
海外工程部总监	项目管理类	东南亚	全职	1	5年以上	1、负责协助处理施工现场一般性技术问题； 2、负责与业主的对接、沟通等工作； 3、协调施工现场、现场与公司职能部门涉及项目的相关计划、进度及其他工作。 4、对施工现场的安全、文明及现场施工进行日常检查，收集、管理有关安全、文明施工和现场施工的有关资料。 5、负责工程项目建设施工阶段的全过程管理，对项目进行过程监督，保证工程质量、进度和成本控制；	1、24-45岁，工程管理、土木工程等专业本科以上学历，2年以上相关经验； 2、持有施工员、安全员、质量员、材料员等证件为佳； 3、熟悉钢结构安装工序，有过1-2个完整的工程施工经验； 4、有较强的识图能力，能熟练使用办公软件及CAD等相关软件； 5、工作严谨细致、有责任心、耐心、具有较好的沟通表达能力和逻辑思维能力有良好的团队合作精神。 6、有过海外施工管理经验优先考虑。	20-35万
人力资源副总监	HR/行政管理类	绍兴	全职	1	8年以上	协助总监开展各项人力资源管理工作，主导人力资源两个模块以上工作。	1、大学本科及以上学历，人力资源管理等相关专业，年龄30-35周岁； 2、5年以上中大型人力资源工作经验，至少精通招聘、培训、绩效中的两个模块； 3、具备良好的语言表达能力，逻辑思维清晰，以及优秀的组织协调能力和沟通能力， 4、具备较好的团队精神，主动积极，自我反思、自我驱动力强。	20-30万
市场部经理	市场类	绍兴	全职	1	5年以上	1.负责进行公司市场推广、品牌、公关、活动等方面的具体方向和实施方案； 2.研究同行、业界发展状况，收集市场信息及行业动态；	1、24-40岁，市场营销、建筑学本科以上学历； 2、专业基础扎实，有较强的沟通能力； 3、具有较强的文字表达能力，具有较强的理解能力和学习能力，具有较强的动手操作能力； 4、身体健康，诚信正直、责任心强、具有良好的抗压能力及团队协作精神； 5、熟练掌握PHOTOSHOP,和OFFICE办公软件。 6、2年以上工作经验	15-30万
商务经理	市场类	绍兴	全职	1	5年以上	1、制定工程计算的工作进度。 2、协调部门间的工作配合度。审核部门员工的预算报价。 3、对于重大项目或综合性项目，能结合施工图纸、招标文件、合同条款等提出投标策略（例如不平衡报价、合理化建议等），并对于此类项目能够组织、指导相关人员制订、评估各类报价方案；能综合平衡并协调处理好此类项目各行业之间各自的成本、报价。	1、知识要求: 大学本科以上学历 2、经验要求: 3年以上商务经历 3、技能要求: (1) 能够独立与外部单位进行沟通； (2) 熟知EPC项目报价模式； (3) 有对项目优劣式有一定的前瞻性。 4、能力素质要求: 敬业负责、洞察能力、沟通能力、抗压能力	15-30万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
法务经理	其他	绍兴	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 起草、审核公司的各类合同、函件等法律文件； 负责公司法律风险管控 开展公司内部法律知识普及与培训； 起草或修订保护公司权益的相关制度，为公司经营管理的法律问题提供支持。 根据公司经营发展需要，参与诉讼、仲裁和非诉案件的谈判、协调、调解工作 	<ol style="list-style-type: none"> 知识要求：本科及以上学历，法学专业； 经验要求：3年以上法律专业工作经验或企业法务工作经验； 技能要求：（1）熟悉合同法、公司法、劳动法等法律法规；（2）能够独立用法律思维分析处理公司相关问题，并能够提出专业法律意见；（3）熟悉公司业务，严格依据法务流程，具备法律风险意识。 能力素质要求：逻辑分析能力、人际交往能力、文字组织能力、协调变通能力。 	15-25万
运营支持经理	运营类	绍兴 (1-5天出差/月)	全职	3	3年以上	负责项目从中标到项目竣工结算全过程的运营及相关支持工作；	<ol style="list-style-type: none"> 大专以上学历，机械或建筑类相关专业，5年以上钢结构加工或施工工作经验； 熟悉钢结构加工或施工类常用规范，了解钢结构行业相关国家规范与行业标准； 具备较强的沟通能力、问题分析与解决能力。 具有带领5人以上团队的经验； 	10-20万
土建项目经理	项目管理类	绍兴	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责EPC项目开工前的各项手续办理，施工准备和总进度计划编制工作； 贯彻执行部门总经理指示，全面负责项目管理部工作，； 负责工程项目建设施工阶段的全过程管理，对项目进行过程监督，保证工程质量、进度和成本控制； 负责组织工程竣工验收及竣工备案手续； 负责项目总包、分包的招投标，审查投标单位资质，审核招标文件及标底。 	<ol style="list-style-type: none"> 建筑、土木工程专业本科及以上学历； 有5年以上建筑工程管理工作经历，担任过大型建筑施工企业管理人员，具有注册建造师执业资格者优先考虑； 熟悉项目管理知识，具有全面项目策划、施工管理、技术管理的能力； 有较强的组织协调与判断分析、解决能力 	20-30万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
技术标经理	技术类	绍兴	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责招标文件的评审，了解投标范围和投标施工组织设计编制要求，汇总投标答疑； 负责投标工程现场踏勘，掌握工程实际情况，准确把握工程重点、难点，指导编制针对性施工方案； 负责投标施工组织设计的编制方案； 负责建立投标施工组织设计编制模块，并及时更新和完善，提高投标施工组织设计的编制速度和质量； 参加投标工程投标施工组织设计编制评审会，负责落实评审意见； 参加开标会议并做好开标记录，开标结果及时反馈参与开标结果的分析； 完成本岗位涉及的一系列信息化的工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 本科及以上学历； 工民建相关专业，能熟练掌握CAD/PS/标书编制软件及相关办公软件； 有2年以上现场施工经验，熟悉图纸并了解相关规范； 熟悉施工组织设计相关知识与流程，有良好的协调沟通能力，有灵活妥善处理突发事件能力，较强的学习能力。 	15-25万
区域营销经理	销售类	浙江、江西、西南等	全职	3	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责事业部的团队建设及管理，做好所辖区域的市场推广及项目跟踪工作； 负责区域内的项目信息的收集、跟踪以及投标工作等； 负责区域内客户关系维护和建立； 	<ol style="list-style-type: none"> 本科及以上学历，营销管理类或土木工程类相关专业，具有5年以上工程项目营销管理经验； 熟悉建筑工程行业营销的管理流程，深刻了解本行业业务模式，熟悉项目承接运营模式，了解合同和风险基本控制点，能有效推进销售管理改善及效率提升； 具有较强的计划性和预判能力，能够把握和分析行业动态和市场方向； 具有较强的组织协调、沟通表达、决断能力及敬业精神，良好的抗压能力。 	10-15万(+提成)

陆浦投资管理集团



陆浦投资是中国人民银行发证的非银金融机构，公司已完成海内外全牌照布局，旗下拥有经中国证券投资基金业协会备案通过的私募股权/创业投资，证券投资和其他投资类三类私募基金管理人，经中国证券监督管理委员会核准的基金销售资格以及持有香港证监会1,4,9号牌。依托专业的管理团队，我们致力于打造开放的综合金融产品平台和最专业的私人财富顾问团队，为中国高净值个人和企业客户提供一对一专属、动态优化的最佳财富管理解决方案。经过7年多的稳健发展，目前累计管理规模2500亿元人民币。2019年3月，陆浦投资获得经纬中国领投，启明创投跟投共计4000万美元A轮融资，并计划于近几年上市。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
业务部(副)总经理		杭州	全职	2	5-10年	1. 根据公司战略和业务规划，进行目标分解，带领、激励部门成员完成业绩考核； 2. 根据公司及机构下达的人员编制，进行本业务部门私人财富顾问的招聘； 3. 根据产品的发行节奏和市场特点，带领部门成员组织策划各项市场营销活动； 4. 为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务，提供全方位的投资服务； 5. 负责本部门的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	综合素质：年龄28-40周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识和思考； 专业技能：具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、团队管理能力； 从业经验与核心能力：金融行业5-7年以上相关从业经验，熟悉行业动态，对营销队伍建设及营销管理有独到的见解；具备很强的市场开拓能力，并有良好的客户资源和人脉关系。原则上应持有基金从业资格证书	26-80万
资深投资顾问/总监		杭州	全职	5	5-7年	1. 负责开拓发展高净值个人客户、有投资需求的企业客户和金融同业客户； 2. 了解和挖掘客户投资理财需求，以全方位金融理财和资产配置，为客户提供专业财富管理建议和方案； 3. 满足高端客户个性化理财需求，提升客户忠诚度； 4. 通过持续跟进与服务，为客户不断提供专业的理财咨询与服务。	综合素质：年龄25-35周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，金融类相关专业毕业优先，有强烈的从事财富管理行业的意愿，并具备良好的学习能力； 专业技能：具备较强的业务拓展能力、沟通能力、团队协作能力和工作主动性； 从业经验与核心能力：金融行业3年以上高端私人客户或机构客户理财经验，银行、信托背景优先；拥有丰富优质可成交金融资产储备，且关系良好的客户资源；有服务高净值客户经验或可以接触当地高端客户资源，且极佳的主动开发能力。原则上应持有基金从业资格证书	20-80万

绿城房地产建设管理集团有限公司

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
拓展专业总监	市场类	杭州	全职	2	10	<ol style="list-style-type: none"> 负责投资拓展等制度体系建设。 协助分析集团发展定位，为集团投资战略的制定提供依据。 参与拟订集团年度及中长期项目拓展规划及拓展重点区域布局。 负责统筹项目拓展工作，开展重大项目、出资类项目拓展，负责项目合作协议的审核。 负责研究、优化业务模式，对合同标准化管理内容提出相关建议。 负责建设常态化的项目拓展渠道体系，配合参与业务模式推广。 按公司有关规定指导、审核、把控各地分公司项目拓展业务。 负责代建合同的履约管理，规范代建合同的履行，防范并及时处理履约过程中的各类法律风险。 负责发展中心对外法律文件提出建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，房地产管理、金融等相关专业毕业，40岁以下； 10年以上房地产或金融行业投资管理经验丰富拿地经验或有丰富土地合作资源者优先； 熟悉房地产项目开发流程，熟悉国家房地产相关政策及金融财经法律法规，熟练掌握项目可行性分析技术，高度的市场敏锐感，能够正确分析、把握行业市场局势，主动、高效地拓展市场渠道； 认可绿城管理集团“品质、信任、效益、分享”企业文化，有较好的沟通协调和口头表达能力，有较强的逻辑思维、系统性思维，有较好的职业素养、较强的发展意愿，有高度的抗压能力及独立开展工作的能力，团队合作能力以及文字处理能力。 	50万
拓展专业经理	市场类	杭州	全职	3	5	<ol style="list-style-type: none"> 协助投资拓展等制度体系建设。 协助分析集团发展定位，为集团投资战略的制定提供依据。 参与拟订集团年度及中长期项目拓展规划及拓展重点区域布局。 负责统筹项目拓展工作，开展重大项目、出资类项目拓展，负责项目合作协议的审核。 负责研究、优化业务模式，对合同标准化管理内容提出相关建议。 负责建设常态化的项目拓展渠道体系，配合参与业务模式推广。 按公司有关规定指导、审核、把控各地分公司项目拓展业务。 负责代建合同的履约管理，规范代建合同的履行，防范并及时处理履约过程中的各类法律风险。 负责发展中心对外法律文件提出建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，房地产管理、金融等相关专业毕业，35岁以下； 3年以上房地产或金融行业投资管理经验丰富拿地经验或有丰富土地合作资源者优先； 熟悉房地产项目开发流程，熟悉国家房地产相关政策及金融财经法律法规，熟练掌握项目可行性分析技术，高度的市场敏锐感，能够正确分析、把握行业市场局势，主动、高效地拓展市场渠道； 认可绿城管理集团“品质、信任、效益、分享”企业文化，有较好的沟通协调和口头表达能力，有较强的逻辑思维、系统性思维，有较好的职业素养、较强的发展意愿，有高度的抗压能力及独立开展工作的能力，团队合作能力以及文字处理能力。 	30万

企业介绍



魔咕（杭州）文化产业有限公司

魔咕文化即蓝天下传媒综艺IP商业化开发子公司，是一家专注于各大平台头部S+综艺IP商业化的创新企业，公司集节目IP开发制作、消费产品开发、供应链管理、电商运营、IP整合营销于一体，打通全产业链开发模式，联合各行业精英提供一站式服务，总部位于杭州，公司在成立之初就获得了各资源公司的创始投资。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
品牌合作/授权经理BD		杭州	全职	2	1-3年	岗位职责：1、根据公司战略以及部门业务目标，制定个人授权业务的年度工作计划，确保计划的执行，完成年度销售业绩；2、了解行业市场现状，掌握授权行业规则，按照公司标准寻找、洽谈及签订新的被授权商，并跟踪签约客户授权合同的执行情况；3、协调公司支持团队，与被授权商共同制定年度商业计划，有效提升被授权商产品的销售和利润；4、与授权客户保持良好的沟通，及时发现合作中的问题，并予以解决。确保公司与客户之间建立长期和共赢的合作伙伴关系；	任职要求：1、有1~3年品牌授权实战经验，并有实际成功案例；或2年以上相关行业从业经验，具有一定的快消、小家电厂家资源；2、有独立拓客能力、具备优秀的销售特质（敏锐的市场洞察、优秀的沟通协调及谈判能力、有强烈的成就欲望、行动力强）；3、对客户品牌、产品形成分析报告，充分理解客户的产品定位、目标消费者以及面对的细分市场，分析判断客户的真实需求，并对其提供可执行解决方案；4、责任心强、良好的团队协作意识、有较强的学习能力和抗压能力；5、热爱综艺、影视节目，具有良好的市场分析、营销、推广、业务推展能力，有优秀的沟通表达能力、协调能力、商务谈判、项目管理能力，有品牌、营销、消费互联如南极人\恒源祥\北极绒相关工作经验优工作经验是加分项。	10-15K 提成+绩效 可面议
运营策划经理		杭州	全职	2		岗位职责：1、能够快速、全面、准确把握客户信息和创意要求；2、参与创意讨论，独立策划完成优秀可执行的具有竞争力的营销策划方案；3、创造或完善公司的标准化提案，以及针对客户需求，发展期定制化提案；4、负责项目的提案、协调及时解决项目过程中遇到的问题，并合理掌握项目成本；5、配合领导协调公司外部资源和内部其他部门人员（客户、执行、AV、搭建等）工作，并监督执行情况；6、后期结案报告的撰写工作；7、有一定执行经验可以预估策划案中内容的可实行性；	任职要求：1、本科以上学历，广告、市场、策划、公关等相关专业；2、有品牌服务经验，对创意应用延展有独特见解，并对执行性把控能力高；3、公关或广告行业3年广告策划经验；4、具有创意性思考能力，较强的文案功底，高度清晰的逻辑思维，触觉锐利、思路清晰；5、具备良好的团队意识、项目管理能力，优秀的谈判能力及供应商协调能力；6、熟练运用Office办公软件以及Powerpoint软件，设计制作PPT方案成稿，文字构图排版规范精美；7、空间效果图、手绘技能加身者优先。	8-15K 可面议

企业介绍

融创中国东南区域集团

融创中国以“至臻·致远”为品牌理念，致力于通过高品质的产品与服务，整合优质资源，为中国家庭提供美好生活的完整解决方案，推动中国城市的高质量发展与进步。融创中国以地产为核心主业，坚持“地产+”战略，布局六大板块：融创地产、融创服务、融创文旅、融创文化、融创会议会展、融创医疗康养。融创中国东南区域集团作为融创中国七大区域之一，战略布局浙闽皖三省，其中在杭州、合肥、宁波、厦门等多个城市中位列当地房企第一阵容，业务范围覆盖住宅、未来社区、文旅、小镇、服务、代建、商业运营等领域。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监/经理	销售类	杭州	全职	1	3年及以上	1、梳理确认总体项目营销操盘逻辑，把握操盘节奏和操盘思路；2、负责制订项目销售计划、推广计划和营销费用计划；3、根据公司的整体目标，分解项目营销指标，调配营销和运营节奏；4、对内稳定稳定团队，协调职能，对外协调并维护核心资源和公司重要战略供应商；	1、全日制统招本科及以上学历；2、具备3年以上地产营销相关工作经验，有全过程项目（大项目、多业态）管理经验；3、熟悉房地产行业各阶段开发流程，对本地市场的了解和判断能力；4、前控意识强，明显的使命必达气质，抗压能力强。	40万-80万
产业研策总监/经理	其他	杭州	全职	1	5年及以上	1、负责公司土地储备的信息收集跟踪；2、负责公司有关投资方面的政府关系的维护；4、负责意向土地项目虚拟团队管理和项目研判；5、负责对项目的资源筛查，筛选符合公司投资要求的项目重大土地合作项目的对外谈判；6、负责项目的整体评估、选择、估价、谈判、融资方案的设计、实施和监控；	1、全日制统招本科及以上学历；2、房地产投资相关经验5年以上，有完整的项目投资经验；3、具备对土地资源信息的掌控能力，具备对土地价值正确判断能力；4、熟悉规划技术规定、营销、工程、设计专业流程；5、商业敏锐度，并具备创新意识，敢于开拓和运用内外部资源。	55-70万
融资总监/经理	市场类	杭州	全职	1	5年及以上	1、负责产业相关政策、行业动态等数据的跟踪、收集、整理与研究，产业项目调研对标，建立有关宏观经济、产业政策、行业发展等部门动态信息库；2、负责产业相关政策解读及对比研究报告、行业内调研对标报告、相关热门产业趋势及产业盈利模式等专项研究，为项目拓展、产业定位、招产提供决策依据；3、根据公司投资拓展战略布局进行前期布点规划、初探实施、产业模型编制等拓展工作；开展市场调研与分析，负责拟投资产业项目、特色小镇的项目可行性编制、整体定位及规划设计优化、投资汇报测算、产品策划、开发策略等前期方案报告；4、产业链条分析、研究、导入，围绕产业链梳理相关目标龙头企业，开展对接及前期导入，重点参与预算分解及资源配置等重要政策的制订与执行，配合对外拓展、对外合作及行业招产引资工作；5、对接政府主管部门、投资开发商、投融资机构、产业发展研究机构、房地产调研对标机构、房地产管理咨询机构等业界资源；	1、全日制统招本科及以上学历，金融、经济、统计学等相关专业优先；2、有3年以上区域经济规划、产业研究、新型城镇规划等同类工作经验的优先；3、掌握产业项目土地政策，熟悉土地市场情况，掌握产业项目前期研究、项目拓展专业知识、房地产开发企业的业务流程；4、商业敏锐度，并具备创新意识，敢于开拓和运用内外部资源。	55-70万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
客研总监/经理	市场类	杭州	全职	1	5年及以上	1、定期进行房地产市场监测及城市解读、投资分析；2、参与投资决策，进行可行性研究，完成定位、立项会、投委会等报告；3、配合产品、户型、规划设计，给出专业性建议；4、专题性市场调研与分析、客户与产品分析；5、对项目客户定位、价格定位、产品定位、推盘节奏、竞争策略等进行精准定位，提供项目全面解决方案。	1、全日制统招本科及以上学历；2、5年以上工作经验，咨询公司背景优先考虑；3、具备丰富的前期定位及可行性研究的项目经验；4、具备较强的研究精神和系统性思考、分析能力，具备商业敏感度；5、具备良好的口头表达和报告撰写能力；	55-70万
融资总监/经理	财务类	杭州	全职	1	5年及以上	1、融资管理：银行信贷政策、规模的分析，根据项目特点确定申报银行及申报方案；项目融资申报、可行性分析报告及他前期资料准备及审核；协调处理跟银行相关的其他事宜；2、资金管理：半年度和年度资金计划的汇总和总结（预算）；月度资金计划及总结编制审核；各部门资金支付额度协调、统筹，确保资金计划达成率；3、回款管理：与营销配合制定回款任务；按揭银行的洽谈引入。	1、全日制统招本科及以上学历，财务管理，会计学相关专业优先；2、5年以上工作经验，有在四大会计师事务所、金融机构、知名房企财务部门相关岗位工作经历优先；3、逻辑能力强，善于发现问题，提出解决方案；	17万
人力总监/经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5年及以上	1、深入贴近所支持部门业务及人力现状，主导所支持部门全流程人力资源管理工作；2、组织与人才发展，主导并实施人才盘点，高潜力人才发展项目，组织架构优化等。使得组织能力不断发展，以适用业务的变化和发展；3、激励与绩效，协助部门领导实施绩效管理，包括目标制定，反馈辅导，绩效评估等。负责公司的激励体系在部门内的落地和优化，确保激励适度有效；4、员工关系，渗透业务，融入组织，通过多种手段了解组织及核心人会员的状态，答疑解惑，促进组织高效运转5、人员招聘，分析所负责部门的人才供应状况，和用人部门及招聘中心探讨人才引进策略。协助招聘中心吸引优质候选人，满足部门用人需求。	1、全日制统招本科及以上学历；2、5年以上知名企业人力资源相关工作经验；3、了解人力资源各模块，在某一模块有较好的理解和实操经验，具有较强的独立分析与解决问题的能力；4、良好的沟通表达能力和亲和力，良好的职业操守，抗压能力强。	60-70万
招商总监	其他	杭州	全职	1	5年及以上	1、参与商业项目客研、项目定位、概念设计、平面布局、动线设计、方案设计、招商中心设计、设计变更论证等，提供商业建议工作；2、负责编制招商手册、招商推广及预算执行计划及执行；3、负责编制项目业态、品牌落位方案及执行；4、负责项目上地方类品牌商户资料管理；5、负责与地方品牌方、品牌代理商、托管商定期沟通，维护客户关系；6、负责区域内品牌资源库建设及关系维护；7、负责定期编制招商进度报表和项目运营期业态规划及招商调整，建立商户信息共享平台。	1、统招本科及以上学历，专业不限；2、5年以上大型城市综合体、购物中心、现代商业零售招商业务工作经验；3、对外交际及沟通表达能力强，抗压能力强，有责任心，乐观开朗；4、有一定的方案、报告撰写能力。	55-70万

绍兴柯桥汇明装饰材料有限公司

汇明A+墙布，是一家专注提花研究与织造，服务全球23个国家和ARMANI、CHANEL、BOSS、H&M等57个国际品牌的国家高新技术企业，是中国墙布行业首家股份制改造企业，中国墙布行业标准起草单位，浙江制造“品字标”标准参与起草单位。2015年产品入选“国家火炬计划”，2016年成为行业首个获得国际绿色通行证“十环认证”的墙布企业，并连续多年荣获“墙布行业十大品牌”称号。董事长钱之毅作为现代织锦非遗传承人群，立志传承千年织锦技艺并将其应用于家居生活中，让中国传统织锦工艺与现代家居相融合，让中华织锦重焕光彩。汇明A+墙布秉承“致力于改善人们的生活空间”企业使命，为消费者提供优良的墙布产品和服务，赢得了消费者市场的广泛认可。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
大区总监	高级管理类	汇明织锦文创意园	全职	1-2人	不限	1、监督执行销售策略、销售方案，实现销售目标；2、进行市场调研和考察分析，制定企业销售策略并严格控制销售预算；3、对销售团队进行激励，增强团队的战斗力和凝聚力；4、保持与客户的沟通和交流，维系客户关系；5、进行门店督察，考评区域经理辖区门店的纯净度、门店形象提升及跟踪区域内销量。	1、市场营销、工商管理、经济金融学等相关专业本科及以上学历；2、熟知汇明A+墙布的产品特点；3、统筹能力，统管全局的战略思维能力，帮助公司制定短期和长期发展战略；4、创新能力，根据具体状况因地制宜的指定相应的销售战略；5、敏锐的市场感知能力和良好的决断能力；6、沟通交流能力，具有组织和领导管理能力。	30万
营销副总	高级管理类	汇明织锦文创意园	全职	1人	不限	1、监督执行销售策略、销售方案，实现销售目标；2、进行市场调研和考察分析，制定企业销售策略并严格控制销售预算；3、对销售团队进行激励，增强团队的战斗力和凝聚力；4、保持与客户的沟通和交流，维系客户关系；5、进行门店督察，考评区域经理辖区门店的纯净度、门店形象提升及跟踪区域内销量。	1、市场营销、工商管理、经济金融学等相关专业本科及以上学历；2、熟知汇明A+墙布的产品特点；3、统筹能力，统管全局的战略思维能力，帮助公司制定短期和长期发展战略；4、创新能力，根据具体状况因地制宜的指定相应的销售战略；5、敏锐的市场感知能力和良好的决断能力；6、沟通交流能力，具有组织和领导管理能力。	50万

企业介绍

卧龙电驱集团股份有限公司

卧龙集团创建于1984年，以“全球电机NO.1”为奋斗目标，致力于成为全球电机行业和市场具有卓越竞争实力和服务能力的领导企业。集团拥有卧龙电驱（600580SH）、卧龙地产（600173SH）、BrookCrompton（AWC.SI）3家上市公司、57家全资及控股子公司、18000余名员工。2019年，集团营收385亿元，资产总额达339亿元。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总经理	高级管理类	日本	全职	1	5年以上	1.Manage operation and finance of business2.Hire and develop the team of the newborn subsidiary (sales, finance, warehouse)3.Define the Sales & marketing Plan of the assigned Product Division4.Generate new leads and convert into customers5.Visiting and keeping direct relationship with the customers.6.Keep an outstanding level of customer service and ensuring customer retention;7.Provide regular reports to the HQ	有资源的欢迎推荐，需日本籍EDUCATION:• Mechanical Engineer or Technical background is preferred• Economics studies is a plusEXPERIENCE:• Solid experience as Sales Manager in B2B sectors, preferably dealing with technical products. • Proven track of successful personal sales activities in competitive markets. SKILLS: • Target oriented, ambitious, self-driven. • Definition and execution of the Sales & Marketing Plan of the assigned Product division • Leadership, teamwork and communication skills • Effective presentation skills and natural empathy • Willing to travel (up to 55 %) whenever it is necessary, • Very good knowledge of the MS Office applications is a must. • Familiarity with budgeting process is a plus.	100万+
软件工程师	技术类	浙江绍兴	全职	1	5年以上	1.负责驱动软件设计，代码编写及控制算法仿真等；2、编写软件设计文档，优化技术参数；3、参与新产品产品的样机调试。	1.本科以上学历，电力电子，自动化等相关专业；2.熟悉TI,ST等编程和开发，熟悉DSP/ARM以及外围器件编程，精通C/C++以及汇编语言；3.熟练Matlab Simulink,熟悉算法和电机模型仿真；4.能够进行磁场定向，坐标变换，矢量控制，PWM算法的DSP实现，电机的矢量控制算法及参数辨识；5.2年以上变频或伺服驱动开发经验；6.良好的英文口语能力。	50万+
硬件工程师	技术类	浙江绍兴	全职	1	3年以上	1.负责公司变频器系列产品硬件设计，包括产品原理图设计，整机系统设计，主回路逆变设计，弱电模拟部分设计，通讯板设计；2.负责项目的单板测试，整机测试，相关问题处理及解决；3.完成硬件模块设计、测试及优化工作，协助软件工程师完成样机调试；	1. 电力电子、电子信息工程、自动化、电气工程及其自动化等相关专业本科以上学历；2. 变频器硬件开发相关行业有3年左右工作经验；3. 良好的专业英文读写能力，需要和国外电话沟通。	20万+
工艺工程师	技术类	浙江绍兴	全职	1	5年以上	主要负责电主轴金加工工艺工作	1、本科及以上学历，电气工程、机械工程、机械一体化等相关专业2、5年以上工艺或机械设计工作经验	20万+
机械工程师	技术类	浙江绍兴	全职	2	3年以上	主要负责电主轴、EBIKE项目研发设计工作负责项目产品国内外沟通；负责机械结构设计相关工作；	1、本科及以上学历，机械或电气相关专业；2、能够熟练使用SolidWorks、AutoCAD等相关软件；3、具有2年以上结构设计相关工作经验；4、能用英语进行沟通；	10万+

企业介绍



鲜丰水果股份有限公司

鲜丰水果股份有限公司创始于1997年，历经23年行业耕耘与发展，现已成为一家集新零售、智慧冷链物流和供应链B2B平台的全球化与现代化企业，是全球最大的水果连锁品牌商之一。目前公司拥有鲜丰水果、阿K果园子、水果码头、鲜果码头、杨果铺五大品牌，全国门店数超2000家，主要辐射江浙沪皖渝川豫闽津等省（市），公司拥有全国20大冷链智慧物流中心，共计100000多平方米的现代化仓储配送中心，全球300多个直采与种植基地，深耕果业生态，为水果营养事业终生服务。面向未来，鲜丰人将聚焦水果行业产业互联网与“百城万店”的战略目标，继续秉承“用水果让生活更美好”的愿景，持续创新，努力奋斗！ 生鲜水果，万亿市场，群雄逐鹿，谁与争锋！现诚觅全球英才携手并肩奋斗，共创未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总裁助理(战略方向)	企业高管	杭州总部: 拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	5年以上	岗位职责: 1、协助董事会及总裁制定集团中长期战略发展规划并进行动态滚动更新; 2、组织制定年度的战略主题和经营计划并推动各部门进行战略落地; 3、定期组织战略共创会/复盘会等形式, 保持对于战略方向及执行的敏锐洞察; 4、参与相关战略投资项目的论证与调研规划; 5、定期组织推动行业调研和竞争分析, 输出并赋能业务方, 帮助业务方更清晰的制定业务及竞争策略; 6、协助总裁处理日常各类工作事宜, 包括但不限于: 日常各类会议安排/纪要编写/重要事项跟进, 公文编写与输出, 临时交办的各类事项;	任职要求: 1、MBA毕业, 5年及以上管理工作经验, 有过战略及管理咨询经验者优先; 2、有一定的甲方工作背景, 对于甲方企业内部运作流程比较熟悉; 3、灵活应变, 有非常强的成就动机, 吃苦耐劳, 有强烈的使命感和自律性; 4、认可公司所处行业, 愿意跟随公司战略长期发展和成长。	面议
首席运营官	企业高管	杭州总部: 拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	5年以上	岗位职责: 1、组织制定并推动落地公司中长期战略规划及年度经营计划; 2、搭建符合公司业务特色的业务及组织机制和相关流程体系, 推动整个公司业务及组织治理水平的提升; 3、主导所分管业务模块经营计划落地, 对业务和团队的结果负最终责任;	任职要求: 1、有生鲜或连锁快消行业类似商业场景的业务经验, 能够或基本能够独立负责一块独立的业务单元; 2、有比较强的业务及组织管理体系的架构和规范能力; 3、长期主义思维, 愿意和平台一起创造和发展; 沟通协调能力和领导力强; 4、期望40岁以内, 年富力强, 贴近业务、快节奏、高迭代、有创新思维;	面议
财务副总监/CFO助理	企业高管	杭州总部: 拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	5年以上	岗位职责: 1、负责公司全面预算管理工作, 组织编制盈利预测和资金预测; 2、协助财务总监建立并完善公司资金收付管理体系; 3、负责组织编制现金流量表, 协助财务总监做好筹融资工作, 确保公司现金流充足; 4、负责分析本部财务收支预算的执行情况, 检查子公司、分公司财务收支预算的执行情况; 5、负责上级领导交待的其他合理工作。	任职要求: 1、全日制大专及以上学历, 会计、财务管理、金融相关专业; 2、有五年以上家电、家具制造业, 新零售行业预算管理相关经验; 3、工作细致, 责任感强, 良好的沟通能力、团队精神和职业操守。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
供应链总经理	企业高管	杭州总部：拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	8年以上	岗位职责：1、根据公司业务发展战略及策略，搭建基于客户/渠道需求的产品规划体系与机制，通过产品订单管理、采购计划管理、产品品质管控等手段，促进产销的高度协同；2、基于以原产地直采为核心模式的品类开发与采购能力，提升公司产品的性价比；3、通过新技术引入等方式，逐步提升公司产品的标准化水平，支撑公司业务规模更大范围内的扩张；4、建立并推动落地公司供应商管理体系，通过供应商的持续运营与管理，提升公司在产地端的综合竞争力。	任职要求：1、有快时尚行业商品规划、供应链管理模块的独立操盘和建立体系的能力；2、有跨行业的成功实践和背景；3、对于品类管理与运营、供应链创新管理模式等最新趋势有自己的研究和理解；4、务实、落地；5、有供应链升级和团队升级的成功经验。	面议
连锁运营总监	企业高管	杭州总部：拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	8年以上	岗位职责：1、能够根据对于公司整体的战略的承接与内外部环境分析，制定连锁业务中长期3年的战略规划与年度的经营计划；2、建立并推动连锁业务总体策略并带领团队推动策略落地；3、打造事业连锁业务管理的策略/运营/门店零售/招商发展等管理体系并推动落地；4、组织制定门店渠道规划并推动落地；5、熟悉线上线下业务互相结合的新零售业态及玩法，并能够根据业务发展及时创新和改进；6、搭建适合连锁业务运营的干部与专业队伍培养体系；7、完成其他连锁业务相关的职能落地，包括但不限于：工程、客户体验、运营数字化、品牌企划与产品运营等。	任职要求：1、15年及以上线下零售业态扎实的背景，有伴随企业从小到大的经验背景者更佳；2、有快时尚行业零售及加盟管理背景者优先；3、接触过o2o/新零售等创新业务并有一定的成功实践，操过盘，有看过全局盘面的经验；4、带团队能力强，有比较强的领导力和搭建、运营团队的能力；5、做过大盘子（销售规模至少在100亿左右及以上）大区总职位的优先。	面议
B2B大客户总监	企业高管	杭州总部：拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	5年以上	岗位职责：1. 负责公司产品在大客户渠道的市场开发、渠道评估与进场合同谈判；与目标客户建立良好的业务合作关系，进行客户关系的良好维系；2. 负责制定大客户渠道的销售业务目标、市场销售策略与具体销售执行计划，并能高效完成业务目标与指标；3. 负责大客户渠道的业务流程开展；4. 收集市场信息，及时了解市场行情动态、分析市场走势并积极开展应对工作；5. 负责大客户业务团队的日常管理，人才梯队储备建设；6. 对行业要有深刻的理解，能够组织协调公司和企业级客户业务对接交流会。	任职要求：1. 本科及以上学历，拥有5年及以上大客户渠道销售经验；2. 拥有丰富的客户渠道合作方资源与客户资源；3. 具备一定的项目推进能力，较强的销售规划能力与执行力、良好的销售谈判技巧与独立开发市场与客户资源的能力；4. 具备良好的人际交往能力与客户服务意识；较强的语言表达能力、沟通协调力（同事、合作伙伴与客户等）和团队合作精神；5. 有强烈的事业心与责任感，对公司的发展方向有高度认同感；有创业激情，环境适应能力强与抗压能力强；	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
连锁HRBP总监	企业高管	杭州总部：拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	8年以上	岗位职责：1、负责事业部组织规划与建设，提升组织效率，根据业务体量，适时调整组织架构，强化和落地组织流程和绩效评价；关注城市公司人效，严格控制编制；关注员工保留率，提升组织氛围；2、制定事业部人才需求计划，推动城市公司开展储备店员、店长、督导、前台业务人员人才的招募、选拔、培养、任用、盘点等工作；3、在总部指导下制定事业部绩效管理和薪酬体系，组织全国城市公司的日常绩效管理工作；组织推行绩效沟通，推行考核激励机制，充分发挥物质激励和精神激励任务，加强人才合理流动；4、配合实施总部的训练计划，负责推行城市公司层面的员工培训，加强门店员工训练，督导和营运经理等的在岗提升训练，在城市公司执行落地人才培养方案，打造数量质量满足业务需求的人才队伍；5、协助总部塑造企业文化理念体系，负责在事业部的宣贯落地，组织开展企业文化活动，营造良好氛围。	任职要求：1、35岁以下，本科及以上学历；2、具备8年以上快消品或者零售业人力资源从业经验，有超市背景优先；3、了解人力资源各模块基本工作，招聘方面尤其有独立思考和判断力；4、具备很强的沟通技巧与团队意识，自我驱动，思考力强，承压能力强，能适应公司快速发展的业务节奏。	面议
培训总监	企业高管	杭州总部：拱墅区三墩路85号鲜丰水果股份有限公司	全职	1	8年以上	岗位职责：1、深入理解并配合公司战略与业务，制定年度培训计划，并组织落实，确保计划贯彻落实；2、组织并实施公司干部管理、储备人才、及MT项目，推动跟踪评估培训效果，不断迭代改进；3、梳理、开发营运等关键序列培训学习地图，参与课程体系设计优化，并进行课程开发迭代；4、培养公司内部讲师，为内部讲师提供咨询和指导、培训，并组织开发各类学习资源；5、负责对接各部门培训需求，合理分析并出具个性化培训解决方案，协同人力资源部打造	任职要求：1、本科以上学历，8年以上零售连锁培训经验优先；2、培训平台构建及培训体系搭建经验、熟悉课程体系、讲师体系及培训运作；3、有项目管理能力，有良好团队合作意识，善于整合资源，推动工作完成；4、具备优秀的交际能力、亲和力、逻辑思维，有自主课程开发和授课能力；5、有较强的责任心、敬业精神、奋斗精神。	面议
物流总监	企业高管	物流总部：仓前街道运溪路禹倡商厦物流中心鲜丰水果	全职	1	8年以上	岗位职责：1、负责事业部组织规划与建设，提升组织效率，根据业务体量，适时调整组织架构，强化和落地组织流程和绩效评价；关注城市公司人效，严格控制编制；关注员工保留率，提升组织氛围；2、制定事业部人才需求计划，推动城市公司开展储备店员、店长、督导、前台业务人员人才的招募、选拔、培养、任用、盘点等工作；3、在总部指导下制定事业部绩效管理和薪酬体系，组织全国城市公司的日常绩效管理工作；组织推行绩效沟通，推行考核激励机制，充分发挥物质激励和精神激励任务，加强人才合理流动；4、配合实施总部的训练计划，负责推行城市公司层面的员工培训，加强门店员工训练，督导和营运经理等的在岗提升训练，在城市公司执行落地人才培养方案，打造数量质量满足业务需求的人才队伍；5、协助总部塑造企业文化理念体系，负责在事业部的宣贯落地，组织开展企业文化活动，营造良好氛围。	任职资格：1、35岁以下，本科及以上学历；2、具备8年以上快消品或者零售业人力资源从业经验，有超市背景优先；3、了解人力资源各模块基本工作，招聘方面尤其有独立思考和判断力；4、具备很强的沟通技巧与团队意识，自我驱动，思考力强，承压能力强，能适应公司快速发展的业务节奏。	面议

易链咨询有限公司

易链咨询是与日本著名咨询公司科凝咨询 (QUNIE Corporation)合作成立的一家业务咨询公司。运用先进，科学管理理论手法，结合中国企业的实际状况，提升企业管理水平，推进企业改革。咨询业务范围从企业环境分析，企业战略制定，企业转型等战略层面到组织人事改革，财务，销售，市场，生产，物流，采购等业务的各个层面。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
业务咨询师	其他	杭州市 (以及周边城市)	实习	2	4年以上	1) 对客户业务进行梳理，可视化。2) 业务课题的明确化，原因分析3) 制定解决方案以及实施计划4) 落地项目管理支援5) 客户提案辅助	1) 对咨询领域有强烈的兴趣，有在该领域建设职业发展的计划。2) 对新知识有持续学习的能力3) 在生产制造行业有3年以上工作经验。4) 有咨询行业工作经验优先	15万

优趣汇（上海）供应链管理有限公司

UNQ作为一个优质、有趣商品的汇集地，一直秉承“创新、高效、简单、快乐”的企业文化。我们专注于美妆产品、成人个护、婴儿个护、健康产品、生活用品等领域，为各大品牌提供全渠道，多维度，全链路的运营及定制化服务，并与众多国际知名品牌达成长期合作关系，最大限度的为各品牌的影响力进行赋能，释放品牌潜能。我们拥有完善的专业团队，丰富的品牌和渠道资源。坚持“客户第一”的服务理念的同时，致力于成为更有品质，更有个性的商品专家。我们以满足消费者日益多元化的需求为目标，以带给消费者健康和美丽为己任，并期待创造出更高的社会价值。优趣汇为超过26家品牌集团的65个独立品牌提供服务。2019年，在日系快消和美妆的中国电商服务市场中，优趣汇的市场占有率均排名第一。除此之外，我们与品牌建立了长期、紧密的合作关系，有40个品牌的合作时间超3年以上。目前合作的品牌有资生堂、江原道、莎娜、艾天然、高丝、苏菲、舒蔻、moony、皓乐齿、狮王、小林制药、大正制药等（数据截止2021年2月）。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
天猫运营店长	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	5	3	1、根据公司品牌、业务、产品营销策略，负责天猫店铺的整体规划,包括年度销售额、月度销售额、全年营销活动、推广目标与预算等;2、根据店铺的定位,负责制定产品运营计划及相应的产品流量爆破,保证商品排名,带领团队完成预期销售目标;3、监控数据分析,指导营销活动方案策划、提出解决方案、能够在相应时间给出相关问题的解决方案并落地执行;4、对消费者及竞争对手进行深度分析,快速反应市场环境变化做出运营策略调整;5、对接天猫平台小二与品牌方,争取各方资源,保持良好的合作关系;6、对外工作对接:负责与横向对接部门进行有效运营计划通知及沟通,并接受问题反馈及时处理,如设计部、内容运营部、客服部、供应链部;7、负责自己所属店铺运营团队的日常工作安排,下属的管理、培养与考核工作。	1、精通天猫运营规则、交易流程、店铺运营方面的知识;2、2年以上天猫店长经验,跨境进口类,天猫平台美妆/个护/母婴类目工作经验优先;3、有独立管理团队经验,有较强的组织能力、沟通能力、规划能力、执行力、数据分析能力、总结能力、培养带教能力;4、较强的计划性和结果导向,对销售目标有一定野心,工作责任心强,勤奋敬业,具有团队合作精神。5、熟练使用OFFICE系统办公软件,如WORD、EXCEL、PPT;6、熟悉数据银行、FAST体系,能用相应数据指导运营工作及汇报工作。	16-20W
天猫运营主管	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	2	5	1、负责制定店铺年度目标和预算、月度营销规划和工作计划,确定店铺运营策略并领导项目团队共同完成销售目标;2、负责各品牌的库存进销存周转监管;3、负责与品牌方及第三方平台协调沟通,争取资源最大化以推进店铺指标的完成;4、对店铺的UV、销量、跳出率、地域分布、转化率等做出专业的数据分析及竞争对手网站数据评估与分析;5、负责管理团队、明确团队成员分工职责绩效考核、人员培养、团队建设;6、协助和完成上级主管分配的其他任务。	1、32周岁以下,大专及以上学历;2、具有3年以上天猫工作经历,其中1年以上管理岗位工作经验;3、具备优秀的管理协调能力,品牌策划提案能力,有各类推广方式实操经验;4、抗压能力强,优秀的谈判技巧、人际关系处理能力、快速和效率化的反应能力和解决问题能力;5、具备良好的道德规范,认可公司的企业文化、愿景、使命及价值观。	18-25W

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
天猫直营商家运营经理/主管	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	1	5	1、根据公司年度运营规划及平台策略，制定所辖项目年度运营规划，把控各项目月度运营策略方向，带领团队共同完成年度销售目标。2、监管所辖项目的库存进销存、周转情况，针对异常情况提出应对意见，并督促执行，确保库存周转周期、不良品率控制在合理范围内。3、协助上级进行团队管理，包括但不限于部门组织架构搭建、人才梯队建设、员工培养指导、绩效管理、会议管理等，建立积极的团队氛围，保证团队有序且高效完成工作。4、负责与平台方、品牌方协调沟通，掌握品牌及平台方市场发展战略规划及资源配置，及时调整运营策略，争取资源最大化，以确保完成销售指标。5、建立与优化沟通流程，与推广、会员、内容、设计、客服、供应链等协同部门协作支持，确保沟通流程畅通。	1、负责会员全生命周期运营体系的搭建和优化，识别用户获取、转化、留存的关键问题并予以改进；2、以用户需求为出发点，负责用户分层分群设计，研究不同群体特征，会员精准营销渠道管理及运营，提升会员体验和品牌粘性；3、负责制定会员增长方案，包括但不限于营销策略，组织、策划会员营销活动，提升会员转化率，增加会员活跃度；4、负责会员数据分析，挖掘会员需求，对活动效果进行评估，提出优化建议；5、负责设计并优化会员增值服务内容，提升会员服务质量；6、负责协同运营团队、品牌中心完成对新品牌的整体提案；7、负责团队日常的管理、人才梯队的搭建和培养。1、全日制大专及以上学历；2、3年以上平台商家运营/猫超/天猫国际直营运营经验，1年以上团队管理经验；3、具备良好的沟通能力、项目统筹能力、复杂问题解决能力、资源整合能力、创新能力、团队管理能力；4、外向、积极主动、抗压能力强。	15-20K
内容运营副经理	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	1	5	1、统筹公司MCN板块所有的业务流程，梳理、整合内部资源与内部分工，实现内部的高效协作，提升对外服务竞争力；2、负责与天猫等平台小二沟通，争取更多的合作资源；3、负责统筹客户需求，制定内容策略规划，整体把控内容输出质量，带领团队产出高质量的内容；4、作为对外窗口，统筹对外的商务BD工作，引入新的品牌项目客户并确保项目的执行、落地；5、负责挖掘与分析内容传播方案中的各项数据，分析不同类目产品用户的行为与偏好，反馈并指导团队内容推广方案的不断优化；6、负责MCN板块的团队建设，善于在日常中发现并解决团队及下属问题，保证团队稳定性和人才梯队建设。	1、2年以上会员运营管理相关经验，有5人以上团队管理经验；2、具备较强的运营统筹、项目管理能力和品牌经营思维；3、较强的数据分析能力，能够从数据中挖掘内在规律和发展趋势，提出可行的策略性建议；4、较强的创新思维、逻辑，优秀的沟通和表达能力。	20-30W
会员运营经理	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	1	5	1、负责会员全生命周期运营体系的搭建和优化，识别用户获取、转化、留存的关键问题并予以改进；2、以用户需求为出发点，负责用户分层分群设计，研究不同群体特征，会员精准营销渠道管理及运营，提升会员体验和品牌粘性；3、负责制定会员增长方案，包括但不限于营销策略，组织、策划会员营销活动，提升会员转化率，增加会员活跃度；4、负责会员数据分析，挖掘会员需求，对活动效果进行评估，提出优化建议；5、负责设计并优化会员增值服务内容，提升会员服务质量；6、负责协同运营团队、品牌中心完成对新品牌的整体提案；7、负责团队日常的管理、人才梯队的搭建和培养。	1、2年以上会员运营管理相关经验，有5人以上团队管理经验；2、具备较强的运营统筹、项目管理能力和品牌经营思维；3、较强的数据分析能力，能够从数据中挖掘内在规律和发展趋势，提出可行的策略性建议；4、较强的创新思维、逻辑，优秀的沟通和表达能力。	20-30W

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
培训主管	HR/行政管理类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	1	5	根据公司业务发展的需要，统筹制定年度培训与员工活动规划，做好培训预期管理，把控培训与员工活动费用；负责整个培训体系的搭建，做好日常培训管理、课程建设、讲师队伍建设、培训评估体系相关工作；协助上级推进组织能力的打造，落地人才梯队建设和关键岗位人才发展计划，通过多渠道不同培训形式提升人才的专业能力和核心能力；积极拓展和维护培训资源，引入外部优质培训机构合作主导重点培训项目实施落地负责整体员工活力体系搭建，做好日常活动的方案制定、实施、复盘等工作，保障工作效果；	1、本科以上学历，人力资源管理、心理学、市场营销等相关专业；2、5年以上培训工作经验，2年以上培训管理工作经验；互联网平台背景优先；3、对人力资源六大模块有一定的了解，熟悉人力资源常用的工具应用，具备组织诊断能力尤佳；4、有很强的组织策划、协调管理和应变能力；5、高度的责任心、有激情、关注目标和结果；亲和力高；	15-25W
资生堂品牌主管(美妆方向)	运营类	杭州下沙金沙大道97号金沙印象城16-18F	全职	1	3	1、负责品牌年度、季度、月度销售、费用、FC计划制定及跟进。2、负责与品牌所在销售渠道生意沟通及商务洽谈，洞悉渠道诉求，推进渠道生意(TM、JD、考拉、VIP、TDI、RED等)。3、负责与品牌方进行生意沟通、汇报、提案等事项，洞悉品牌诉求，执行品牌要求。4、负责与公司内部运营、市场、供应链、财务等协同部门沟通，优化工作流程，提高协同效率。5、对消费者、竞品、市场进行研究，洞悉市场变化因子，制定及调整品牌营销推广策略	1、本科及以上学历，市场营销、电子商务、工商管理等相关专业，可用英语进行商务沟通，书写资料，有日语基础可加分。2、3年以上品牌/电商/咨询公司工作经验。3、了解中国各大电商、社交平台属性玩法，有多渠道管理经验。4、了解化妆品市场及消费者，对数据有较强的洞悉能力，能通过数据发现消费者及市场变化。5、有良好的团队合作意识，耐心、诚恳，有强烈的责任心和积极主动的工作态度，抗压能力强。	10-15K
总监助理	高级管理类	上海市浦东新区张杨路2389弄4号置汇旭辉广场C座17楼	全职	1	5	1.负责与海外品牌方沟通；2.负责项目的整体运作，时间把控，管理，建立高效的品牌管理机制；3.沟通与品牌的订货，入仓事宜，指定全年订货计划及分销规划；4.已订货品牌进销存管理，确保安全库存；5.完成分管品牌年度的预算指标，包括品牌的进货指标、出货指标、毛利指标、品牌费用指标等；6.对各品牌年度预算进行分解，并对计划的执行进行组织和实施；7.组织品牌公司、零售客户进行定期回顾和总结，评估和调整，向品牌方争取年度预算中的各项资源支持；8.负责制定品牌的渠道规则；	1.本科以上学历，有电子商务渠道从业经验者优先，日语流利；2.有良好的市场触觉，有相应的市场企划能力；3.逻辑思维行强，有一定数据统计和分析能力；4.良好的沟通能力，主动性，语言表达能力。	80万以内

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
私域运营经理	运营类	上海市浦东新区张杨路2389弄4号置汇旭辉广场C座17楼	全职	1	5	1、负责私域流量池运营，根据用户数据、反馈、调研，挖掘理解用户需求，有针对性进行业务流程及优化2、负责建立和维护时尚媒体、明星艺人、时尚kol，跨界品牌、优质合作伙伴关系维护及开拓、洽谈3、负责品牌CRM管理，包括系统搭建、会员规则福利建立4、负责品牌内容建设，部门预算把控5、品牌日常管理相关工作	1.本科以上学历，有3年以上私域运营相关经验；2.有美妆、医美相关KOL资源；3.良好的沟通能力，能高效的处理好各类工作；4.具有高度的工作热情，工作积极主动，能承受较大工作压力。	60W
自有品牌总监	总监	上海市浦东新区张杨路2389弄4号置汇旭辉广场C座17楼	全职	1	5	1、根据市场大数据以及公司产品定位规划年度产品开发计划；2、负责公司品牌及产品品牌规划、设计、推广及管理工作；3、组织实施品牌策略及品牌发展策略，建立有效的分析、评估体系，保障品牌建设及推广效果；4、完成自有品牌的年度预算指标，包括品牌的进货、出货、毛利、费用等指标；5、根据品牌的渠道定位，组织和主导营业进行客户的拓展和开发以及后续推广；6、负责品牌年度预算中的推广和销售的费用进行管理和控制；7、搭建团队及培训团队完成团队目标。	1、男性、全日制本科及以上学历，985、211优先，日本留学优先；2、日语N1，听说读写流利；3、3-5年美妆行业的品牌经验，有OEM/ODM工作经验,有工厂资源者优先；4、具备品牌市场策略定位能力，团队管理，以及产品开发能力；5、有0-1产品孵化经验者优先；6、适应出差。	65万以内
市场推广经理	市场类	上海市浦东新区张杨路2389弄4号置汇旭辉广场C座17楼	全职	1	5	1、及时把握媒体动向，拓展新的媒体渠道；2、结合每个时期的投放策略，制定媒介推广方案；3、评估各种媒介方案的有效程度，提高媒介投放效率；4、协调维护媒体关系，与重要媒体建立长期稳定的合作关系；5、各种新闻稿件的媒体发放及传播监控。	1、市场营销、新闻、管理类相关专业本科以上学历；2、市场、媒介推广或者传媒等领域5年以上工作经验；3、熟悉媒介市场行情及各种宣传推广方法的操作流程；4、具备优秀的写作能力，并能与多方媒体保持良好的合作关系。	30万以内

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
企划经理	市场类	上海市浦东新区张杨路2389弄4号置汇旭辉广场C座17楼	全职	1	5	1、负责所运营品牌在电商渠道内的市场推广活动的筹划、组织、执行、落实及终端反馈，管控并推进各环节工作；2、撰写和协助制定品牌电商全渠道（天猫/京东/考拉/唯品等）的季度、新品及项目性推广方案，追踪市场推广活动实施效果；3、负责沟通对接日常活动计划（与广告公司/MCN机构/品牌方/平台），配合渠道及时调整方案，保证工作安排落地执行；4、负责协助上级领导带领团队人员完成方案的撰写与提案工作；	1、男性优先、全日制本科及以上学历，985、211优先，日本留学优先；2、日语N1，听说读写流利；3、有5年左右线上市场推广相关工作经验，有电商行业经验者优先考虑；4、横向部门对接能力出众，具有较强的组织沟通以及跨部门协作能力；5、熟练运用PPT，会简单的PS & AI优先；6、良好的执行力和团队合作精神，积极主动，有一定抗压能力；面试请携带相关案例	30万以内
品牌经理	市场类	上海市东方路800号宝安大厦3楼ao33室	全职	1	5	1.负责与海外品牌方沟通，品牌提案PPT撰写，商务谈判。2.负责项目的整体运作，时间把控，管理，建立高效的品牌管理机制。3.沟通与品牌的订货，入仓事宜，指定全年订货计划及分销规划。4.进行市场调研与分析，不断观察竞品品牌的动向，制定相应的品牌发展策略5.已订货品牌进销存管理，确保安全库存。6.完成分管品牌年度的预算指标，包括品牌的进货指标、出货指标、毛利指标、品牌费用指标等；7.对各品牌年度预算进行分解，并对计划的执行进行组织和实施；8.组织品牌公司、零售客户进行定期回顾和总结，评估和调整，向品牌方争取年度预算中的各项资源支持；9.负责制定品牌的渠道规则；10.根据品牌的渠道定位，组织和主导营业部门进行客户的拓展和开发；	1.本科以上学历；2.有良好的市场触觉，有相应的市场企划能力；3.逻辑思维行强，有一定数据统计和分析能力；4.良好的沟通能力和语言表达能力；5.有电子商务渠道从业经验者及美妆运营经验者优先，英语流利。	30万以内
创意总监	高级管理类	上海市徐汇区漕溪北路45号21—22	全职	1	5	* 带领团队产出牛逼创意，且能帮助解决客户问题；* 从洞察端提出精准策略方向，并落地成大创意；* PPT整合高能者，美术sense必须过硬；* 提案应该是小菜一碟，能用优秀的沟通技巧和创意专业度征服客户，独当一面；* 熟悉各种创意套路（social/digital/EC），有扎实的创意功夫打破套路，且有刷子能带领团队长本事破套路；* 是创意团队的“守门人”，善于激励伙伴，实现团队伙伴的动态平衡发展；	* 希望idea上你是个创意老鸟，却比孩子还好奇这个世界的鲜事；* 敏锐的创造思维和持续不断的学习动力，了解各种创意招式；* 能抗压、能扛事，是小伙伴靠得住的创意依靠。* 5年及以上4A或知名互动广告公司工作经验，2年以上管理经验；* 有一定创意团队管理经验，有自己独特的创意经验与管理方法；* 有数据的敏锐度；* 有创造性解决问题的能力非常加分。	65万以内

浙江鼎力工程项目管理有限公司

浙江鼎力工程项目管理有限公司是一家以工程系列服务为核心，多个专业综合运营的现代咨询服务机构，业务包含全过程工程咨询、工程BIM技术应用、PPP咨询、工程咨询、招标代理、造价咨询、工程监理等，涵盖了工程建设前期、中期、后期全阶段，涉及房屋建筑工程、市政工程、公路工程、水电工程、水利工程、林业工程等各领域。公司稳健夯实基业，创新卓越发展，现已在全国各地设立30余家分支机构，目前仍在延伸拓展中。公司经营范围广，资质力量雄厚，拥有建设工程造价咨询（甲级）、工程招标代理（甲级）、建筑工程咨询（甲级）、房屋建筑工程监理（甲级）、市政公用工程监理（甲级）、机电安装工程监理（乙级）、水利水电工程监理（乙级）、人防工程监理（乙级）、市政公用工程咨询（乙级）、政府采购代理（资格）、社会稳定风险评估等多种资格专业资质，并通过了国际上认可的质量管理、环境管理、职业健康安全管理体系三大ISO管理体系认证。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
全过程工程咨询项目负责人	项目管理类	浙江省内	全职	2	5-10年工作经验	(1) 牵头制订项目全过程工程咨询服务的组织架构、专业分工、决策机制、管理制度、工作流程以及相关表格和成果文件等，并组织实施；(2) 组织编制全过程工程咨询服务规划、咨询目标，核准专业咨询服务实施细则；(3) 根据需求确定全过程工程咨询项目部人员及其岗位职责，特别是明确各专业咨询服务的负责人及其职责；(4) 根据工程进度及全过程工程咨询工作情况调配全过程工作咨询项目部人员；(5) 统筹、协调和管理项目全过程各专业咨询服务工作，检查和监督工作计划执行情况；(6) 监督检查咨询工作进展情况，组织评价咨询工作绩效；(7) 全过程工程咨询单位或投资人委托授予的其他全责。	(1) 全日制本科或以上学历(建筑工程类专业)，年龄35-50周岁；(2) 对项目前期、项目管理、工程管理、设计研发、市场营销、成本控制等有丰富的实操经验，具备先进的管理理念、管理思想及优秀的行政领导能力；(3) 良好的计划组织与执行能力、下属培养与发展能力、团队管理能力、人际沟通能力、自我学习及创新能力；(4) 具有一级造价师、一级建造师、咨询工程师(投资)或注册监理工程师证书，有高级职称优先考虑，有鲁班奖、钱江杯获奖经历者优先考虑。	15000-20000元
全咨项目负责人助理	项目管理类	浙江省内	全职	2	应届毕业生即可	(1) 监督项目流程执行进度情况，定期总结项目数据、进度汇总并及时向项目负责人反馈汇报；(2) 负责项目成本预算及执行过程的控制管理，定期进行数据分析汇报；(3) 协助项目负责人立项、整理各种数据文档以及表格，编制与审核合同；(4) 负责整个项目下的其他内勤工作；(5) 完成项目负责人安排的其他工作；	(1) 全日制本科或以上学历(工程管理或相近专业)，应届毕业生亦可；(2) 具有较好的文档编制能力；(3) 较强的语言表达能力及客户沟通能力，良好的分析问题和解决问题能力，良好的学习和创新能力；(4) 责任心强，具有敬业、团队合作精神；	5000-10000元

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
造价工程师	技术类	温州	全职	3	8年以上工作经验	岗位职责：负责编制和审核工程造价概算、预算、结算和标底，建设项目全过程造价控制咨询服务。	(1) 建筑工程、工程造价等相关专业本科及以上学历；(2) 精通造价业务，具有注册造价工程师证书，中级及以上职称；(3) 八年以上同等岗位工作经验，熟练运用造价行业主流软件；(4) 岗位专业：建筑、安装、市政、园林、公路、水利等。	10000-15000元
商务部人员	市场类	温州	全职	2	应届毕业生即可	岗位职责：负责做好公司业务的市场拓展工作，建立和维护客户管理。	(1) 市场营销、电子商务、土木工程、音乐表演、播音主持等专业本科及以上学历；(2) 有工程咨询行业市场开发经验或具有现有市场开发资源者优先；(3) 45岁以下，具有较好的亲和力及沟通交流能力；	6000-10000元
投标专员	技术类	温州	全职	2	5年以上工作经验	岗位职责：负责公司业务的技术标编制工作。	(1) 建筑工程类相关专业大专及以上学历；(2) 35岁以下，能熟练操作办公软件；(3) 工作认真踏实，能稳定从事投标工作；(4) 具有建筑工程技术类投标文件编制者优先。	5000-10000元
分公司管理人员	高级管理类	温州	全职	1	5年以上工作经验	一、管理模块(1) 负责做好分公司的有关报表。(2) 负责做好总公司现有制度在各个分公司的落实工作。(3) 负责分公司管理费的统计及收取工作。(4) 负责分公司的人员管理工作。(5) 负责协助分公司与总公司各部门人员的沟通、项目的跟进与协调工作。二、服务模块(1) 负责协助分公司进行业务的承接工作。(2) 负责协助分公司进行投标的相关工作。(3) 负责协助分公司的业务技术(协调)工作。(4) 负责协助分公司业务拓展的工作。三、拓展模块(1) 协助董事长、总经理做好全国各地的分公司拓展规划、实施、评价工作。四、完成董事长、总经理、商务部副临时交办的其他任务。	(1) 本科及以上学历，建筑工程、管理和经济类专业；(2) 5年以上工作经验且1年以上带团队工作经验，工程咨询相关行业管理经验优先；(3) 具备优秀的全面统筹能力、团队管理能力、沟通协调能力和执行力、抗压能力强。	5000-10000元

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
领导助理(董事长助理/总经理助理)	HR/行政管理类	温州	全职	1	5年以上工作经验	(1) 协助领导设计战略规划及实施,并跟进工作目标的分解与协调;(2) 负责领导交办的事项,传达领导命令,督促落实、跟踪反馈工作;(3) 协助和提醒领导行程;(4) 完成执行领导交办的其他工作任务。	(1) 文秘、中文、行政管理、建筑工程等本科及以上学历;(2) 35岁以下,有同岗位工作经验者优先;(3) 形象气质佳,女性160CM以上,男性170CM以上,能接受出差;(4) 具备良好的沟通协调能力及公关能力,公文写作功底扎实。	8000-12000元
工程监理(总监(/专监/监理员)	技术类	浙江省内	全职	30	不限	从事项目现场监理工作,及对所担任岗位的所有事项全面负责。	(1) 建筑工程类相关专业大专及以上学历;(2) 勤学、肯干、热爱监理行业者;(3) 具有所任职岗位的执业资格证书(国家注册监理工程师/省监理工程师/监理员)优先;(4) 业务、管理综合能力强者优先。(5) 监理员能力优秀者学历条件可适当放宽;	3500-15000元
工程部副经理	高级管理类	温州	全职	1	5年以上工作经验	配合工程部经理全面细化落实工程部各项工作职责。	(1) 建筑工程类相关专业本科及以上学历;(2) 熟悉最新工程咨询行业信息,有良好的工程管理经验,工程管理制度优化能力和工程实施、监督、控制、检查能力;(3) 具有建筑工程类注册执业证书、中级及以上职称;(4) 工作认真,办事公正,善于协调和沟通,具有强烈的团队精神及亲和力,并有较强的管理及执行能力。	8000-12000元
工程部助理	项目管理类	温州	全职	3	1年以上工作经验	(1) 配合工程部经理对项目部进行巡查工作;(2) 配合工程部经理完成对项目部的质量管理、安全文明、施工管理等工作。	(1) 建筑工程类相关专业大专及以上学历;(2) 有三年以上施工、监理企业工作经验者优先考虑;(3) 有第三方飞检工作经验者优先考虑;(4) 工作认真,办事公正,善于协调和沟通,具有强烈的团队精神及亲和力。	4000-8000元

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
造价人员/应届毕业生	技术类	温州	全职	5	应届毕业生即可	负责公司业务的造价咨询工作。应届毕业生岗位职责：主要负责建模算量工作，满一年后可根据个人职业意向选择工程造价咨询工作。	(1) 建筑工程、工程造价等相关专业大专及以上学历；(2) 35岁以下，能熟练运用造价行业主流软件，有二级造价师证书优先；(3) 岗位专业：建筑、安装、市政、园林、公路、水利等。	2500-10000元
招标代理人员	技术类	温州	全职	2	1-3年工作经验	负责公司业务的招标代理工作。	(1) 建筑工程类等相关专业大专及以上学历；(2) 具有建筑工程类注册执业证书、中级及以上职称者优先；(3) 具备较强的组织协调、应变能力及沟通交流能力；(4) 熟悉招投标的法律法规及文件政策，熟悉招标代理流程；	3000-6000元
工程咨询人员	项目管理类	温州	全职	2	应届毕业生即可	从事项目前期策划、项目建议书、可行性研究报告、发展规划、融资咨询、PPP咨询、咨询评估、社会稳定分析评估等工程咨询工作。	(1) 工程管理专业、土木工程建造与管理、结构工程、技术经济、产业经济、区域经济、市政工程（道路）、财务管理（或者其他土建类工作等专业亦可）；(2) 全日制本科及以上学历，具有工程咨询相关工作经验者或持有注册咨询工程师执业资格者优先；(3) 人品端正、思维敏捷、具备良好的敬业精神和责任心。有梦想、有激情、肯吃苦、敢于挑战自己。	5000-10000元
BIM机电工程师	技术类	温州	全职	2	5年以上工作经验	(1) 参与机电在设计、施工阶段的BIM工作, 负责对BIM项目所负责专业建模、管线优化、负荷分析、协调工作、质量把控；(2) 参与、组织、协调人员进行建筑、结构、暖通、给排水、电气专业BIM建筑信息模型搭建, 对所负责专业工作内容分解和过程把控；(3) 根据BIM模型出指导施工图, 协助现场施工员指导施工；(4) 负责相关项目的设备族库的管理及运用；(5) 参与管线综合、净高分析、碰撞试验、工程量清单等BIM服务咨询工作；(6) 编写技术服务建议及解决方案报告；(7) 配合项目负责人处理BIM相关事宜；(8) 机电安装算量, 造价(广联达、鲁班等) 优先；	(1) 暖通, 给排水, 电气相关专业大专及以上学历, 有现场驻场安装经验；(2) 熟练使用Revit系列软件(CAD、Revit、Navisworks、Civil 3D、3Dmax、lumion、tekla、Rhino、MagiCAD等至少两款) 并有志于从事BIM研究工作, 具有较强的软件学习能力；(3) 2年以上工作经验；(4) 具有机电设计知识及机电设计能力；(5) 沟通能力强、敬业踏实, 认真严谨, 致力于BIM专业发展, 有良好的职业素质和团队精神及沟通协调能力, 能与专业负责人很好的配合完成项目实施并能与项目团队其他成员很好的协同工作；(6) 能力优秀者, 优先考虑, 待遇从优。	6000-10000元

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
BIM土建工程师	技术类	温州	全职	2	5年以上工作经验	(1) 熟练运用BIM软件搭建建筑、结构、装修等BIM模型；(2) 参与项目优化与协调工作，并根据专业的标准进行优化与调整；(3) 运用BIM技术对项目进行效果渲染、施工模拟、漫游等工作。	(1) 土建类相关专业本科及以上学历；(2) 1-3年建筑行业工作经验，有大型BIM项目经验优先；(3) 熟练掌握Revit、NW等建模软件，掌握多种渲染软件，持有相关建模证书优先；(4) 专业扎实，熟读施工图；(5) 敬业踏实、认真严谨、有良好的职业素质和团队精神及沟通协调能力。	6000-10000元
BIM实习生	技术类	温州	全职	2	应届毕业生即可	(1) 能够配合工程师完成建筑、结构、专业BIM模型信息搭建，深化设计协调工作；(2) 能够掌握BIM模型的更新维护工作；(3) 根据项目需求基于BIM模型的碰撞检测，配合工程师做好深化设计，施工图，数据支持等工作；(4) 熟悉CADRevit,navisworks等软件，能够操作Word、Excel和PPT等办公软件	(1) 建筑学、土木、工民建等专业背景，了解相关专业基础知识，大专及以上学历；(2) 有较强的责任心和团队精神，善于合作，吃苦耐劳；(3) 有BIM建模、BIM可持续设计、BIM可视化设计的基础；(4) 熟悉BIM设计与模拟相关软件(如Revit, MagiCAD、Ecotect/ IES等)及办公软件优先考虑；(5) 敬业踏实，认真严谨，具备较强的学习能力，良好的执行能力和人际沟通能力。	3000-6000元
文案策划	HR/行政管理类	温州	全职	1	5年以上工作经验	1、能够完成项目文案撰写；2、主动跟进项目工程进度，收集并整理相关资料；3、配合公司品牌部分文案撰写4、参与项目创意策略讨论，提出建议；5、参与项目的创意讨论，提出合理化的创意观点；6、配合上级完成相关创意的文字表现工作；7、主动收集其它公司的作品及方案；8、配合公司各部门所需的文案策划编辑工作；9、完成领导布置的其它工作内容。	1、 大专及以上学历，文秘、中文、法律、管理等相关专业；2、 德才兼备、以德为先、责任心强、领悟能力强、廉洁自律；	6000-8000元
行政文员	HR/行政管理类	温州	全职	1	1-3年工作经验	1、熟练使用办公软件(含PPT制作、微信后台及网站后台信息发布等)，对工作有一定的执行力，待人接物大方得体。2、 有一定的文字功底及逻辑归纳能力，能起草办公文书和领导交办的文件。	1、 大专及以上学历，文秘、中文、法律、管理等相关专业；2、 德才兼备、以德为先、责任心强、领悟能力强、廉洁自律；	4000-6000元

浙江格家网络技术有限公司

格家网络创立于2015年，总部设于浙江杭州，是西湖区重点企业，杭州市高新企业，浙江省民生保供重点企业，商务部国内典型商品流通企业数据调研单位之一。格家网络致力于成为全球领先的生态管理平台，旨在为我国四亿中等收入人群打造个性化、高品质生活方式。公司旗下拥有AEP、溯黎、益嘉适、燕格格等知名生活消费品牌以及电商平台“斑马会员”、公益助农项目“中国田”等。目前现有正式员工近千人，技术及业务骨干均来自阿里巴巴、腾讯、百度、京东等知名互联网企业。公司自成立以来，受到政府、资本的认可与青睐。先后获得顺为、经纬、GGV、SIG、真格、平安、广发等资本方的多轮投资，并持续保持高速增长。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
品牌经理	运营类	杭州天目里	全职	4	5+			30万+
KA经理	销售类	杭州天目里	全职	2	3+	1、完成本区KA拓展目标。2、开展相应场次的大中型培训会议，帮助达成KA指标。3、带领团队推动和参与相应营销活动。如港澳会议、Gcafe等公司大型活动或项目。	1、目标意识，和团队激励能力。能带领本团队KA，对本KA业绩指标负责。2、培训和演讲能力。能有效带动KA培训活动，能开展小型线下培训会 and 沙龙活动，形象气质佳。3、管理和协调能力。本区域内大型（200人）活动组织策划，对KA代理商进行管理。4、服务能力。能诚心为代理商解决问题，促进发展。	20万+
培训讲师	销售类	杭州天目里	全职	3	3+	岗位职责：大健康领域1、针对优选商品、销售技巧、大咖分享、新项目推进制定课程，保质保量开展线上培训；2、参与商学院官方直播项目，并沉淀直播技巧课程，完整培训体系；3、编辑、优化现有课程和培训资料，参与总部培训计划实施，跟进效果反馈；4、完成其他公司要求的工作。	1、培训相关工作年限4年以上，热爱培训工作，了解社交电商培训推广运营方式；2、有较好的课程开发能力、演讲能力、培训技巧；3、有互联网行业相关工作经验，有直播经验。。	20万+



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
品牌营销经理	运营类	杭州天目里	全职	1	5+	1、负责平台战略合作品牌\自有品牌营销工作，包含品牌前期的谈判、策划、项目管理及落地执行；2、具备与公司内外部的资源整合能力，单个或者多个品牌项目的执行方案；3、根据品牌发展需求，制定年度及阶段性的营销策略、渠道传播方案，提供创意思路及创意点；4、结合品牌定位，调研目标市场消费者需求，设计和制定推广计划，负责品牌线上线下活动的落地与执行；5、具有数据化品牌运营营销能力，基于数据的分析及洞察，制定不同品类及人群的营销策略及方案	1、市场营销等相关专业本科以上学历，平台KA品牌运营/品牌方/4A广告公司出身优先考虑2、3年以上美妆、健康、快消零售品牌等相关行业的市场营销和品牌运营经验3、熟悉品牌的推广流程，有成功的品牌营销案例4、优秀的沟通和协调能力，英语沟通流利，可以作为工作语言	30万+
类目运营经理	运营类	杭州天目里	全职	1	5+	1、收集行业、竞争对手及市场数据，了解所负责类目各品类的趋势，负责类目前端导购路径设计、优化搜索结果，提升类目内部流量利用率及下游贡献率；2、根据商品动销、竞争品牌信息、平台活动等来策划品牌活动，落实活动上线前准备工作，对活动展示质量把关，对活动进行跟踪和数据分析，及时调整计划，提升活动效果并达成活动目标；3、负责所在类目运营，对类目销售、毛利率、浏览深度、转化率、顾客数负责；4、协助产品端，对现有产品功能提出优化方案，推动产品经理落地&上线。5、平台活动策划运营、品类品牌包装，品类促销节奏制定，及活动的营销策划及跟进落地；6、对互联网和电子商务的发展有敏锐的洞察力，具有良好的创新和分析判断能力	1. 本科以上学历，二年以上电子商务、品牌公司运营管理经验者优先 个护相关行业优先2. 熟悉相关行业，有丰富的商品知识和专业技能者优先；3. 有一定的数据分析能力和文字功底，掌握行业知识，了解行业动态；4. 逻辑思维能力强，具有良好项目计划能力和文字表达能力；5. 有较强的沟通和商务谈判能力，能承受较强的工作压力；6. 具备良好的学习能力和执行能力；7. 有主人翁精神，较强的团队合作精神。	31万+
编导	项目管理类	杭州天目里	全职	1	3+	1.负责视频内容制作的前期策划、创意、文案撰写；2.统筹视频拍摄事宜，负责现场调度与控制，对视频质量负责；3.负责视频内容所需音频、影像等素材收集与整理，提供新颖点子	1.本科以上学历，有使用微博、抖音、B站等平台的习惯；2.能够独立撰稿及制作脚本，擅长创意，策划。文字功底深厚；3.丰富的想象力和创新力，脑洞大、想法多，掌握各种网络流行梗；4.思路清晰敏捷，逻辑严谨，工作踏实认真，善于沟通，热爱创作。	15万+
高级内容运营专员	运营类	杭州天目里	全职	2	5+	1、从平台/品牌特性出发，负责平各类营销素材规划及执行，通过多种营销玩法，实现业绩的增长；2、负责平台各类营销素材的输出，包含且不限于品牌介绍、人物故事、品牌活动等；3、定期收集与整理优秀创意，不断提升、优化已有的文案及视觉呈现；	1、本科以上学历，广告学、新闻学、汉语言文学等相关专业优先；2、具备2年以上社交电商品牌文案策划经历；3、具备良好的文字功底，能够根据下热点、广告法要求打造吸引眼球的新颖素材；4、良好的沟通协作能力以及较强的工作责任心，认真细致	15万+

浙江绿筑集成科技有限公司（子公司）

浙江绿筑集成科技有限公司作为精工钢构集团的全资子公司，是住建部首批“国家装配式建筑产业基地”、“浙江省建筑工业化示范企业”、“浙江省建筑工程总承包试点企业”。作为“浙江省预制装配式钢结构集成建筑集成工程技术研究中心”联合依托单位，开展绿色装配式集成建筑的研发，现已形成住宅、公寓、学校、医院、办公的PSC（钢砼组合）装配式集成建筑产品体系与成套技术，“全系统、全集成、全装配”的建筑技术已达到全国领先水平。未来，精工绿筑将紧紧围绕“EPC总承包、集成建筑、钢结构建筑”三个主题，通过创新与数字化，打造细分产品的专业化技术与工程服务能力，实现业务的全面拓展与管理体系的完善提升。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销副总经理	销售类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责统筹、规划所在区域营销管理工作；2、负责制定营销策略以保证营销任务的达成；3、负责各营销合同的回款管理；4、定期对所在区域市场营销环境、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制订预防和纠正措施，确保完成营销目标和营销计划；；5、关注行业发展倾向，收集市场信息，提供产品的研发方向，并提高公司市场竞争力；	1、35-45周岁，本科及以上学历，10年以上工程建筑总包营销或建筑材料营销经验，对传统建筑EPC模式及装配式建筑市场有一定的了解，有良好的客户资源，营销团队管理经验；2、有较强的市场管理能力，有实施区域品牌建设的经验，有过成功签约单个项目造价5亿以上的成功经验；3、有独立开拓客户的能力，掌握良好的商务谈判技巧，有较强自我管理能力和善于学习，能快速掌握行业解决方案、客户拓展和销售技巧；4、具备良好的沟通能力、为人正直诚信，具有积极进取的热情，具备团队协作精神，能承受工作压力。	60-100万
运营总监	运营类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责组织编制各项目考核制度及激励方案；2、负责组织对各职能部门和项目年度经营管理目标的完成情况进行评估，并推进绩效考核与激励成果的应用；3、负责制定各节点工作计划，并按时间进行关注各职能部门和项目部的进展情况；4、负责审核经营目标的修正，监控经营过程成果，进行风险预警和相关资源协调；5、负责组织召开各职能部门及各项目部的协调会议，解决项目运营中的偏差、矛盾和冲突；	1、35-45周岁，本科及以上学历，工民建相关专业或管理类专业，大型制造业或建筑行业15年及以上工作经历，5年以上公司运营总监或以上管理经验；2、熟悉建筑施工企业业务运营流程及EPC工程项目运营全过程及关键把控节点，具备全面管理大型建筑工程项目的的能力，能结合信息化手段建立工程项目运营管理体系，并有效提高运营效率并控制风险；3、熟悉计划/目标管理体系，具备较强的计划控制和目标考核能力；3、具备较好的商业思维、规划统筹、组织协调、沟通及经营能力，突发问题的处理应变能力；	60-100万

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务总监 (EPC总承包事业部)	财务类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责财务管理部整理管理工作；2、负责公司所有项目财务管理、管控工作；	1、45周岁以下，本科及以上学历，财会类相关专业，10年以上建筑施工总承包企业财务管理经验，3年以上同等岗位工作经验，具有注册会计师资格证书者优先考虑；2、精通财务成本管控、建筑施工项目核算体系，掌握国家会计准则及税收政策；3、能有效指导和激励团队人员开展财务工作，能通过财务报表分析发现企业经营管理中存在的问题并提供合理建议；4、具有较好的沟通能力、学习能力及团队管理能力，良好的职业道德、严谨的工作作风以及高度的责任心、原则性。	50-80万
安全总监	项目管理类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责项目安全生产、文明施工和环境保护工作；2、负责编制项目职业健康安全管理计划、环境管理计划和管理制度并监督实施，制定员工安全培训计划，并负责组织实施；3、负责每周的全员安全生产例会，定期和不定期组织安全生产和文明施工的检查，加强安全监督管理、消除施工现场安全隐患；4、负责安全目标的分解落实和安全生产责任制的考核评比，确保项目创“文明工地”的组织和管理工作有效进行；任职资格：5、负责项目安全应急预案的编制，进行安全应急演练，保证项目施工生产的正常进行；6、负责大型施工机械的维修保养，确保施工机械使用正常。	1、35-45周岁，本科及以上学历，工程管理类相关专业，具有5年以上实际工程项目安全管理经验，5年以上安全部门管理经验；2、熟悉项目技术、生产和现场施工安装的管理流程，安全系统思维与预防思维；3、较好的数据分析能力、语言文字表达能力，出色的沟通协调能力和逻辑思维能力；4、责任心强，积极主动，富有团队精神及良好的抗压能力。	30-50万
EPC业务合伙人总经理	销售类	全国	全职	1	10年以上	1、负责统筹、规划所在区域营销管理工作；2、负责制定营销策略以保证营销任务的达成；3、负责各营销合同的回款管理；4、定期对所在区域市场营销环境、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制订预防和纠正措施，确保完成营销目标和营销计划；5、关注行业发展倾向，收集市场信息，提供产品的研发方向，并提高公司市场竞争力；	1、35-45周岁，本科及以上学历，10年以上工程建筑总包营销或建筑材料营销经验，对传统建筑EPC模式及装配式建筑市场有一定的了解，有良好的客户资源，有区域型营销团队管理经验；2、有较强的市场管理能力，有实施区域品牌建设的经验，有过成功签约单个项目造价2亿以上的成功经验；3、有独立开拓客户的能力，掌握良好的商务谈判技巧，有较强自我管理的能力，善于学习，能快速掌握行业解决方案、客户拓展和销售技巧；4、具备良好的沟通能力、为人正直诚信，具有积极进取的热情，具备团队协作精神，能承受工作压力。	25-35万

浙江钱江摩托股份有限公司

浙江钱江摩托股份有限公司始建于1985年，总部位于温岭，是吉利科技集团旗下一家致力于高性能摩托核心技术研发，新能源摩托及智能车联网技术开发，整车制造和面向全球市场销售的企业。公司于1999年在深交所上市，是国内摩托车生产及销售的龙头企业之一，也是近几年摩托车行业中发展速度较快的企业之一。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
人力资源高级经理	高级管理类	上海/杭州/台州	全职	1	5年及以上	1、负责建立和完善公司人力资源管理制度体系；2、根据公司发展战略,组织制定人力资源整体战略规划和组织规划；3、对公司的组织设计及组织优化提供建议,对各岗位进行分析·评价,并建立健全组织职位体系建设；4.针对企业培训工作特性,搭建人才培养体系；5.其他人力资源相关工作	1.统招本科及以上学历，人力资源、财务、管理学等相关专业；2.具备至少5年以上大型公司人力资源相关工作经验；3.工作认真，细心，有较强的时间管理能力，应变能力强，沟通能力强；4.熟练使用办公软件，对数字具有较高的敏感性。	15万及以上
品牌经理	市场类	上海/杭州/台州	全职	1	3年及以上	1.根据公司及品牌的各个阶段，配合品牌发展策略制定的相关工作；2.创意、策划、组织实施阶段性品牌推广计划；3.参与品牌活动方案的策划与对接；4.负责品牌A类展会落地活动的具体组织与执行；5.负责进行市场调研，分析相关市场，对宣传效果进行调查分析；	"1.创意策划能力强、思维敏捷、善于沟通；2.新媒体或社会化营销工作经验2年以上，1年以上市场工作经验；3.做事情认真负责，有激情与创新，较强的团队合作精神；"	15万及以上

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监	高级管理类	上海/杭州/台州	全职	1	8年及以上	1.根据公司发展经营目标,分解品牌线的销售指标,制定销售计划,完成销售任务;2.挖掘客户需求,负责行业客户的开拓、维护以及深度经营;3.拓展销售渠道、布局经销商和经销商网络,建立伙伴体系、维护良好的伙伴关系;4.能深度经营行业大客户,根据行业特点能够及时辨别客户需求,提供相应解决方案;5.擅长团队建设和员工培养,能有效跨部门协同资源,确保目标的达成;6.协助营销总经理拟定销售政策及业务流程,并负责业务流程的跟进、执行和监控;完成上级临时交办的其他任务。	1.年龄30--45岁之间,专科及以上学历;2.5年以上团队销售管理(总监职位要求3年以上管理经验和良好的业绩达成记录);3.具备实际项目操作经验,能独立沟通客户需求、对接客户关系、制定销售解决方案;4.沟通能力良好,思路清晰,行动果断,具备吃苦耐劳的精神,抗压能力强;5.对待客户能做到锲而不舍、结果导向,并以服务客户为宗旨。	40万及以上
车联网项目总监	其他	上海/杭州/台州	全职	1	8年及以上	1.全面负责车联网项目,编制车联网应用的规划、编制竞品对标报告;2.规划车联网应用设计规范、技术方案、协议规范等;3.规划车联网应用开发流程;4.具体负责车联网应用的开发、实施和验证。	1.学历要求:统招大学本科及以上学历。2.工作经验:具有八年及以上相关领域工作经验,有三年以上全面负责车联网项目的经验。3.其他: ①具有Andriod\iOS开发能力;②电子、计算机、自动化、车辆工程等相关专业优先;③具有良好的沟通能力、较强的学习能力;④身体健康,精力充沛,有较强的抗压能力。	40万及以上

浙江求是知识产权运营有限公司

浙江求是知识产权运营有限公司，由行业资深专家团队与浙江省智能诊疗设备制造业创新中心等共同发起成立，是一家以知识产权全生命周期管理为核心，集服务、培育与投资一体的创新科技平台公司，我公司在高新科技领域（生物医药、医疗器械、生物技术、化学化工等）具备知识产权运营管理、科技成果培育转化、创新创业投融资等综合业务能力，目前已和省局服务中心、物产中大集团、先文基金等知名企事业单位开展了业务合作。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
评估经理	技术类	杭州	全职	3	不限	1、检索分析专利文献，评估产业化项目的专利基本情况。2、检索分析科技文献、专利文献，评估专利授权前景和专利稳定性。3、检索分析市场信息，评估产业化项目的商业前景。4、把关专利文本撰写、专利审查意见答复等专利文件质量。5、撰写专利评估、市场评估、行业研究等报告文件。6、与客户沟通专利评估、市场评估、行业研究等结果和客户意见。7、与潜在客户沟通评估工作，协助公司业务团队拓展公司业务。8、其他相关工作。	1、药物化学、生物学工程领域应届博士或博士后。2、熟练运用英语，听说读写流利。3、具有良好的学习和分析能力、具有良好的沟通协调和文字表达能力。4、工作认真负责，具有强烈的责任感和敬业精神，具有细致严谨和精益求精的工作风格。5、能够承受一定的工作压力，具有良好的团队精神。6、有国外科研机构学习或工作、医药公司或医药投资机构工作、从事专利相关工作等经验者优先考虑。7、通过国家专利代理人资格考试者或MBA学位者优先考虑。	13000+
商务经理	运营类	杭州	全职	3	不限	1、负责客户管理及大客户的开发与维护。2、按照需要制定合同，并与客户签订合同，保障公司经营目标的实现。3、检索分析专利文献，评估产业化项目的专利基本情况。4、检索分析市场信息，评估产业化项目的商业前景。5、撰写专利评估、市场评估、行业研究等报告文件。6、与客户沟通专利评估、市场评估、行业研究等结果和客户意见。7、与潜在客户沟通评估工作，积极拓展公司业务。8、其他相关工作。	1、生物医药、生物学工程、生物技术、化学化工等领域硕士及以上学历。2、熟练运用英语，听说读写流利。3、具有良好的学习和分析能力、具有良好的沟通协调和文字表达能力。4、工作认真负责，具有强烈的责任感和敬业精神，具有细致严谨和精益求精的工作风格。5、能够承受一定的工作压力，具有良好的团队精神。6、有国外科研机构学习或工作、医药公司或医药投资机构工作、从事专利相关工作等经验者优先考虑。7、通过国家专利代理人资格考试者或MBA学位者优先考虑。	10000+

浙江水晶光电科技股份有限公司

水晶光电，全称为浙江水晶光电科技股份有限公司，成立于2002年，2008年，在深交所上市（股票代码：002273）。公司总部位于浙江台州，下设杭州、台州、鹰潭三大研发、生产基地，及七家控股子公司，并参股株式会社光驰、浙大联合创投、宁波联创。作为国家级高新技术企业，公司是国内专业从事精密薄膜光学及延伸产品研发、生产和销售的知名光电元器件企业，处于行业前列。公司业务涉及光学、LED照明蓝宝石衬底、虚拟显示、反光材料、自动化及装备五大板块。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
光学工程师	技术类	台州/深圳/杭州	全职	1	3	有衍射光学、汽车电子HUD、AR光栅设计		30-50万
运营总监	运营类	台州/深圳/杭州	全职	1	5-10			30-50万

企业介绍

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
业务总监	市场类	台州/深圳/杭州	全职	1	5-10	1、负责进行公司市场战略规划,制定公司的市场总体工作计划等方面的具体方向和实施方案;2、进行市场调研与分析,研究同行、业界发展状况,定期进行市场预测及情报分析,为公司决策提供依据;3、制定公司整体公关策略及危机公关的应对处理;4、建立完善市场部工作流程以及制度规范;5、管理市场团队,并对团队成员和相关部门进行市场培训和指导。	1、市场营销管理类或相关专业本科以上学历;2、五年市场营销工作经验,在相关企业任职市场总监三年以上,具有光学行业或者消费电子类行业的从业背景,对该领域发展有深刻理解;3、具有敏感的商业和市场意识,分析问题及解决问题能力强,具有优秀的资源整合能力和业务推进能力;4、具备良好的沟通合作技巧及丰富的团队建设经验。	30-50万
项目经理	项目管理类	台州/深圳/杭州	全职	1	3-5			30-50万
产品经理	产品类	台州/深圳/杭州	全职	1	3-5	1) 负责与客户技术交流,挖掘客户需求,结合公司内部资源及供应链,提供产品解决方案和推广等;2) 负责建立与完善市场信息收集,熟悉客户的需求及市场动向,为内部光学产品线经营与产品开发规划提供支撑;3) 协助销售一起制定产品销售目标和策略,并将目标实现贯彻整个商务活动中;4) 关注内部产品开发过程中的技术、资源、市场风险控制,及时预警及推动问题解决;5) 完成公司领导交办的其他工作;	1) 本科及以上学历,光学相关专业优先;2) 5年以上光电子行业工作经验,其中项目研发经验3年以上,熟悉Cover Glass产品或3D摄像头DOE/Diffuser微纳光学元器件领域;3) 具备光学设计基础,熟悉相关工艺实现、测试方法及规格要求;4) 良好的技术讲解交流能力,以及语言和文字表达能力,擅长与客户沟通;5) 熟悉行业总体发展状况,掌握产品的基本应用领域及相关的专业知识,具备市场开拓能力与项目运作能力;6) 对新技术,未知领域具有强烈的好奇心,责任心强,抗压能力好,具备良好的团队合作精神及管理能力;	30-50万

企业介绍

浙江伟星文化发展有限公司

伟星集团·浙江伟星文化发展有限公司伟星集团创建于1976年。四十多年来持续稳健快速发展，先后培育了伟星股份和伟星新材两家上市公司。是国内屈指可数的自行培育出两家上市公司的企业集团。——集团多元化经营，形成了以服装辅料、新型建材、房地产、水电开发、光学、金融投资为主业，集商贸、文化传播为一体的经营格局；浙江伟星文化发展有限公司成立于2001年，是中国领先的战略创新公司。公司坐落在美丽的西子湖畔，是享誉杭州、历史悠久、兼具创造力与专业性的智力服务机构。20年来，公司逐步构筑了以战略创新为主，以“品牌营销创新”与“组织能力创新”为两翼的服务体系，为企业提供从方案设计到辅助实施的全案服务。浙江伟星文化发展有限公司秉持伟星集团“长期可持续发展”的核心理念，以“推动客户高质量发展”为己任，集聚优秀人才，为每一位加入伟星的优秀人才提供广阔的个人发展平台和良好的工作氛围。我们期待有志之士的到来,用您的才智与我们齐头并进共同打造活水长流、基业常青的百年企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
咨询师		文三路 252号伟星大厦 22层		2	3年以上	1、协助项目经理实施咨询项目	1、对管理咨询感兴趣，想要深度介入。唯有发自内心的兴趣，你才能享受工作乐趣；2、管理、市场营销类专业硕士，有咨询实习工作经验者优先；3、认真、负责、细心的工作态度，有较强的团队合作能力、逻辑思维能力、沟通表达能力以及倾听客户需求的能力；4、终生学习者。能够主动进行自我知识体系的迭代更新。喜欢阅读，并能将工作生活中的所有一切都看成学习的端口；5、具备咨询文案撰写能力及office软件操作能力；6、喜欢到处跑，能承受较强的工作压力和频繁的短途出差。	11万以上

浙江未来资产管理有限公司

浙江未来资产管理有限公司（以下简称未来资产）创于2014年，同年7月成为在中国基金业协会登记备案的国内首批私募证券投资基金管理人之一，旗下已发行多只私募证券投资基金。公司立足于中国长三角经济繁荣圈，拥有一批具有银行、证券等行业背景和资本运作经验的运营管理团队。公司长期为投资者提供专业、及时、精准、深度的投资理财服务，全面覆盖股票、基金、期货、黄金等投资领域。长期以来，未来资产为投资人创造了丰厚回报。展望未来，公司将继续以“厚德稳健，百年金融”为愿景，秉承“诚信、责任、稳健、创新”的核心价值理念，努力为投资者寻求长期资本增值，致力于成为一家在国际国内业绩优秀、值得信赖、受人尊敬的资产管理公司。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总助兼海外事业部经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	1	2	1. 负责公司的海外产品（主要为海外房产、海外教育、身份规划等）销售、促进销售业绩的达成；2. 通过自有资源、外部资源开发目标客户，并与客户（国内出国客户）达成合作关系3.开发维护客户关系，制定客户开发计划，进行商务谈判并推进4.根据公司发展战略规划，负责制定海外业务发展战略和目标；5.根据公司销售目标和计划，参与制定海外销售市场销售策略，执行营销策略并对海外区域市场拓展进行策划和实施；6. 负责集团海外投资策略的研究与制定，并组织落实、海外移民投资项目挖掘；7. 负责海外项目投资的具体工作计划和任务分配安排，与团队成员密切合作完成收购兼并项目的工作，保证整体项目质量；1. 协助总经理完成公司各类重要文件、章程、制度、规划方案的起草、修订工作；8.受总经理委托，参加各种活动，完成对外交流、接待等工作；	1、学历要求：本科以上学历，经济、金融、企业管理类相关专业；2、语言要求：流利的英语听说读写能力（6级以上），具备二外能力尤佳；3、工作经验：2年以上海外业务相关工作经验，具有独立主持开发海外项目。4、能力要求：良好语言沟通能力和谈判技巧，具有敏捷的国际化思维；熟悉企业运营管理和运作，具有良好的前瞻性、较强的判断和决策能力，有推动变革，勇于创新 的胆魄及行动能力。5、有海外教育背景、移民机构从业经历优先	10w
股权投资经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	2	3	1、根据公司发展战略、投资阶段及产业定位开展股权类投资业务，开发筛选寻找有价值的股权及并购类投资项目及合作的上市公司；2、对拟投资项目进行初步可行性和立项研究，撰写项目投资操作方案；3、负责投资项目的尽职调查；完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、估值分析、风险分析、及投资方案设计等报告的编写；4、对已决定承做的项目，协调项目各参与方推进项目执行；建立并维系与上市公司、财务顾问、会计师、律师等多方的业务关系；5、参与项目投后管理工作，以及项目退出交易设计、文件、跟踪等基础工作；6、根据投资重点开展宏观经济、产业政策、行业内外竞争对手及对标企业等情报搜集、研究和分析，形成投资报告；7、完成领导交办的其它投资工作事项	1、研究生以上学历，金融、法律、财会或经济管理等相关专业毕业，特别优秀者可适当考虑降低学历要求，年龄在40周岁以下；2、具有3年以上大型投融资机构PE、VC或产业投资经历，熟悉国际国内私募股权投资基金环境，精通私募股权基金的各个环节；3、主导投资过3个以上股权投资或并购类项目，参与过投资到退出的全过程并具有良好的业绩；4、熟悉国内资本市场，掌握国内外PE/VC、投资银行业务及相关专业知识与经验，熟悉IPO、PIPE、并购等多种资本运作方式；5、熟悉投资管理流程，财务分析与估值模型，具有较强的书面及现场报告能力，具有较强的逻辑分析能力，责任心强，有良好的专业分析、调查、沟通交流与判断能力；6、有较为丰富的行业资源	15w-20w

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
供应链金融事业部经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	5	1、负责供应链金融事业部的筹建及日常运营管理工作；2、根据总部经营目标对事业部总任务进行目标分解，制定适合当地的营销策略和规划，有效开拓当地市场；3、负责供应链业务开发、操作与维护；4、负责与当地政府和金融相关监管部门沟通联系，负责事业部市场的合作与宣传，提高公司品牌在当地的知名度与信誉度；5、制定、执行供应链金融事业部费用预算，控制运营成本，提高运营效率，控制所辖区域费用开支；6、负责所在区域的团队建设、日常管理和培训实施，提升全员业务技能，带领事业部员工完成总部下达的经营指标，并对员工进行有效的考核与激励；7、及时向总部反馈市场趋势，需求变化，竞争对手和客户需求方面的准确信息	1、大学本科及以上学历，经济、金融、管理、市场营销等相关专业；2、5年以上银行、大宗商品交易、供应链相关从业经验，其中3年以上团队管理经验，具备大宗贸易供应链（煤炭、化工、农业）、产业金融的相关实战经验者优先考虑，有供应链金融、大宗商品交易业务等相关资源及经验丰富者，条件可适当放宽；3、熟悉大宗商品贸易融资和供应链金融等相关流程；熟练掌握贷款全流程管理；4、在当地有较广的人脉关系和客户资源，有清晰的业务拓展思路，有效的市场实施策略和较强的客户开发能力；5、熟悉当地金融市场状况及大宗贸易供应链金融业务类型、流程和风险控制，具备应有的风险管理和合规意识；6、具有高度的市场敏感性，具有较强的开拓能力和资源整合能力；7、具有较强的经营管理、决策事项督办及丰富的团队管理经验；8、具备较强的成本意识，有效提高运营效率，合理控制运营成本；9、为人诚恳、正直，具有很强的职业道德水平及政策把控能力，责任心强，抗压能力强。	15w-20w
基金经理	产品类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	若干	5	1、负责基金产品的大类资产配置、行业配置以及重仓个股选择；2、建立并维护产品基础股票池和核心股票池，为产品配置提供标的选择；3、月度、季度进行产品配置策略规划，定期根据市场行情，对产品的组合结构做调整；4、配置比例超10%的个股需在建仓后1个月内出具相关深度报告；5、定期对重点股票做公司尽调，并出具调研纪要及投资建议；6、全面深入研究不同行业的特点，跟踪行业发展变化以及行业披露的高频数据，作为投资决策依据；7、对基金产品收益风险做权衡，尽可能做到既定风险下的收益最大化；8、懂量化交易的优先考虑	具有清晰投资逻辑，具备投资组合理论实践能力。3、金融相关专业，具备良好的数学基础和扎实的经济理论功底，更重要的是过往一定规模资金的投资业绩。4、具有较强数量分析和投资预测能力，还要有极强风险控制能力和压力承受。5、具有较长的证券从业经验，以及投资方面的“实战经验”6、具有战略性思维、以及对市场变化的敏锐性、国际化的眼光，前瞻的投资眼光具备良好的职业道德。	面议
财务总监	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	2	1、根据公司业务发展规划制定年度全面预算以及预算财务报表，并跟踪后续执行情况；2、负责公司账务及财务报表整体把握；3、负责公司税务筹划等税务相关事项，精通出口退税业务和外贸财务做账业务；4、审核公司各类经济合同，保证公司利益；5、协助完成公司各项融资项目；6、协助完成公司各项投资项目，完成现场财务尽调并出具有效的财务分析报告；7、协调公司同银行、工商、税务等政府部门的关系，维护公司利益；8、财务部门的日常管理工作并完成部门领导交办的其他任务。	1、统招本科及以上学历，会计学、财务管理等相关专业；2、具有会计上岗证，3年以上进出口贸易财务工作经验；3、熟悉国家财经政策和会计、企业会计准则、相关财税法律法规；4、具有证券基金从业证书以及外贸经验者优先；	15w-20w

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
合规风控(法务)	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	3	1、负责对公司各类法律性文件进行审核,提供法律建议和咨询;2、负责公司相关法律文书的起草工作,规范法律文件的管理;3、对业务部门各项经营管理活动提供法律支持,解决可能遇到的各类法律问题4、对重大、专项、创新项目提供法律支持;5、协助进行诉讼案件、业务纠纷等风险事项的调查和处理;6、参与业务部门的谈判、磋商;7、根据要去进行法律培训、宣导	1、统招本科及以上学历;2、取得证券基金从业资格;通过司法考试且取得法律执业资格;3、具备扎实的法律专业知识,熟悉金融、证券、基金法律法规及各类证券业务,能够独立解决具体法律问题。	10-15W
私人财富顾问	产品类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	2	2	1、开拓及维护个人高净值客户,机构客户(企业、金融机人构、上市公司等)并与客户建立长期良好的关系;公司活动支持(投资分享会,沙龙,私人影厅观影,自营影城观影,异业合作等)2、了解客户需求,为客户提供专业的投资理财服务;3、向目标客户推广契约基金,私募股权基金,影视项目,产业投资等产品,并根据项目发行完成销售任务;4、负责保险、银行、证券公司等渠道的开发和维护工作。	1、本科及以上学历,金融学、经济学、财务管理、市场营销等经管类相关专业;2、2年以上金融机构(银行、信托、保险、证券、基金公司等)营销从业经历,具有一定行业资源、客户资源及私人银行理财工作经验者优先考虑;3、对金融产品、投资理财业务有一定的基础,具有很强的学习能力;4、以客户为中心,对金融行业及投资理财充满热忱,具备一定的沟通协调能力、客户服务能力和产品营销能力。5、熟悉各类高净值客户的开发方式,有相对成熟的客户来源渠道,通过自身人脉积累、电话、熟人转介绍、高端车友会、球会、酒会、商会、俱乐部等方式积累客户资源;	15-20W
研究策略工程师	技术类	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	2	不限	1. 构建和优化公司分布式高性能计算、虚拟化、网络、存储等基础设施;2. 构建科学、严谨的算法评测体系3. 紧跟领域前沿,推动基础研究4.保证基础设施的可用性和稳定性	1. 精通机器学习(深度学习),具备创新研究能力。2. 编程能力出色,熟练掌握至少两种编程语言,熟练掌握Tensorflow/Pytorch。3. 有丰富的研究成果,在国际顶会或期刊发表相关论文(包括但不限于NIPS, ICML, CVPR, COLT)。4. 在领域内知名比赛取得优异成绩者优先。5. 认同开放共进的企业文化,积极创新,乐于挑战,良好的逻辑思维、沟通协调和自我学习能力,主动负责,严谨细致,勤奋踏实。	10-15W

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
高级运维工程师	技术类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	2	不限	1. 负责维护、保障和调优大规模计算机集群; 2. 负责 Devops 的设计、规划和推动; 3. 负责对新技术和解决方案进行调研评估, 推动和提升运维效率;	1. 熟悉操作系统原理, 精通 Linux 操作系统及其调优技术; 2. 熟练掌握一门以上编程语言, 有 Python 开发经验者优先; 3. 有分布式存储运维和调优经验, 熟悉其源代码者优先; 4. 有大规模自动化运维系统开发经验者优先; 5. 良好的逻辑思维能力和沟通协调能力、团队合作能力和快速学习能力, 勤奋踏实好学, 能承受一定的工作强度;	10-15W
高级产品经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	若干	1	1、为投资者提供量化产品及策略相关咨询2、对外路演, 参与外部各类专业会议活动3、为销售部门业务拓展提供专业支持及培训4、对接机构合作, 参与产品与业务设计, 推动公司金融业务创新	1、具有丰富的金融市场专业知识和学习能力2、具有优秀的文字能力、语言组织能力与沟通能力, 授课及演讲能力3、具有优秀的教育学术背景, 国内外知名高校金融、经济、理工专业	20W
基本面研究员 (计算机半导体、新能源背景)	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	2	3	1、基于主动型量化证券组合管理研究方法和理念, 依据国内外宏观、行业、市场、公司以及投资者行为特征, 负责研究、搭建、测试和实施各类证券与金融衍生品个券选择, 板块配置与市场择时等模型驱动型量化投资策略; 2、与研究团队合作维护现有量化投资模型, 参与讨论研究与开发新模型与策略; 3、撰写特定市场与行业的研究报告; 负责对公司投资策略和产品策略提出建议; 4、负责拟定资产配置与交易方案, 完成公司管理基金的日常投资管理工作, 并撰写投资管理报告; 5、负责与投资人沟通, 解答与投资策略相关的问题。	1、对投资管理、策略研究等各方面都非常有深入了解; 对宏观经济和资本市场知识有丰富积累; 2、具备3年以上专业策略研发实盘经验, 有带领团队开展策略研发工作经验; 3、数理基础扎实, 具备优秀的统计与计量学知识与建模技能; 4、良好的计算机编程能力, 能熟练使用Python、R与MATLAB等语言中的一种; 擅长数据收集、整理与分析; 偏好有数据挖掘和机器学习相关操作经验; 5、热爱证券与衍生品交易与投资, 善于独立思考与理性解析, 观察力、创造力与验证思想的执行力强。	10-15W
量化研究实习生	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705 (2号线直达)	全职	2	不限	1、量化多因子策略研究; 2、协同投研及交易团队用前沿技术搭建一流交易体系; 3、基金经理安排的其他工作。	1、计算机、数学、物理、经济金融等专业本科及以上学历, 2020或2021年毕业; 2、至少精通一门计算机编程语言 (C、R、Python等); 熟悉Linux, 了解其它类型的类Unix/Linux OS, 了解Windows; 3、对行为金融、时间序列等有一定的认识; 4、具备严密的逻辑思维, 做事认真负责, 有好奇心。	10W

浙江星汉信息技术股份有限公司

公司于2003年12月创建，致力于成为国内领先的智慧城市数据服务商。星汉信息主要面向政府和智慧城市相关行业，根据客户战略目标、业务、管理、服务需求，围绕相关数据提供全生命周期一站式的解决方案和服务，包括但不限于数据的生产、收集、存储、管理与应用服务，帮助客户实现深远意义的变革：智慧数据生产：以“安全、规范、专业”为服务理念，提供档案整理、档案数字化、缩微加工、智慧档案应用等全流程服务，推动客户基础数据数字化程度和水平。智慧数据建设和服务：以云计算、大数据、物联网、人工智能等技术为支撑，提供一站式的智慧城市数据建设和服务方案，助力客户实现数字化转型。智慧数据应用：以线下大数据资源为基础，以人工智能及大数据应用技术为依托，提供大数据处理及智能分析等服务，持续为客户激活与提升数据价值，促进客户服务和管理能力的提升。星汉信息依托强大的市场开拓能力、快速反应和高效的服务体系，业务已覆盖全国上百个主要城市。星汉信息是国家高新技术企业、省级企业研究院、省级高新技术企业研发中心，拥有包括涉密（秘密载体印制、系统集成、运行维护）、信息系统集成与服务、电子与智能化工程专业承包、信息安全服务、安防、ITSS等全产业链的业务资质证书；并通过了ISO27001、ISO20000、ISO14001、ISO9001、OHSAS18001等体系认证。星汉信息以“助力中国政府、提升数据价值”为使命；以“一辈子的企业、一群人的传奇”为愿景；以“至善、至信、至亲”为核心价值观；以“面向未来驱动力，全员持股，骨干层控股”的动态股权结构为治理体系；以“开放超越自我，合作融聚力量，创新产生价值，共享成就未来”为核心经营理念；以“诚信负责，循环优化，结果导向，正向激励”为核心管理理念；创建了“专注创新，要素组合，流程领先，团队执行”的竞争优势。星汉信息秉承事业为本、人才为先、资本为翼的发展战略，正在不断创造未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
山东省公司 总经理	高级管理类	济南	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1) 强烈发展动力； 2) 视挫折为机会； 3) 乐于分享经验；3、专业性： 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力； 2) 善于学习，有全局观与系统思维能力； 3) 5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
河南省公司总经理	高级管理类	郑州	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）强烈发展动力；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力；2）善于学习，有全局观与系统思维能力；3）5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
广东省公司总经理	高级管理类	广州	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）强烈发展动力；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力；2）善于学习，有全局观与系统思维能力；3）5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
福建省公司总经理	高级管理类	福州	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）强烈发展动力；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力；2）善于学习，有全局观与系统思维能力；3）5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
湖南省公司总经理	高级管理类	长沙	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）强烈发展动力；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力；2）善于学习，有全局观与系统思维能力；3）5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
合作伙伴部总监	高级管理类	杭州	全职	1	3年及以上	1、维护现有合作关系并寻找更多与公司志同道合的合作伙伴，团结一致实现共赢；2、合作伙伴部团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）乐于建立并维护人际网络；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力；2）探索确认、快速响应合作伙伴需求能力和团队执行力；3）3年以上原厂销售工作经验、1年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
上海总经理	高级管理类	上海	全职	1	5年及以上	1、实现所在市年度经营目标；2、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下）2、事业心：1）强烈发展动力；2）视挫折为机会；3）乐于分享经验；3、专业性：1）观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力；2）善于学习，有全局观与系统思维能力；3）5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。；4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议



浙江一鸣食品股份有限公司

浙江一鸣食品股份有限公司(股票代码：605179)，创办于2005年，是一家集奶牛养殖，乳制品、烘焙食品生产加工，连锁经营、销售于一体的农业产业化国家重点龙头企业。我们始终坚持“三产接二连一”，在“传统农业+互联网”的大健康产业上不断创新，创造新鲜健康生活：形成以奶牛养殖、农旅观光、乳品烘焙产品加工、冷链物流、连锁经营、客户互动的从源头到终端，依托于信息化物联网化的产业链模式。截至2020年6月，公司业务已覆盖江、浙、沪、闽等省份，拥有温州、常州、嘉兴三大生产基地，七大配送周转中心，奶吧门店数突破1700家。当前公司正处于高速发展期，曾先后与爱克林、IBM、利乐、丰田精益、腾讯、阿里等顶尖企业合作，位列中国食品饮料创新百强企业。一鸣正在大力开展批零配、下午茶配、创立社区团购、进军社交电商，打开线上线下全网销售新局面。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
董事长助理 (品牌方向)		上海	全职	1	3	1、作为董事长助理，参与公司营销相关工作，包括但不限于产品推广、品牌推广等；2、作为董事长助理，跟进营销/品牌相关工作的落实进度，并及时反馈；3、负责部分营销专案的落地；4、进入公司营销、品牌高潜梯队，作为未来人员储备；	1、本科及以上学历，营销、广告、新闻传播相关专业；2、大型企业2-3年品牌相关工作经验，硕士学历经验可放宽；3、严密的逻辑思维能力和全面的分析判断能力，较强的统筹协调能力，书面及口头表达能力优秀；4、处事成熟，愿意厚积薄发，迎接高挑战；5、能接受较高强度的工作，适应出差；	18-30万
干部评估经理		上海	全职	1	5	1.结合公司发展战略规划，分析适合业务的组织模式、人员结构，人员配置，评估组织架构有效性，为组织效能优化提供建议；2.负责公司发展战略暨人力资源整体规划，盘点人才结构，完善公司的组织发展体系框架并推动落实；3.设计和落实公司干部领导力提升计划，推动公司干部及后备干部的培养体系运营和落实，包括干部盘点，任免，评估，培养等环节的有效执行；4.负责持续优化并运营公司领导力发展体系；5.参与公司关键岗位人才的胜任力模型建设，人才梯队建设，紧贴组织业务需求对核心人才进行有效评价，制定继任计划和人才地图。	1、本科及以上学历，心理学、人力资源管理相关专业；2、7年以上工作经验，具有大型集团化企业人才评估与发展或咨询公司的工作经验，其中3年以上人才评估与测评项目策划及实施经验；3、精通素质模型构建和人才测评的工作流程。熟练使用测评工具，有搭建胜任力模型、任职资格体系等相关工作经验。富有创造力，创新意识。	年薪30万以上

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产品经理		上海	全职	3	3	1.根据公司发展战略,进行季度、半年度、年度营销战略规划;2.根据用户需求,提出新品概念,并整合研发中心、供应链体系相关部门,全程跟进新品的研发,确保上市新品符合消费预期,并跟进上市表现,适时优化并升级产品。3.制定新品推广方案;组织开展市场趋势分析、消费者调研、数据分析挖掘、品牌背书等分析;4.在产品设计中融入创意,主导完成产品概念提炼、产品命名创意、与设计部门沟通完成包装设计方案,产品详情页的内容设计,并根据上市推广需求设计相应的试用、促销品等。5.对产品上市进行全面的推广规划,制订不限于门店、电商平台的产品上市营销方案,整合全网渠道的资源推动上市,实现既定的市场目标。	1.3年以上食品、快消品头部行业市场营销经验;2.熟悉快消、食品、电商行业,熟悉全网渠道经验,关注最新品牌流行趋势,有可落地项目管理经验;3、熟悉整个产品上市流程,0-1打造过爆款产品。	25-35万
战略管理总监		上海	全职	1	5	1、协助董事会及其战略委员会制定公司战略规划;2、在战略委员会的授权下,监督各项目的落地实施进度;3、搜集、分析国家政策和行业信息,了解市场动向,分析客户需求和竞争态势,为公司决策提供信息依据;4、主导公司各类新项目的可行性研究分析,并报战略委员会讨论;5、参与公司重大融资方案讨论及未来投资方向的研究。	30-35岁,本科及以上学历优先;2、具有5年及以上战略管理方向从业经历,食品相关企业工作经历优先;3、条理性强,逻辑思维能力强,扎实的文字撰写能力,团队协作好;4、具备较强的工作责任心,敏锐的观察能力及较强的创新意识。	年薪50万以上

企业介绍



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
商学院执行院长		上海	全职	1	10	1、根据公司的发展战略和年度预算、目标，负责商学院整体运营及管理工作；2、完成商学院各项制度和体系的不断完善优化，并运用科学的方法和管理工具，不断提升商学院的培训效果；4、依据业务部门的发展要求，系统性设计、开发关键人才培养相关项目；5、搭建商学院人才梯队建设以及讲师体系，不断优化和提升讲师队伍的质量；6、培养、激励、指导下级，不断提高商学院的团队绩效与凝聚力。	1、本科及以上学历，人力资源、工商管理相关专业，MBA优先；2、10年以上多元化集团企业培训管理经验，参与或负责过各层级发展项目等相关工作。3、掌握培训管理知识，了解市场商学院/企业大学运营模式，有长远的规划思路；4、有较强的领导能力、良好的项目推动和执行力。	年薪40万以上
电商总监		杭州	全职	1	8	1、根据品牌的发展战略制定电子商务平台的发展战略、运营目标及实施计划；2、负责制定并达成年度经营目标、费用预算及月度计划，包括：销售额、会员数、转化率、广告投入、利润率等；3、制定电商渠道整体营销推广策略，及时掌握电子商务的市场变化，结合品牌战略目标提出适合市场需求的可行性方案；4、对竞争对手的品牌营销、产品组合、价格定位、活动方案等进行研究，提出应对措施；5、建立专业的数据分析模板和流程，对电商推广活动进行效果评估，提高ROI；6、根据有效的数据分析和顾客需求，及时开展店铺运营优化，提升销售和顾客满意度；7、与其他销售渠道进行有效合作，实现品牌整体发展需求，并和市场部一起规划产品线；8、组建和发展电子商务团队成员，对团队人员进行有效的培训和指导，积累电商运营的专业技能，为集团公司输送优秀人才。	1、本科以上学历，8年以上电子商务管理和运营经验（天猫、京东、拼多多）；2、熟悉电子商务各平台运营模式，有丰富的网络渠道和媒介资源；3、良好的沟通能力和团队合作能力，能够独立组建和管理电子商务团队；4、以结果为导向，制定电子商务销售策略，达成销售目标；5、具有敏锐地洞察力及对数字敏感，有较强的市场感知能力，能够把握和预测市场动态；6、具备品牌和产品意识，能够提出适合品牌发展的产品组合策略和市场推广策略；7、高度的责任感和敬业精神，认同公司和品牌经营理念，具备企业家精神。	年薪40万以上

正邦集团有限公司

正邦集团是农业产业化国家龙头企业、国家高新技术企业，名列中国企业500强第240位、中国制造业500强第103位、中国民营企业500强第72位、江西省民营企业第1位。2020年实现总产值1037亿元，预计2022年将进入世界500强。集团分设畜牧、植保、食品、金控四大产业，在全国29个省（市、区）拥有700家分子公司、70000名员工，在“一带一路”10个国家拥有20家企业。主发起设立的江西省首家民营银行裕民银行于2019年开业。集团设立了博士后科研工作站、院士工作站、农业科学研究院、商学院，拥有国家企业技术中心。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
高潜人才	管培生 (运营方向)	全国	全职	10	1年以上	1、负责组织研讨、制订分公司年度发展规划和预算方案；2、负责制订、组织实施分公司年度生产经营目标、计划落地、结果考核与评价；3、负责精益生产、畜牧工程、物联网技术等项目的立项、追踪和评价；4、负责分公司标准化体系建设、员工作业标准化体系建设等；5、组织协调各部门与分公司之间的资源调配。	2021年应届MBA毕业生	平均年薪40万
	管培生 (财务方向)			10	1年以上	1、参与业务战略规划制定，并提供财务建议；2、组织制定年度预算，并进行预算目标控制；3、参与制定各项管理政策，包括不限于考核政策等，完善优化流程与制度，并评估执行效果；4、组织财务预算和业绩预测，常规分析报告，短板或单位异常分析等；5、组织金蝶系统各模块的应用，实施信息化。		
	管培生 (人力方向)			10	1年以上	1、组织调研现阶段及中长期人力资源需求及外部供给情况，制定人力资源政策及规划，并推动实施；2、研究设计人力资源管理模式，包括招聘、绩效、培训、薪酬及员工关系发展等的全面建设，制定和完善相关制度，并推动实施；3、参与人力资源系统年度预算的制订，提供关于人力资源方面的专题报告或建议；4、负责提升业务单元组织发展、人才发展和企业文化落地，确保公司战略在业务单元的落地执行。		

中信证券股份有限公司杭州滨盛路证券营业部

杭州滨盛路证券营业部隶属中信证券股份有限公司，是中国证监会批准设立的杭州地区合法经营的创新型营业部。代理上海、深圳证券交易所A、B股、国债、开放式基金、封闭式基金、私募基金等业务。营业部始终坚持“稳健、规范、诚信、高效”的服务宗旨，围绕客户需求、结合专业资讯，为个人客户提供合适的资产配置建议服务，为企业客户提供不同时期恰当的投融资服务解决方案。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营业部副总经理	市场类	浙江省杭州市滨江区滨盛路1508号海亮大厦104、203室	全职	1	具有五年及以上证券行业市场相关岗位或五年及以上银行从业经历(其中公司业务、理财业务或私人银行业务经验不少于三年)	1.开发高净值客户和上市公司、大型国企平台、私募管理人等等机构客户，结合不同客户的需求提供合适的投融资综合金融服务。2.协助总经理做好团队建设和日常经营管理工作。	1. 第一学历全日制本科及以上学历，MBA优先，年龄45岁以下。2. 具有优秀的市场开拓能力，有较高的风险控制能力，具有强烈的进取心和责任心，具有良好的主动学习能力和深度思考能力。3.有证券从业资格和基金从业资格；4. 熟悉证券业务及金融产品，善于经营客户，具有市场敏锐性，主动学习能力与执行能力强，有银行管理经验者优先。5.无违法违规记录。	月薪1.8万起
客户经理(资深、首席)	市场类	浙江省杭州市滨江区滨盛路1508号海亮大厦104、203室	全职	2	具有三年及以上证券行业业务相关岗位从业经验或五年及以上金融行业市场相关工作经验	开发和维护普通交易客户、高净值客户和机构客户，结合不同客户需求提供投融资综合金融服务，包括但不限于交易管理服务和财富管理服务。	1.第一学历全日制本科及以上学历，年龄40岁以下；2.具备良好的市场开拓能力，有一定的风险控制能力；具备良好的主动学习能力和深度思考能力和沟通表达能力；团队合作意识强；3.有证券从业资格和基金从业资格；4.无违法违规记录。	首席月薪1.8万起 资深月薪0.8万起



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



展望未来 永不止步

THANKS

